

<<从读心到攻心>>

图书基本信息

书名：<<从读心到攻心>>

13位ISBN编号：9787229040109

10位ISBN编号：7229040108

出版时间：2011-7

出版时间：重庆出版社

作者：托尼亚·瑞曼

页数：248

译者：韩冰

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<从读心到攻心>>

前言

## <<从读心到攻心>>

### 内容概要

请告诉我

如何在30秒内辨认出睁眼说瞎话的人?

怎样在销售的过程中, 拉近和不同类型顾客的距离?

什么样的谈话策略让你绝对不会被拒绝?

怎样获悉他人在不经意举动下的真实意图?

如何发现隐藏在声音背后, 说话人自己都未曾察觉的秘密?

怎样从吝啬的老板那里争取到加薪升职的机会?

本书不但教你看懂各种无意识、下意识、潜意识

让你做到快速、精准识人,

更能教你在不动声色中影响对方,

在不知不觉间赢得人心!

## <<从读心到攻心>>

### 作者简介

托尼娅·瑞曼(Tonya Reiman)

执业催眠师

畅销书作者

美国著名肢体语言专家

美国政商两界一致推崇的沟通大师

备受欢迎的励志演讲、企业培训专家

作为一名顶尖的肢体语言专家，她分析过众说纷纭的政坛风云人物，也点评过备受争议的娱乐圈明星，更培训过成千上万的企业总裁，推动了普通民众对肢体语言交流的认知。

此外，她还是美国各大主流媒体，众多知名电视节目的特邀嘉宾和现场指导专家；《纽约时报》《华尔街日报》《纽约新闻报》《今日美国》《时代》《时尚》《大都会》等全球知名报刊都为她开设专栏。

如今她与丈夫和三个孩子居住在长岛，尽享生活和事业的快乐。

## <<从读心到攻心>>

### 书籍目录

序言 0.1秒，获得肯定的第一步

第1章 你知道的和你不知道的语言？

仅仅一个眼神就能让两个本是同级的人马上自动排序，分出高低；简单地改变一下姿态就能让你获得佳人芳心，做成一笔生意，赢得一场谈判……这就是肢体语言的力量！

第1节 那些泄露天机的肢体语言信号

第2节 各种情绪究竟源自哪里

第3节 绝对不会被拒绝的问话策略

第2章 用金口玉言打动人心？

小布什的一句“税收减负”，让共和党的形象在民众的眼中瞬时高大了许多；催眠师是如何运用几套不同的用语就能让听者进入深度睡眠，如实回答她的问题？

……语言，让你引领他人！

第1节 语言是情绪的种子

第2节 走进TA的潜意识

第3节 埋下积极的语言种子

第4节 神奇的“镜像效应”

第5节 拉起TA记忆之海的船锚

第3章 在举手投足间征服人心？

家庭主妇如何用一通电话，就让素未谋面的售货员为她便宜600美元，并额外再送她一个新沙发？亚瑟王为何坚持用圆桌召开他和骑士们的会议？

……让人对你说“YES”，就是要于无声处胜有声。

第1节 身体语言的密码

第2节 不安分的手和脚

第3节 脸部微表情所泄露的秘密

第4节 别靠得太近，但也别离得太远

第5节 影响人们感受的座次安排

第6节 声音会泄漏你的秘密

第7节 自然体香VS昂贵香水

第4章 读心攻心、SO EASY？

如何从一张扑克脸上寻TA试图欺骗你的蛛丝马迹？

低个子人士该如何利用自己的肢体语言表现自己的强势？

怎样分辨并回击仗势欺人者的蛮横无理？

说谎者最爱用的数字为什么是“三”？

……多方出击，让沟通不留死角！

第1节 共同的目标和敌人会让我们心连心

第2节 向外界展示你的最优个人形象

第3节 讲个小故事打破冷场

第4节 男人女人都要懂的交流方式

第5节 扭转乾坤的心理法则

第6节 让人折服于你的个人魅力

附录 21天重塑自我特训营？



<<从读心到攻心>>

章节摘录

<<从读心到攻心>>

媒体关注与评论



<<从读心到攻心>>

编辑推荐

<<从读心到攻心>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>