

<<奉承术>>

图书基本信息

书名：<<奉承术>>

13位ISBN编号：9787300114378

10位ISBN编号：7300114377

出版时间：2009-12

出版时间：中国人民大学

作者：威利斯·高斯·雷吉尔

页数：149

译者：何正云

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<奉承术>>

前言

推荐序最容易写成奉承的范文。

就算真的是奉承这本《奉承术》的书，我也肯定不会用书中总结出来的128条法则中的任何一条。

实际上，我试图站在作者的肩膀上，把这本书当做一座大山，站在上面，再提炼出一条，从而让我的推荐序为本书再加上一条，那就是奉承其实也是可以真诚的。

当一个人付出一些努力对其他人产生了好处，而不寻求任何回报，那么这个人的行为就是真诚的。

正如作者在128条规则的第一条提炼的那样精辟。

规则1：当赞美的目的是为了寻求某种回报的时候，就是奉承。

从这个意义上说，我推荐更多的读者阅读本书，不寻求任何回报。

同样，我挖掘本书中那些我觉得非常有价值的内容的目的，也不期望从作者威利斯·高斯·雷吉尔那里得到什么回报。

如果说真有回报的话，那就是我期望读者用更多的时间来读书，并与作者产生共鸣，理解作者的思想，从而有效地将书中的内容运用到读者的实际生活中，来改善自己的生活。

其实，任何一本书都不需要特别找人来推荐，因为每本书都有属于自己的读者群，也只有这样的读者才有素质，有阅读能力，可以理解作者的思想，当然，这样的读者在生活中肯定也可以自如地运用奉承，并让自己周边的人际关系得到改善，让自己在周围的朋友中成为受欢迎的人，成为被需要的人，成为人们中的“核心”成员。

以上这段话也是一种奉承！

不仅奉承了作者，也奉承了读者。

如果你购买了这本书，你就得到了赞美，得到了一种认可，你的心情也许就好一些，这样你在阅读本书的时候，收获和心得也会加强，按照作者的意思，这就是规则14：奉承是门艺术。

艺术可以让人沉浸其中，并享受艺术的境界。

<<奉承术>>

内容概要

没有赞美我们的世界将会怎样?作者旁征博引就赞美在历史、艺术、诗歌、政治中的作用进行了全面的论述,告诉人们赞美是一种艺术是一种美德,我们要学会赞美。

本书作者用了十年的心血收集资料,引用的资料从莎士比亚到希特勒,从古罗马到波旁王朝,从宫廷到民间,从权力到武力,作者的眼睛看到了形形色色的奉承,看到了来自朝廷大臣的奉承,也火眼金睛地看出建筑师用其建筑表现的对时代的奉承。

作者揭示了奉承对时代推进的作用,也指出高超运用奉承的人可以获得的社会地位。

赞美和奉承与正直不是对立的,学校教育一方面应该教育我们正直,同时也应该教育我们学会鉴赏,学会从积极的,美好的一面看到周围,看到与我们交往的人,他们身上都有值得发现的美。而这种鉴别能力,这种思考问题的视角,这种意识恶化习惯也是需要在孩子小的时候就进行教育和培养的。

所以,赞美,奉承都需要具备特殊的一种能力,那就是见识、眼力。

要能够看到不同的地方,看到有差异的地方。

<<奉承术>>

作者简介

威利斯·高斯·雷吉尔，伊利诺伊大学出版社主任。
精通文学、历史，作品充满人文历史气息，且富有哲理。
著有《斯芬克斯之书》、《美国印第安文学经典》等。

<<奉承术>>

书籍目录

引言第1章 值得奉承的时候第2章 为什么我们要奉承自己第3章 为什么我们要奉承他人第4章 聪明者的奉承第5章 奉承是一种义务第6章 奉承者的教训第7章 当权者与名士的奉承第8章 奉承像伊甸园一样古老第9章 留给读者的话译者后记

<<奉承术>>

章节摘录

插图：第2章为什么我们要奉承自己每个人都是自己最主要的也是最大的奉承者，因而，接纳外人来共同见证并确认他的自负和欲望时，根本就不存在任何困难。

——普鲁塔克“我奉承自己”是在美国革命时期很流行的一个说法。

乔治·华盛顿、詹姆斯·麦迪逊（James Madison）以及亚历山大·汉密尔顿（Alexander Hamilton）都在公众场合用过这个表述。

本杰明·富兰克林在他的自传里通过引用关于奉承他的事例来奉承自己，“更加令人高兴的是，有这么多来自公众由衷的赞扬的证据，至于我，根本没有做过任何的表示。

”既然这些伟人都可以自我奉承，更何况是您呢？

本书的最高目标是帮助您奉承您自己。

您对自己奉承得越多，效果也就越好。

它能够让您进入有权有势的统治阶层。

它始于您，终于您。

弗朗西斯·培根，这位科学的恩主这样写道：“根本找不出一个像男人的自我那样的奉承者。

”关于女人则只字未提。

为了您也为了我，特此邀请您检阅为奉承释疑解惑的仪仗队。

您梦想成为谁？

什么东西让您无比自豪？

您为什么会爱自己？

以什么样的方式？

您怎样调节您所经历和承受的那些痛苦？

如果您很聪明，又有野心，心胸又宽广，那么您会有远大的前程。

当然，您是聪明的，否则您就不会手捧此书。

有多么聪明呢？

看看您的那些奉承。

就像那些坚定不移的先驱，奉承突破了限制，一点一点把脚下的道路向着那个目标延伸。

随时关注您对奉承的敏感度；奉承其实就是一种皮肤，而且它还会就您得到的与其他问题有关的敏感性给您最好的暗示。

圣人和先贤说，第一位的智慧是“了解你自己”。

您对怎样奉承自己和为什么奉承自己这个问题研究得越透彻，就越能更好地奉承他人，而且也能更好地品味他们对您的奉承。

如果您能恰如其分地奉承您自己，就能更好地享受自己。

扩展自己的快乐，以便其他人也能分享您的快乐。

如果您是自己最大的敌人，就去广交朋友吧。

规则20：很难回答的问题产生奉承。

这里列举几个：“您有多聪明”这个问题让您产生了多大的烦恼？

您对您的身体容貌还有多大的不满？

您的声音呢？

家庭呢？

骄傲在您最为关切的部位画上了靶心。

关于怎样与其他人对您的自我进行分配的决定，关于应该花多少时间去工作，花多少时间去玩的想法，都可能发生突然的变化，但是更可能出现的情况是，您有一个自己一直想了解自我。

对自我的认识就是那些必须坚持的、无愧于心的、在夜深人静的时候独自解答的东西。

奉承就像蜜蜂飞向毛茛花一样地飞向您的这个自我。

由于骄傲对赞扬和奖励的满腔热爱，人们会很快地告诉您他们想要什么样的奉承。

切斯特菲尔德勋爵告诉他的儿子，“每个人讲得最多的东西就是他在心里想着怎么去超越想得最多的

<<奉承术>>

东西。

从这里入手去感动他，你就能切中他的要害。

”规则21：奉承探寻力量。

人们为奉承进行演练，让您知道他们认为什么时候是最好的时机。

指责一个笨蛋？

真是太好了！

刚理的发？

真漂亮！

修好灯了？

您真了不起！

奉承法官的判决，奉承工人的工作。

对自己要完完全全地诚实：您对自己的奉承做得是好还是坏？

您对自己的奉承会使自己都感觉到厌恶吗？

这些问题您必须得问。

否则，您和您的自我就会相互愚弄，而且还日复一日。

确实，少许的愚蠢并没有什么害处，反而会惹人怜爱，但是当悲伤和悔恨扼住了您的喉咙堵住了您的心脏，当危难和困境像钩子一样在抓挠您，当您觉得获得救助的希望太渺茫，连听都不想听的时候，那么，您就需要那些说给自己听的奉承话了。

少量的奉承，就像一盆温水和柔软的毛巾，可以让您释怀，躺下，然后沉沉地睡去。

之后，在奉承的帮助下您醒了，走下床来。

如果没有人奉承您去为自己做些事情的话，那就自己奉承一下。

自我奉承总是随时随地都可以做到的：可以是您的第一次休假，也可以是最后一次休假。

要仔细倾听您都对自己说了些什么。

<<奉承术>>

后记

我翻译的书名是《奉承礼赞——关于奉承的128条规则》，这基本上是原书名“ In Pmise of Flattery ” 的直译。

当编辑告诉我中文版书名重新改过的时候，我曾经据理力争，因为我本人首先就是被这个颠覆性的书名所吸引的。

当然，最终的评判肯定是读者。

什么是奉承，作者告诉我们，“为了获得某种回报而给予的赞美，无论是靠自身努力赢得的还是靠其他方式得到的，也无论是由衷的还是事先准备好的。

这种类型的赞美我们就称之为奉承。

”在我以前的概念里，奉承一直都是令人不齿的行为。

但是，本书的作者试图证明，人类文明的发展史其实就是奉承的发展史，而且在某种程度上，我被说服了。

因此，不齿奉承，也就是不齿人类的文明。

甚至被很多人奉为至高无上的民主政体，也难免落入奉承的俗套。

“乔治·伯纳德·肖观察到‘曾经必须学会怎样奉承君王的政治家现在得学会怎样去吸引、取悦、劝诱、哄骗、威吓或者其他能够影响选民想法的手段’。

普鲁塔克指责统治者：屈从于奉承者，另外双大奉承了大众。

”

<<奉承术>>

编辑推荐

《奉承术》：和珅、刘墉、莎士比亚、于尔森公主，古今中外宫廷贵族，名流政要，坏话可好说，实话可虚说，正话可反说，让自己欢心，让众人甜蜜。

聪明才智、娇好的面容、自然的魅力以及忠诚，在迷人聪慧的奉承者面前将一败涂地。

优秀的奉承者不会仅仅只依靠语言。

一流的奉承者举止得体，令人尊敬。

奉承——你必须掌握的学问你知道奉承是什么时候出现的吗？你知道人们为什么要进行奉承吗？你知道谁是奉承界的贵族吗？只有上级才需要奉承吗？只有说好话才是奉承吗？《奉承术》让你说话做事恰到好处著名营销专家孙路弘专文推荐

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>