

<<特许经营网点投资>>

图书基本信息

书名：<<特许经营网点投资>>

13位ISBN编号：9787300161013

10位ISBN编号：7300161014

出版时间：2012-7

出版时间：中国人民大学出版社

作者：王晓民 等编著

页数：231

字数：352000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<特许经营网点投资>>

### 内容概要

《特许经营网点投资》的主要内容聚焦在受许人如何认识、理解、参与特许经营，如何筛选、鉴别特许经营商业机会，在签约前后的考察、谈判、签约、选址、培训等环节；如何切实保护自身的长远利益，加入特许经营体系之后，受许人应如何看待和理解来自特许人的控制与管理，如何维护与特许人之间的合作关系；如何防范特许人在签约后可能出现的机会主义行为。

《特许经营网点投资》由王晓民编著。

## <<特许经营网点投资>>

### 作者简介

王晓民，北京特许经营权交易所教育总监。

先后就读于南京理工大学、对外经济贸易大学。

2003年起，加入国内领先的特许经营发展服务机构FDS中国，长期以来一直从事特许经营投资的理论研究和实践工作。

参与创建了国内第一只特许经营专业投资基金“FDS中国资本”和首家特许经营权综合交易平台“北京特许经营权交易所”。

2010年，参与了北京开放大学特许经营专业的筹建工作，主持了中国人民大学出版社“21世纪高等开放教育系列教材”中的特许经营专业教材编写工作。

## <<特许经营网点投资>>

### 书籍目录

#### 第一章 商务常识

第一节 商业创造财富

第二节 成本与利润

第三节 价格与市场

第四节 从企业到产业

第五节 服务经济时代

本章案例：美国现代服务业概览

#### 第二章 创业原理

第一节 产权与企业制度

第二节 竞争环境下的商业模式

第三节 企业管理的原则与方法

第四节 做合格的企业公民

本章案例：陈晓大爆国美财务漏洞

#### 第三章 理解特许经营

第一节 理论上的特许经营

第二节 现实中的特许经营

第三节 受许人的角色认知

第四节 受许人的自我评估

第五节 掌握游戏规则

本章案例：特许经营比独立创业有更高成功率吗？

#### 第四章 制定投资决策

第一节 商机扫描与信息收集

第二节 特许经营项目评估

第三节 特许经营投资分析

第四节 获取资源与资本

本章案例：百年老店柯达之殇

#### 第五章 购买特许经营权

第一节 合同前的自我保护

第二节 签订特许经营合同

第三节 手册与培训

第四节 选址到开业

本章案例：皮包公司老总自揭招商加盟骗局

#### 第六章 特许人的支持与控制

第一节 特许权的要素分析

第二节 特许人的管理方式

第三节 特许人的控制范围

本章案例：从麦当劳看特许经营的支持系统

#### 第七章 维护特许经营关系

第一节 特许经营关系机制

第二节 合同后的自我保护

第三节 受许人组织

本章案例：全美受许人和经销商协会的自我介绍

#### 第八章 运营管理（上）

第一节 人力资源

第二节 市场营销

<<特许经营网点投资>>

第三节 客户关系

第九章 运营管理（下）

第一节 财务管理

第二节 物料管理

第三节 信息管理

参考文献

<<特许经营网点投资>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>