

<<决策力>>

图书基本信息

<<决策力>>

内容概要

不论你打算买房子、换工作或为公司选择新的策略方向，本书都能提供你最有效的技巧和保证成功的策略，让您随时做出最好的决定。

每章节都有丰富有趣的资讯，取自高度竞争世界的商业实例。

将引导您理清自己、竞争者和共事者的决策风格手法，将成为您事业和个人生命中，做出最佳决策的重要工具。

您将从本书中学习下列各项技艺，享受成功的果实，分类决定，节省宝贵时间。

聚集并善加利用公司、家庭的智慧力。

快速理解，简单、更有自信地做出复杂的决定。

规划处理问题，集中注意力。

别被多选题所绊住。

<<决策力>>

作者简介

罗杰·道森：是美国谈判艺术最知名气专家，而且他也是对于有关“有效谈判”、“有效说服”以及“自信决策”的专职演说家。

他曾著有《有效谈判的秘诀》一书，出版以后成为一种最畅销的商业课程。

美国国家演说协会曾颁给他公众演说最高荣誉的CPAE奖。

实践家知识管理

<<决策力>>

书籍目录

第1章 良好决策者的素质第2章 分类决策第3章 规划决策第4章 凭直觉做决定第5章 发展快速理解第6章 扩展选择第7章 逻辑决策第8章 因果对照表与决策树第9章 协商第10章 通往自信决策的障碍第11章 决策的风格第12章 伟大决策者的九个特质附录 成为自信决策者的21天养成计划

<<决策力>>

章节摘录

你有足够的信息做决策吗 计划决策的关键在于收集信息，所以你必须先了解自己有多少信息。

收集信息非常重要。

你或许会花钱请人做市场调查，但很快就发现浪费了许多钱却得不到重要信息。

因此，你必须衡量收集正确信息的重要性与成本之间的关系。

如果没有足够信息，你将难以做决策。

你可能会侥幸猜对，但也可能猜错。

所以在面临做决策时，你必须了解自己是否有足够的信息，然后依此决定是否进行下一步。

另外，在收集信息时也必须考虑到时间的限制。

如果时间很紧凑，所能收集的信息也必定有限。

当你在推销产品时，除了市场的信息，你也必须考虑到时效性。

正如之前所提，花太多时间做决策将使你丧失竞争力。

我能给你的最佳建议是有系统地分类存放这些信息以供日后使用。

例如，如果你明年要买车，你可以现在开始订阅汽车杂志，同时收集与汽车相关的信息。

当你决定要买车时，就有足够的信息供你选择你要的车。

或许你希望以后能开餐厅，或许其他还未确定的事，但最好还是从现在开始积累信息。

不论是多细微的信息，只要与你未来的目的有关，就把它收集起来。

最后当你需要做决策时，你将有丰富的信息帮你做出自信的决策。

收集信息有多重要？

信息就是力量。

你的信息越多，所做的决策就越正确。

另外，你知道得越多，直觉就越准。

学会开发源源不绝的信息的方法 你注意到当自己对某件事很陌生时会注意它的每个细节吗？

第一次学开车时，你每个环节都必须做决定：包括开启方向灯、脚松开油门等。

但当你熟悉驾驶后，这些动作就变成你的直觉反应。

你可以很顺畅地进行所有动作，而不需再停下来思考。

我曾跟我的小儿子约翰一起去瑞典爬山。

我们的目标是4785米高的白朗峰以及马特洪峰。

两座山的攀爬方式都不一样，不过我们都不熟悉这两座山。

因此，我们事前在塔魁仔山雇用一位向导，请他教我们如何攀爬。

我们发现有许多地方需要学习。

其中有爬山用的铁锁、铁栓、不同强度的登山绳以及相关的攀爬技巧和知识等等，这些对我们都很陌生。

在马特洪峰时，我曾经听过一生中最激励人心的话。

那时我几乎撑不下去，而我的法国向导则在我上面设置登山绳。

我试图叫他，却看不到他的身影。

我吼叫着：“老兄，这样子没办法再往前走，上面没路可走了。”

他回答说：“罗杰，你一定可以找到路。”

如果你没办法，那我们就必须在山上过夜了。

那是我第一次真正了解什么是激励。

当什么都不做的痛苦超越继续做的痛苦时，你就会勇往直前。

因此我继续往上攀爬。

做出有自信的决策与学习登山非常类似。

信息越多，心里的概念就越清楚。

不需每个环节停下来思考，只需按直觉顺畅地解决问题。

<<决策力>>

<<决策力>>

媒体关注与评论

如何随时做出正确的商业决策，个人决定！

充满自信的决策者，赢家可以快速和有效地做出决定。

不要再犹豫！

购买本书将是你曾经做过的其中一个最佳决定！

——The New Dynamics of Winning “乐在工作”作者 丹尼斯·魏特利 罗杰·道森又办到了！

就像他之前有关谈判的书，可能是有史以来学得最棒的书。

本书一是本关于决策的好书！

书里充满我每天在生活各方面使用的点子。

——Brian Tracy Learning Systems 董事长 布莱恩·崔西

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>