第一图书网, tushu007.com

<<中国保险专业中介机构发展问题研 >

图书基本信息

书名：<<中国保险专业中介机构发展问题研究>>

13位ISBN编号：9787305075803

10位ISBN编号：7305075809

出版时间：2010-9

出版时间：南京大学出版社

作者：杨波

页数：228

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

本书围绕保险专业中介机构展开讨论和研究，基于完善的理论框架，对我国保险专业中介机构的发展问题进行了分析并提出了相应的对策。

本书分导论和正文两部分，正文部分由六章构成。

第一章对相关理论和文献进行了梳理，以构建本书研究的理论框架。
本章第一节介绍了书中涉及的主要理论，第二节则对相关文献做了回顾与总结。
理论部分主要介绍了信息经济学、交易成本理论、博弈论和系统论四个与本书研究结合比较紧密的理论。
文献的回顾与总结主要从国外和国内两个角度展开，通过对前人研究成果的总结和分析，为本书的研究提供有益的借鉴。

第二章结合系统论的观点详细描述了保险专业中介机构所处的系统环境、与系统中相关主体的关联和构架及保险专业中介机构在该系统中可以发挥的作用。
本章首先搭建了保险市场这个大系统的框架，并通过运用交易成本经济学和利益集团理论分析了保险公司、保险专业中介机构、其他保险中介形式、消费者等系统要素之间的利益关联。
分别从保险市场、保险公司与消费者的角度研究了保险专业中介机构在理想状态下可以发挥的作用。
通过分析，笔者认为保险专业中介机构可以提高保险公司的运作效率、降低经营成本，是符合保险企业长远决策目标的一项制度设计。
同时由于中介公司的参与，保险企业的社会认知度会进一步提高，整体形象会得到提升。

后记　　很多人认为，写作是需要氛围的，于是我选择在出差时，坐在飞机上构思本书的这篇后记。
希望在这几千米高的蔚蓝的天空中我会沉淀下这几年的浮躁。

回顾这几年的写作过程，从最初的选题到行文定稿，每个阶段都经历了反复曲折。
受制于自身的学识和精力，这本书仿佛成为了那一块让西西弗斯反复背运的巨石。
我没有神人坚定的意志，更缺乏天神的能力，写作带来的如巨石一般的压力曾让我寝食难安。

但我比西西弗斯幸运，我并不是孤独地承受压力。
我拥有关心支持我的师长、朋友和家人。
张涤新教授是一个值得尊敬的学者，大到本书的主题结构，小至用词造句，张老师无不是倾心尽力地对我进行指导。
其一丝不苟的科研要求让我受益匪浅，严谨的治学态度让我仰视，在向其学习如何做学问的同时，更学到了一种正直严谨的做人态度。
我的同事、朋友也在我写作过程中提供了大量的支持和帮助。
裴平教授、于润教授从本书写作伊始就不断给我指导和鼓励。
叶朝晖副教授、张谊浩副教授、余南老师等同事在我写作期间从不同方面给予我支持。
对他们的感激之情无法用几句话完全表达。

内容概要

《中国保险专业中介机构发展问题研究》围绕保险专业中介机构（主要包括保险代理公司、保险公估公司、保险经纪公司）展开讨论和研究，基于完善的理论框架，对我国保险专业中介机构的发展问题进行了分析并提出了相应的对策。
书中首先进行了理论与文献的回顾，再通过对保险市场相关结构的关系定位，运用系统论的原理分析了我国保险专业中介机构发展存在的问题及原因，并结合实证的调查分析（江苏省保险专业中介机构现状调查），最后给出了切实可行的对策。

书籍目录

导论一、选题背景与研究意义二、相关概念的界定与辨析三、研究思路与方法四、可能的创新与不足第一章　理论与文献回顾第一节　相关理论一、信息经济学二、交易成本经济学三、博弈论四、系统论第二节　文献综述一、国外文献综述二、国内文献综述第二章　保险专业中介机构与相关保险主体第一节　保险市场主体间的构架第二节　保险专业中介机构与相关主体间利益关系的经济学分析一、基于交易成本经济学的研究二、基于利益集团理论的分析第三节　保险市场系统中保险专业中介机构的作用表现一、保险专业中介机构与保险市场二、保险专业中介机构与保险企业三、保险专业中介机构与消费者第四节　保险专业机构与其他保险中介形式的比较一、保险市场系统中重要的环节二、突出的专业化水平三、独立的市场定位第三章　中国保险专业中介市场第一节　市场总体状况第二节　市场现状分析一、良性发展方面二、不良表现第三节　中国保险专业中介市场现状实证研究--以江苏市场为例一、调查地域的市场情况二、保险专业中介机构现状调查问卷的分析与结论第四章　中国保险专业中介机构制度缺陷第一节　制度缺陷的表现--基于制度经济学的视角一、制度根源二、制度的影响因素与可移植性三、初始制度的选择四、制度创新与变迁第二节　我国与发达国家保险专业中介制度的差距一、发达国家保险中介相关制度介绍二、比较与借鉴第五章　中国保险专业中介机构功能缺陷第一节　功能缺陷的具体表现一、规模小，发展不平衡二、不规范的市场行为三、低下的专业化水平第二节　功能缺陷的原因分析一、较低的市场成熟度二、短视的机构决策目标第六章　中国保险专业中介机构发展战略第一节　战略目标--基于SWOT分析方法的设计一、保险专业中介机构的优势表现二、保险专业中介机构的劣势表现三、保险专业中介机构面临的机遇四、保险专业中介机构面临的威胁五、结论第二节　路径选择一、宏观层次的制度保障二、市场主体关系的中观协调三、中介机构自身的微观改进第三节　具体策略一、监管制度与方式的完善二、保险专业中介机构与保险公司之间的良性互动三、保险专业中介机构自身的提高四、案例研究--以民太安保险公估股份有限公司为例附录　保险专业中介机构现状调查问卷统计结果本书参考书目及相关文献后记

章节摘录

支持保险专业中介机构市场化重组与并购，推进保险专业中介机构专业化、集团化发展，培育一批规模大、实力强、有影响力的保险专业中介机构。
支持符合条件的保险专业中介机构建立健全全国性服务网络。
鼓励风险投资在内的各类资本投资保险专业中介机构，支持有条件的保险专业中介机构上市融资。
引导保险专业中介机构完善法人治理结构，增强内控能力，提高经营管理水平。
鼓励保险专业中介机构结合区域特点和市场实际，创新经营模式，挖掘市场潜力，拓展服务领域。
发挥保险代理机构贴近投保人、效率高、灵活性强的特点，支持保险代理机构深入农村、乡镇、社区，服务千家万户，为个人和家庭提供便捷周到的保险服务。
发挥保险经纪机构的专业优势，鼓励保险经纪机构为各类企事业单位、各级政府、各个行业提供风险管理服务，积极参与公共突发事件应急管理体系建设，充分发挥保险经纪机构在高风险领域、高科技保险、重大项目保险的承保和理赔方面的积极作用。
鼓励保险代理机构和保险经纪机构开展面向家庭和个人的理财咨询服务。
发展再保险经纪业务，促进再保险市场发展。
发展保险公估机构，完善保险公估法律制度，提高保险理赔科学性、公正性，化解理赔纠纷。
鼓励保险公估机构开展保险欺诈案件调查工作和保险标的风险查勘业务。
”发展保险专业中介市场已成为我国保险市场中一个重要的课题。
由于我国保险中介市场起步晚、起点低，与保险市场不协调、不同步、不配套，而且优劣差异太大。
保险专业中介机构存在很多急需解决的问题，如高素质人才的匮乏等，这个问题已直接制约了保险中介市场的进一步发展。
再如我国保险专业中介机构资本规模普遍偏小，据保监会2007年统计资料显示，72.58%的代理公司的资本规模在500万以内；公估公司这一比例更是高达100%。
此外，保险专业中介机构资本积累和扩充能力相对较弱。
……

第一图书网, tushu007.com
<<中国保险专业中介机构发展问题研 >

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com