

<<政治心理学>>

图书基本信息

<<政治心理学>>

内容概要

这是一本容易理解的、生动有趣的政治心理学读物，它主要关注政治行为的心理源头。书中介绍了和政治活动有关的广泛的理论、概念和案例研究，考察了许多政治行为模式、人们为了政治目的而针对彼此所做出的最为恐怖的事情，以及如何阻止和解决冲突，如何从冲突中恢复等问题。

本书有助于读者理解人类政治行为的极端复杂性，以及政治心理学在改良人类状况时所扮演的重要角色。

<<政治心理学>>

作者简介

作者：（美国）马莎·L·科塔姆（Martha L.Cottam）（美国）贝思·迪茨—尤勒（Beth Dietz—Uhler）（美国）埃琳娜·马斯特斯（Elena Masters）（美国）托马斯·普雷斯顿（Thomas Preston）译者：胡勇 陈刚 马莎·L·科塔姆（Martha L.Cottam），华盛顿州立大学政治学教授和社区间冲突研究中心主任。

她的研究兴趣包括美国外交政策的决策、美国和拉丁美洲的关系，以及与政治暴力相联的许多主题，著有《意象与干预：美国在拉美的政策》、《外交政策制定：认知的影响》等。

胡勇，武汉大学政治与公共管理学院副教授、政治学博士，研究方向为当代西方政治学说。

陈刚，武汉大学政治与公共管理学院副教授、政治学博士。

<<政治心理学>>

书籍目录

第1章 政治心理学：导论与综述 第2章 人格与政治 第3章 政治心理学中的认知、社会认同、情绪和态度 第4章 群体政治心理学 第5章 政治领导者研究 第6章 投票、媒体的角色和宽容 第7章 种族政治心理学 第8章 从族群冲突到族群屠杀 第9章 民族主义政治心理学 第10章 恐怖主义政治心理学 第11章 国际安全与冲突的政治心理学 第12章 冲突解决与和解 术语表 参考文献 作者索引 主题索引 译后记

章节摘录

版权页：插图：同僚们常常注意到，克林顿往往同时专注于多种任务，即使在短会期间，当他已经拥有了分类信息并且做好了继续前行的准备后，还要问“还有其他什么”可以提供，并且用自己最喜欢的短语结束谈话——“把你的耳朵贴近地面”（Keep your ear to the ground）（Maramss, 1995：383；Reich, 1997）。

此外，众所周知的是，克林顿为了得到内部的信息，为了从他的朋友网络中得到建议，或者从他自己的核心集团的成员中得到建议，不停地打工作电话（Maraniss, 1995；Reich, 1997；Stephanopoulos, 1999）。

如同德鲁（1994）的评价，克林顿是“一个具有极大胃口的人……他敏锐的智力和吸收大量材料的能力让他沉浸在大量事务中；这并不完全对他有利”（p.94）：克林顿本能上所做的是，往他的头脑中塞进大量来自人们的反馈，不管这些反馈是否相容。

他会做出定位，检验观念，给出发言，并且注意和倾听反应。

他会同人们谈话，问他们：“你认为如何？”

”这是一个不断定位的过程。

而且他会在自己的头脑中装进来自不同人的不同观点，直到这些观点演化为政策。

或者他会试图提出一个问题，把它留给他人以提出建议和解决方法。

这种做法意味着，他处于一团杂乱的声音和观点中间。

这也意味着，那些和他待在一起时间最多的人就拥有最多的影响力，所以，大量人群蜂拥在他周围，以争取同他待在一起的时间最多。

（Drew, 1994：99）克林顿致力于收集关于政策问题的不同的甚至冲突的观点。

为了做到这一点，他在自己的顾问体系中塞进彼此并不必然持有相同观点的顾问。

<<政治心理学>>

编辑推荐

《政治心理学(第2版)》包含领导的政治行为，群体行为，投票，种族，民族，多模式的民族主义，政治极端主义，恐怖主义，战争和种族灭绝等内容。

书中用文本框的形式突出当前和历史事件，以帮助读者看到与他们周围的世界联系。

<<政治心理学>>

名人推荐

本书处理这个领域的方式是很少人做过和能够做到的，它阐明了政治心理学是如何被应用于解决现实政治问题的。

它的学术品质很高。

.....它在一本书里提供了对所有主要的理论主题的介绍，也提供了对许多有趣的和重要的实际应用领域的介绍。

——俄亥俄州立大学 理查德·K·赫尔曼博士

<<政治心理学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>