

<<喜羊羊财商日记>>

图书基本信息

书名：<<喜羊羊财商日记>>

13位ISBN编号：9787304047610

10位ISBN编号：7304047615

出版时间：2010-1

出版时间：中央电大

作者：兰东辉

页数：219

字数：180000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<喜羊羊财商日记>>

### 前言

这是个阅读的时代，是摒弃了应试教育，素质教育之风长盛不衰的时代。

前不久，《儿童青少年分级阅读水平评价标准》诞生了，指出了阅读主体的差异性、评价标准多样化、鼓励为主、理解为重四大原则，并对每一学段做了量的规定。

与此同时。

“感·知·行”系列丛书悄悄地降生了。

这不是偶然，也不是巧合，是所有出版人的心在朝着同一个方向想，劲儿朝着同一个方向使，使青少年在阅读中享受无尽的快乐。

分级阅读标准的出台，为青少年阅读指明了方向。

什么是儿童分级阅读呢？

就如同各个不同年龄段的孩子需要补充不同营养一样。

儿童分级阅读，就是根据儿童的认知发展水平，为他们提供适宜的阅读材料，让他们拥有均衡的精神营养。

现实中，读书之法甚多，不外乎读，感，悟。

我们的青少年，读完书，感悟之后呢？

不是想想就结束完事，而应该是行动的开始。

先把感悟变成自己的思想，然后用来指导实践，然后再思考、实践，并多次反复，从而使认识得到升华。

感：在妙趣横生的小故事中收获感动、学会感恩；知：在富有真知灼见的感言中获取知识、启迪智慧

；行：在快乐中体验、践行生活的真谛。

有一本好书，不亦乐乎。

“感·知·行”书系的编辑在组稿过程中，于故事里选故事。

在精华中挑精华。

每有稿件，或欣然点头赞许，或黯然摇头叹息，只怕选出来的不是精品，只怕内容不够丰富。

他们真正做到一份付出，一份真诚，一份快乐，一份精品。

奉献的是他们的汗水，收获的是你们的快乐。

“感·知·行”系列丛书像快乐的旋律，伴随着青少年朋友们的一言一语，一笑一颦，使你们在自由的气氛中阅读，在轻松的阅读中分享快乐，在无限的快乐中茁壮成长。

一书在手，就是一次快乐的心灵之旅。

## <<喜羊羊财商日记>>

### 内容概要

投资理财也要从娃娃抓起。

本书精心选编了许多个有助于培养孩子财商的故事，故事后面附有启迪性的“喜羊羊点评”。阅读本书，能让小学生学会怎样赚钱，怎样花钱，怎样致富，让孩子们了解金钱，认识财富等，从而培养他们的独立意识、自主意识、创新意识和投资意识，为他们的未来生活打下一个好的基础。

## <<喜羊羊财商日记>>

### 作者简介

兰东辉，曾担任主编中国书籍出版社出版的《新编成语词典》、《新编吉汉语字典》、《高级英汉词典》、《新编字典》等多部工具书，并策划编写《中华文化书系》共10册；《你得知道的常识书系》共18册，现已出版6册。

长期从事编辑出版工作，具有丰富的编辑策划经验，坚信：“面对不同年龄、层次的青少年，阅读应该更具有层次的差异性和个体的针对性”。

这与不久前公布的《儿童青少年分级阅读水平评价标准》不谋而合；其精心策划的《青少年国学经典书系》(共26册)、《“感·知·行”青少年快乐成长书系》(共30册)。

针对性智慧性地为青少年开拓了新的阅读视野，启发了新的人生思路，是新世纪青少年不可多得的心灵鸡汤。

<<喜羊羊财商日记>>

书籍目录

一毫米的价值  
买梨子的不要梨子  
北极紧缺电冰箱  
少赚一美元的超市  
十美元买辆豪华轿车  
网上交易真自在  
停止演讲的人获得掌声  
三年知识经营千万财富  
禁止谈论奥运会的村庄  
莱特的花生加了盐  
决定早起的老虎  
花店招聘不会卖花的人  
猫给木匠做评委  
直接向着目标去  
没人要的10万美元  
逼着人家赚钱  
业务经理刘姥姥  
把甘蔗当水果卖  
“鼠目寸光”的公司盈利多  
只给“单身汉”洗衣服  
一个人做不了的生意  
天使在人间借宿  
6折比1折卖得快  
犹太青年的发迹史  
他家的钱能生孩子  
欠债100万的富翁  
别人种梨他种柳  
“超过3天不卖”  
开间门面卖泥土  
松下公司的惊人决定  
负债多的公司挣钱多  
温州生意人敢抢  
“塑料花大王”退出了  
洒出来的酒最香  
家长也参加的“乖乖大本营”  
遭到重罚就是成功  
“换”出来的财富  
喝自己的酒也要付钱  
油条能卖3个亿  
要“布什”给我的车加油  
就是要做赔本买卖  
让拾垃圾的人打架  
穷人都不做的买卖  
躲在厕所里大笑  
椅掰有100美元

<<喜羊羊财商日记>>

带着梦想闯广东  
华人鞋匠闯英国  
小馒头做成大生意  
勇士打不过巫师  
30枚银币净赚2万  
“制帽皇后”的创业路  
金山在鲨鱼肚子里  
寄往越南前线的1美元  
捉弄日本人的画家  
会议室里打起来了  
播广告找桌子  
每个细小的事情反复做  
天下有免费的酱鸭  
由运动员变为财富新星  
抱着南瓜闯市场  
与牛蹄较劲的人  
新闻联播里有商机  
把面条做成高科技  
走山路的土豆卖得好  
一篮菜一钵金  
孙国立的春天  
股神说读书没用  
达热瓦的祖传技能  
会走动的财富  
10美分的硬币发芽了  
把鱼放生鱼缸才好卖  
1元比10元多  
拿着金币的人烦恼多  
比泥土自卑的金子  
牛粪里淘出1000万元  
回绝朋友家访的人  
窗户飘出来的300元钱  
还有扁豆合作社  
理发店“出租”女秘书  
有绰号的家电老总  
大学生回家当农民啦  
怕做大生意的人  
很复杂的三个字呀  
重庆小伙的“脚上”功夫  
山西女孩在香港火了  
大火烧出来的财富  
辞官回家卖红薯  
拼出来的“拼”牌专卖店  
不折不扣的傻子  
1粒米带来的成功  
静下心来好好做一件事  
粽子被人抢了

<<喜羊羊财商日记>>

价值20亿美元的灵感  
会借钱也是本事  
一句话卖十亿元  
60元变百万  
一杯豆浆打天下  
一生只做一件事  
在走廊里睡觉的老板  
孟买站着吃饭族  
要的不是把钱收好  
在海滩上种蔬菜  
杂物里有宝  
在火锅里加“药”了  
妻子的伟大发现  
裤子上刮出的商机  
上海的肉包神秘的馅  
“黄花菜凉了”的行当  
财商总测试

## &lt;&lt;喜羊羊财商日记&gt;&gt;

## 章节摘录

英国有一家生产鞋油的公司，产品优良，包装精美，深受广大消费者的喜爱，每年营业额蒸蒸日上。记录显示，该公司前10年每年的营业额增长率为10%~20%，令董事们欢呼雀跃。

不过进入第11年、第12年及第13年时，业绩则停滞下来，每月维持同样的数字。

董事们对这三年业绩表现感到不满，便召开全国经理级高层会议，以商讨对策。

会议中，有名年轻经理站起来，扬了扬手中的一张纸对董事长说：“我有个建议，若您要使用我的建议，必须另付我5万元！”

“总经理听了很生气地说：“我每个月都支付你薪水，另有红包奖励。

现在叫你来开会讨论，你还另外要5万元。

是否太过分了？”

“总经理先生，请别误会。

若我的建议行不通，您可以将它丢弃，一毛钱也不必付。

”年轻的经理解释说。

“好！”

”总经理接过那张纸，阅毕，马上签了一张5万元支票给那位年轻经理。

那张纸上只写了一句话：将现有的鞋油开口扩大1毫米。

总经理马上下令更换新的包装。

试想，每天，每个消费者多用1毫米的鞋油，每天鞋油的消费量将多出多少倍呢？

这个决定，使该公司第14年的营业额增长了32%。

还有比买椟还珠更“傻”的人。

韩国的一个摄制组，想拍一部中国农民生活的纪录片。

于是他们来到中国某地农村，找到一位梨农，说要买他1000个梨子，请他把这些梨子从树上摘下来，并演示一下储存的过程，谈好的价钱是1000个梨子给160元人民币，折合20美元。

这位梨农很高兴地同意了。

于是他找来一个帮手，一人爬到梨子树上，用绑有弯钩的长杆，看准长得好的梨子用劲一拧，梨子就掉了下来。

下面的一个人就从草丛里把梨子找了出来，捡到一个竹筐里。

梨子不断地掉下来，滚得到处都是。

下面的人则手脚飞快地把它们不断地捡到竹筐里，同时还不忘高声大嗓地和树上的人拉着家常。

在一边的韩国人觉得很有趣，自然全都拍了下来。

接着又拍了他们储存梨子的过程。

韩国人付了钱就准备离开，那位收了钱的梨农却一把拉住他们说：“你们怎么不把买的梨子带走呢？”

”韩国人说不好带，也不需要带，他们买这些梨子的目的已经达到了，这些梨子还是请他自己留着。

天底下哪有这样便宜的事情呢？”

那位梨农心里想。

于是他很生气地说：“我的梨子很棒呢，质量好得很，你们没理由瞧不起它们。

”韩国人耸耸肩，摊开双手笑了。

他们就让翻译耐心地跟他解释，说他们丝毫没有瞧不起这些梨子的意思。

翻译解释了半天，梨农才似懂非懂地点点头，同意让他们走。

但他却在背后摇摇头感叹说：“没想到世界上还有这样的傻瓜！”

”那位梨农不知道，他的1000个梨子虽然原地没动地就卖了20美元，但那几位韩国人拍的他们采摘和储存梨子的纪录片，拿到韩国去却可以卖更多更多的钱。

如果将电冰箱卖给住在北极的居民，他们能接受吗？

北极圈内，长年都像寒冬一样。

由于那儿没有泥土和沙石，当地的爱斯基摩人只得将冰块打磨成砖的形状来建造房屋。

房子里的温度可以保持在零下几度到十几度，比屋外零下五十度暖和多了。



## <<喜羊羊财商日记>>

但是，房子里生火，冰屋便会融化。

销售代表比尔就亲眼目睹了爱斯基摩人的生活状况，在那里，他觉得自己仿佛置身于一个巨大的电冰箱里。

同行的一位朋友开玩笑说，在这个世界上，也许只有这里才不需要电冰箱。

比尔想了想朋友的话，心中突然灵光一闪，他说：“我看未必。”

他兴奋地对朋友说，他有办法将电冰箱卖到这儿。

朋友哈哈大笑。

说他傻得可爱。

比尔按照自己的想法去做了。

他先找到一位爱斯基摩人，向他演示电冰箱的另一个作用：把自己带去的啤酒和矿泉水，以及爱斯基摩人刚刚捕获的猎物，一起放入冰箱。

他将冰箱的温度调到摄氏4度。

第二天，当他们打开冰箱时，那些东西都没有结冰。

爱斯基摩人储存东西的办法很简单，就是把食物随地一丢，因为不管东西放在哪里，都不用担心食物会变坏。

做饭时点燃动物的皮毛或者皮内脂肪，在屋外架起大锅，烧一锅开水来解冻。

P1-6

## <<喜羊羊财商日记>>

### 编辑推荐

《喜羊羊财商日记(小学版)》由中央广播电视大学出版社出版。

《重庆小伙的“脚上”功夫》、《山西女孩在香港火了》、《大火烧出来的财富》、《辞官回家卖红薯》、《拼出来的“拼”牌专卖店》、《不折不扣的傻子》、《1粒米带来的成功》、《静下心来好好做一件事》、《粽子被人抢了》、《价值20亿美元的灵感》……《喜羊羊财商日记(小学版)》精心选编了许多个有助于培养孩子财商的故事，故事后面附有启迪性的“喜羊羊点评”。

<<喜羊羊财商日记>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>