

<<政治心理学>>

图书基本信息

<<政治心理学>>

内容概要

这是一本容易理解的、生动有趣的政治心理学读物，它主要关注政治行为的心理源头。书中介绍了和政治活动有关的广泛的理论、概念和案例研究，考察了许多政治行为模式、人们为了政治目的而针对彼此所做出的最为恐怖的事情，以及如何阻止和解决冲突，如何从冲突中恢复等问题。

本书有助于读者理解人类政治行为的极端复杂性，以及政治心理学在改良人类状况时所扮演的重要角色。

<<政治心理学>>

作者简介

作者：（美国）马莎·L·科塔姆（Martha L.Cottam）（美国）贝思·迪茨—尤勒（Beth Dietz—Uhler）（美国）埃琳娜·马斯特斯（Elena Masters）（美国）托马斯·普雷斯顿（Thomas Preston）译者：胡勇 陈刚 马莎·L·科塔姆（Martha L.Cottam），华盛顿州立大学政治学教授和社区间冲突研究中心主任。

她的研究兴趣包括美国外交政策的决策、美国和拉丁美洲的关系，以及与政治暴力相联的许多主题，著有《意象与干预：美国在拉美的政策》、《外交政策制定：认知的影响》等。

胡勇，武汉大学政治与公共管理学院副教授、政治学博士，研究方向为当代西方政治学说。

陈刚，武汉大学政治与公共管理学院副教授、政治学博士。

<<政治心理学>>

书籍目录

第1章 政治心理学：导论与综述 第2章 人格与政治 第3章 政治心理学中的认知、社会认同、情绪和态度 第4章 群体政治心理学 第5章 政治领导者研究 第6章 投票、媒体的角色和宽容 第7章 种族政治心理学 第8章 从族群冲突到族群屠杀 第9章 民族主义政治心理学 第10章 恐怖主义政治心理学 第11章 国际安全与冲突的政治心理学 第12章 冲突解决与和解 术语表 参考文献 作者索引 主题索引 译后记

<<政治心理学>>

章节摘录

版权页：插图：同僚们常常注意到，克林顿往往同时专注于多种任务，即使在短会期间，当他已经拥有了分类信息并且做好了继续前行的准备后，还要问“还有其他什么”可以提供，并且用自己最喜欢的短语结束谈话——“把你的耳朵贴近地面”（Keep your ear to the ground）（Maramss, 1995：383；Reich, 1997）。

此外，众所周知的是，克林顿为了得到内部的信息，为了从他的朋友网络中得到建议，或者从他自己的核心集团的成员中得到建议，不停地打工作电话（Maraniss, 1995；Reich, 1997；Stephanopoulos, 1999）。

如同德鲁（1994）的评价，克林顿是“一个具有极大胃口的人……他敏锐的智力和吸收大量材料的能力让他沉浸在大量事务中；这并不完全对他有利”（p.94）：克林顿本能上所做的是，往他的头脑中塞进大量来自人们的反馈，不管这些反馈是否相容。

他会做出定位，检验观念，给出发言，并且注意和倾听反应。

他会同人们谈话，问他们：“你认为如何？”

”这是一个不断定位的过程。

而且他会在自己的头脑中装进来自不同人的不同观点，直到这些观点演化为政策。

或者他会试图提出一个问题，把它留给他人以提出建议和解决方法。

这种做法意味着，他处于一团杂乱的声音和观点中间。

这也意味着，那些和他待在一起时间最多的人就拥有最多的影响力，所以，大量人群蜂拥在他周围，以争取同他待在一起的时间最多。

（Drew, 1994：99）克林顿致力于收集关于政策问题的不同的甚至冲突的观点。

为了做到这一点，他在自己的顾问体系中塞进彼此并不必然持有相同观点的顾问。

<<政治心理学>>

编辑推荐

《政治心理学(第2版)》包含领导的政治行为，群体行为，投票，种族，民族，多模式的民族主义，政治极端主义，恐怖主义，战争和种族灭绝等内容。

书中用文本框的形式突出当前和历史事件，以帮助读者看到与他们周围的世界联系。

<<政治心理学>>

名人推荐

本书处理这个领域的方式是很少人做过和能够做到的，它阐明了政治心理学是如何被应用于解决现实政治问题的。

它的学术品质很高。

.....它在一本书里提供了对所有主要的理论主题的介绍，也提供了对许多有趣的和重要的实际应用领域的介绍。

——俄亥俄州立大学 理查德·K·赫尔曼博士

<<政治心理学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>