

<<用友ERP供应链管理实训教程>>

图书基本信息

书名：<<用友ERP供应链管理实训教程>>

13位ISBN编号：9787302206613

10位ISBN编号：7302206619

出版时间：2009-9

出版时间：清华大学

作者：郑荆陵//李俊辉//宋永刚

页数：209

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<用友ERP供应链管理实训教程>>

前言

本书是一个典型的分销型企业的供应链管理系统解决方案。

该方案描述了企业管理信息系统建设的过程，描述了在ERP系统平台上产品是如何经营的，业务是如何操作的。

通过特定项目的实训能使學生深刻理解企业的业务流程和供应链管理系统“人机交互”式的信息平台。

通过反复训练能够快速培养企业急需的具有现代化管理水平的“既懂企业管理信息系统，又懂企业业务操作”的复合型人才。

全书共分9章，以一个供应链系统建设为主项目，下属7个子项目。

每个项目均分为背景知识、实训指导和项目实训3个部分。

背景知识根据特定的项目，设定好管理目标、应用模式和业务流程。

实训指导设计了个人和模拟企业两种实训环境。

项目实训实质上就是特定项目的操作指南，例如销售管理的操作指南。

第1章，系统环境建设，建设一个分销供应链系统（简称系统）的应用总体模式，主要掌握系统“硬环境”的建设技巧。

第2章，系统建立，通过增加用户、创建账套等，主要掌握系统“软环境”的建立技巧。

第3章至第8章，分别为基础数据管理、物流管理、采购管理、销售管理、产品管理与控制和期末处理，通过设计应用模式、业务流程、具体业务操作，掌握企业产品经营与管理的技巧。

第9章，综合实训，本章设计了一个分销型企业的采购、销售以及资源计划，是一个完整的管理与控制过程的综合实训，以求帮助学生在熟练掌握第1章至第8章的基本知识与技能的基础上，加强综合性训练，巩固相关知识点，提高专业技能水平。

本书的最大亮点是课堂上的实训环境设计。

个人实训能使學生体验自己“掌控企业”的感觉；模拟企业实训又能使學生体验到“产品经营”的过程。

尤其是岗位、流程与ERP平台互动交织在一起时，如同一场真实的企业“产品经营游戏”，会让学生感同身受，激发学习热情，踊跃参与，并在参与的过程中产生成就感。

模拟企业的实训既能培养学生的团队精神，还有助于增强学生的社会责任感。

为了方便读者的学习，增强读者的学习兴趣，本书配有教学辅助DVD光盘，可与本书配合使用。

光盘内容主要包括用友ERP-U8 8.61软件演示版安装程序和相关演示账套，方便读者边学边练，快速掌握所学知识。

详细内容请参见光盘中的使用说明。

参与本书编写的人员有：顺德职业技术学院教师刁建忠（第1章）、李亚军（第2章）、李俊辉（第3章），广东科龙配件公司总经理宋永刚（第4章），广东纺织职业技术学院教师梁娟娟（第5章）、闫永博（第6章），顺德职业技术学院教师郑荆陵（第7章，第9章）、宋景娥（第8章）。

由于作者的经验和水平有限，书中存在缺点和不足之处在所难免，敬请广大读者批评指正。

<<用友ERP供应链管理实训教程>>

内容概要

本书首次将一个企业的ERP供应链系统建设项目搬进了课堂。

项目建设以现代管理思想为主线，按照“管理目标、应用模式、业务流程、平台操作”的原则，搭建了一个科学的企业应用平台，利用ERP系统工具，在课堂上培训学生经营产品的职业能力。

本书等同于企业ERP业务实务操作指南。

本书采用课堂项目教学方式，设有供应链系统建设主项目，系统建立、物流管理、采购管理、销售管理、产品管理与控制等多个子项目。

每个子项目的设计均以完整的业务和整体化的数据处理为主导思想，真正做到了数据真实、算法简单、流程清晰，易学、易懂、易操作、易教学。

本书可作为高职高专财务管理、会计、物流管理、电子商务、工商管理、计算机软件应用等专业的实训教材，也可作为ERP爱好者以及企业管理者学习现代化管理工具的参考用书。

<<用友ERP供应链管理实训教程>>

书籍目录

第1章 系统环境建设	1.1 背景知识	1.1.1 供应链的定义	1.1.2 供应链应用模式	1.1.3 供应链
业务流程	1.1.4 供应链系统构成	1.1.5 供应链系统工作原理	1.2 实训指导	1.2.1 实训内容
	1.2.2 技能要求	1.2.3 实训准备	1.3 供应链管理系统建设	1.3.1 项目描述
建设	1.3.2 硬件环境	1.3.3 软件环境建设	1.3.4 系统安装	1.3.2 硬件环境
	1.4.1 数据服务器配置	1.4.2 服务器参数配置	1.5 练习题	1.6 思考题
第2章 系统建立	2.1 背景知识	2.1.1 系统建立简介	2.1.2 系统建立流程	2.2 实训指导
	2.2.1 实训内容	2.2.2 技能要求	2.2.3 实训准备	2.3 系统建立实训
	2.3.1 项目描述	2.3.2 系统管理平台实训	2.3.3 角色管理实训	2.3.4
用户管理实训	2.3.5 创建账套实训	2.3.6 系统启用实训	2.4 权限管理实训	2.4.1 权限管理分
类	2.4.2 权限管理实训	2.5 账套备份实训	2.5.1 账套输出实训	2.5.2 账套引入实训
账套删除实训	2.6 练习题	2.7 思考题	第3章 基础数据管理	3.1 背景知识
第3章 基础数据管理	3.1.1 基础数据管理简介	3.1.2 基础数据应用模式	3.1.3 基础数据初始设置	3.2 实训指导
	3.2.1 实训内容	3.2.2 实训要求	3.2.3 实训准备	3.3 基础数据档案实训
	3.3.1 项目描述	3.3.2 基础档案设置实训	3.3.3 系统参数设置实训	3.3.4 系统期初实训
	3.4 练习题	3.5 思考题	第4章 物流管理	第5章
采购管理	第6章 销售管理	第7章 产品管理与控制	第8章 期末处理	第9章 综合实训参考文献

<<用友ERP供应链管理实训教程>>

章节摘录

插图：2．MPS计划MPS计划是供应链的节点，是连接销售业务和采购业务的信息桥梁。

MPs计划在执行时，自动关联客户需求信息、资源计划信息、库存信息、采购信息、供应策略、资源需求算法等信息，自动计算企业资源计划，并快速地通过网络传递采购建议计划、生产建议计划。

3．采购管理它包括请购、订货、到货、检验、入库、开票、采购结算各类作业。

它接收MPs计划的建议计划，进行采购业务。

4．库存管理它是从数量的角度管理物流。

库存管理进行采购入库和销售出库，它反映了产品经营过程的物流情况。

5．存货核算它是从价值的角度管理物流，存货核算核算销售出库和采购入库的成本。

它反映了产品经营过程的成本情况。

6．应付款管理应付款管理主要是对采购业务的付款管理。

应付款管理是采购业务的一部分，而传统管理将它们分为了两类业务。

在ERP环境下，应付款管理业务处理直接将采购管理系统中的采购发票信息拽过来，及时准确地对供应商进行付款处理。

7．应收款管理应收款管理主要是对销售业务的收款管理。

应收款管理是销售业务的一部分，而传统管理将它们分为两类业务。

在ERP环境下，应收款管理的业务处理直接将销售管理系统中的销售发票信息拽过来，及时准确地对客户进行收款处理。

8．总账总账处理将采购业务、销售业务产生的资金信息归集到相应的会计科目之下，为管理者提供清晰的资金数据。

总账系统的推广与应用，将结束传统的靠统计数据管理企业的状况。

在及时、准确、快捷的资金流动信息的帮助下，企业将理智地执行资金计划，果断地作出经营决策。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>