

<<怎样开小餐馆>>

图书基本信息

书名：<<怎样开小餐馆>>

13位ISBN编号：9787304043629

10位ISBN编号：7304043628

出版时间：2009-5

出版时间：中央广播电视大学出版社

作者：孙莉

页数：104

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<怎样开小餐馆>>

内容概要

生活在和平年代的人可以有很多的职业选择，选择开店比较容易也比较简单：投入小、上马快。开好一家店既可以安身立业、养家糊口；也可以作为未来发展的一段人生经历。

想要开店的人一般都面临两个不是那么容易和简单的问题：开什么样的店甲怎样开店？

这套开店系列丛书共有20多本，选择与百姓生活密切相关的经营项目为类别，对各种不同商店的选址、装修、进货、产品展示、销售、清理库存、应对危机等都做了详尽阐述。

通过通俗易懂的语言、生动翔实的图片、丰富实用的案例来教你怎样开店。

至于开什么样的店，相信你也能够从中得到启示。

<<怎样开小餐馆>>

书籍目录

- 第一章 为什么要开一家“小”餐馆？
 - 第一节 一辈子就做一种饭，二宝开起了快餐店
 - 第二节 一间小餐馆到底能赚多少钱？
 - 第三节 开家小餐馆非常简单
- 第二章 开餐馆的前期准备
 - 第一节 选择好的商圈是开店要迈出的第一步
 - 第二节 瞄准消费人群，选择有利地势
 - 第三节 租赁店面学问多
 - 第四节 好店名让顾客记住你
 - 第五节 小餐馆注册登记的简单流程
 - 第六节 小技巧装修出火红店面
 - 第七节 怎样策划一个成功的开业庆典
- 第三章 快餐店的员工管理
 - 第一节 怎样才能招到能工巧匠
 - 第二节 明确岗位职责才能为顾客做好服务
 - 第三节 激励员工方法多
 - 第四节 小餐馆员工培训至关重要
 - 第五节 降低员工流失率
 - 第六节 老板只做老板该做的事
- 第四章 小餐馆的进货渠道及成本控制
 - 第一节 选择为您省钱的采购方法
 - 第二节 怎样降低经营成本
 - 第三节 采购验收有窍门
 - 第四节 科学储备原材料
- 第五章 小餐馆的菜单定价策略
 - 第一节 小餐馆菜单的定价原则
 - 第二节 掌握定价技巧，让顾客感觉实惠
 - 第三节 怎样制作漂亮的菜谱
 - 第四节 小餐馆老板要掌握的价格促销策略
- 第六章 快餐店的销售策略
 - 第一节 掌握消费群体的心理
 - 第二节 促销活动要常搞，也要搞长
 - 第三节 怎样把“头回客”变成“回头客”
 - 第四节 开小餐馆务必要掌握的几个法则
- 第七章 小餐馆的人性化服务
 - 第一节 如何为顾客提供最好的服务
 - 第二节 接待顾客的技巧
 - 第三节 妥善处理顾客投诉
 - 第四节 特殊顾客的特殊接待
- 第八章 小餐馆更要注重卫生管理
 - 第一节 员工健康管理不容忽视
 - 第二节 时刻重视厨房卫生
 - 第三节 怎样维护店内卫生
- 第九章 小餐馆出现问题应急方法全攻略
 - 第一节 生意变淡怎么办？
 - 第二节 碰到误会、纠纷怎么办？
 - 第三节 流动资金出现困难怎么办？
- 第十章 新兴餐饮模式介绍
 - 第一节 中西合璧模式
 - 第二节 塑造特色模式
 - 第三节 工作餐配送模式

<<怎样开小餐馆>>

章节摘录

第一章 为什么要开一家“小”餐馆？

第三节 开家小餐馆非常简单 小事例：深圳闹钟快餐 挑战“上帝”的权利，闹钟快餐赢在创意 谁说“顾客就是上帝”？

有这么一家餐厅，专门挑战“上帝”的权利。

对顾客就餐时间加以限制，这家店叫“闹钟快餐厅”。

有一位刘先生，从日本留学回国后，家人朋友原以为他会找到一份不错的工作，谁曾想，他却自己跑到深圳开起了一家“闹钟快餐厅”。

之所以叫“闹钟快餐厅”是因为他这家快餐店里，在每张桌子上都放着一个闹钟，用来计时限制客人的就餐时间。

乍听起来，这种做法荒唐至极，可刘先生的闹钟快餐厅却生意红火，比普通快餐厅翻台率高出几倍。

细心观察，发现市场 刘先生在日本留学期间，那里的生活节奏非常快，有些餐馆就用限制客人就餐时间的方式来运营。

可像刘先生这样的人，反倒非常喜欢到那里就餐，因为他可以准确估算自己花在吃饭上的时间。

于是回国后，刘先生就去深圳开了一家“闹钟快餐厅”。

.....

<<怎样开小餐馆>>

编辑推荐

2008年袭来的金融危机夺走了多少人手中的饭碗，更席卷了多少人把握未来的信心？无法统计。

这是一场心理的危机。

同时，带来了一次认知财富的机遇。

此书脱胎于电视栏目《魅力财富》，经验建立在实战之上。

认真地跟这《怎样开小餐馆》沟通，带着问题考察市场，观察身边的小店，当有一天你豁然开朗，信心十足的时候，再上路不迟。

<<怎样开小餐馆>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>