

<<人性的弱点>>

图书基本信息

书名：<<人性的弱点>>

13位ISBN编号：9787229019273

10位ISBN编号：7229019273

出版时间：2010-4

出版时间：重庆出版社

作者：戴尔·卡耐基

页数：394

译者：余力

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人性的弱点>>

前言

从1912年开始，我在纽约举办了一系列培训，对象是职业人。

最初，我培训的主要内容是训练大家演讲，告诉大家如何清晰、高效而又从容地表达自己的想法。

经过几轮培训之后，我和学员深入地交流，发现了这样一个问题：这些人固然需要提升表达能力，但他们更迫切需要的是学会在日常生活中如何跟人打交道。

同时，我发觉自己也很需要这方面的训练。

跟人打交道是一个很重要的问题，如果你是一位商人，则尤其如此。

即使你是一位整天埋头文案的会计师，或是一位研究机械的工程师。

甚至是一位蜗居在家的家庭主妇，这个问题也同样无法避免。

跟人打交道，每个人一生都无从回避。

不了解其中的技巧，你便会觉得这是一个很麻烦的问题。

如果知悉了其中奥秘，你会发现它真是你成功的助手。

几年前，在我的基金会的支持下，进行了一项调查，结果表明一个人的成功，85%得益于人际交往的能力和领导他人的能力。

几年前，我在费城工程师俱乐部举办了一系列培训，同时还在美国机电工程协会开办了一系列课程。

在此期间，总共有超过1500位工程师听了我的课。

你或许会问，他们要学历有学历，要知识有知识，为什么还要浪费时间来听我的演讲呢？

原因很简单，因为他们根据多年的观察与经验发现，在整个工程界，收入最丰厚的并不是学历最高、知识最渊博的人。

大家都知道，我们能够以很便宜的价格，在市场上雇佣到专业的工程师、会计师、建筑师等各种技术人才。

这种人才在市场上俯拾即是。

但是，如果一个这样的专业技术人才能完美表达自己的思想，并且同时具有领导他人、激发他人的能力，那他肯定是千金难求，而他的收入也势必大幅增加。

<<人性的弱点>>

内容概要

如何与人打交道，如何使人重视你，如何让别人同意你的想法，这是许多人面临的重大问题。如果你是一个商人，这个问题尤其值得重视，即使你是政府官员、工程师、教师或普通职员，这个问题也同样重要。

让人接受你、重视你、同意并支持你的想法，是一个人成功的关键，这种“无本万利”的潜能，在卡耐基看来，其实早在你的身心之中，只是很多人尚不能习惯性地加以利用。所以，你应当立即读这本书，检视并纠正自己的行为，从身心间发掘自己的财富，使自己立即变成一个十足的成功者。

<<人性的弱点>>

作者简介

戴尔·卡耐基（1888—1955年），20世纪最伟大的心灵导师，美国现代成人教育之父，他开创的“人际关系训练班”遍布世界各地。

卡耐基一生致力于人性的研究，并利用大量普通人不断努力的成功故事，通过演讲和著书唤起了无数有志青年。

其著作有《语言的突破》、《人性的优点》、《人性的弱点》、《美好的人生》等。

这些书一旦出版便风靡全球，并被译成几十种文字，在他辞世半个世纪后，他的书仍占据美国《纽约时报》畅销榜，被誉为人类出版史上的奇迹。

<<人性的弱点>>

书籍目录

能成事的三大处事技巧不轻易指责他人真诚地赞美他人重视他人的需求让人喜欢你的六大诀窍对别人充满兴趣常常真心地微笑牢记他人的姓名静心倾听他人的讲述关注他人的兴趣让他人感到重要赢得他人赞同的十二大准则避免与他人争论委婉地指出他人的错误坦承自己的错误友善地对待他人让他人习惯说“是”以静听对待他人的抱怨征求他人的意见学会换位思考同情他人的处境激发他人高尚动机用实际行动来向他人证明给他人一个挑战改变他人的九个法宝先赞美，后批评委婉地批评他人先承认自己的错误用建议代替命令保留他人的面子鼓励和称赞他人善意地过誉他人将他人的错误化小授予他人以权威快乐生活的九大秘诀保持自己的个性养成良好的工作习惯学会放松，避免倦怠积极地面对现实宽恕自己的敌人对他人心怀感恩对困难说“不”坦然面对他人的批评学会自我批评幸福婚姻的六大谨记千万不要喋喋不休尊重对方的行为方式学会欣赏对方关爱生活中的细节对待伴侣有礼貌和配偶融洽相处走向成熟的七大必由之路勇于承担责任勇敢地与困难斗争把不幸抛在身后坚定地朝信仰走去积极地克服自卑谨慎地选择职业生涯学会理财获得轻松人生的四大方法适当休息以提高效率学会吐露烦心事驱散心中的孤独让忧虑远离生活

<<人性的弱点>>

章节摘录

插图：1865年4月15日，星期六的早晨，林肯奄奄一息地躺在简陋的公寓里，床旁边的全是军政要员。林肯咽下最后一口气时，陆军部长史丹顿说道：“躺在这里的，是世界上最完美的元首。”

林肯为什么能得到这样的评价？

他与人打交道的秘诀是什么？

我曾用十年的时间研究，究了林肯的一生，并撰写了一部描写他的书——《林肯人生的另一面》。

我自信我对他的人格、家庭生活的研究，比任何人都详尽彻底。

我还专门找出关于林肯待人接物的方法，并作了仔细研究。

林肯年轻时很喜欢指责别人，一有机会就写信公开评论批评他人，或者把写的讽刺信件扔到路上故意让路人发现。

在林肯当了律师后，他仍然喜欢嘲笑，甚至公开抨击反对者。

正因为如此，他的一篇讽刺文章在1842年给他闯下了一场大祸。

那年秋天，林肯写文章讽刺自命清高的政客希尔斯，使其成为全镇人的笑料。

希尔斯勃然大怒，很快查出文章是谁写的。

他找到林肯，要求和林肯决斗。

林肯为了顾全自己的面子，只得应战，并为此专门找了一位西点军校的毕业生学习剑术。

到了约定的日期，他和希尔斯在密西西比河畔摆开架势，准备一决生死。

幸运的是，在最后的时刻，有人阻止了他们。

这次经历对林肯来讲刻骨铭心，毕生难忘。

如果没有人及时阻止，以林肯当时的体魄和剑术，恐怕早已成了希尔斯的剑下亡魂。

也正是这次历险，赐给了林肯一个极宝贵的教训：从此以后，他不再嘲笑、指责他人，也不再为任何事批评他人。

<<人性的弱点>>

媒体关注与评论

<<人性的弱点>>

编辑推荐

《人性的弱点(经典插图版)》：十本书造就完美人生。

这是一系列为年轻人准备的人生读本，每一辑都侧重于提高个人修养的某个方面。

就书的开本和装帧而言，也更利于读者随身携带，以便时时翻阅。

每辑十本，均为同类读物近十年长销不衰的经典之作，在国内市场的总销量也无一不在100万册以上。

不读被100万人认同的好书，对尚不知道如何选好书读的读者而言，还有什么可以去读呢？

赶快阅读这些书吧，虽然我们并不愿意过分夸大一本书的作用，但我们却能肯定，每读完一本，你一定会立即感到你的人生已经大有改观，而且你会相信，这样的改观正一步步让你走向理想的人生状态。

。人类出版史上的第三畅销书，全球总销售量已近亿册！

卡耐基成人教育三部经典教材之一，做最让人喜欢的自己，如何有效地影响他人，让他人更重视自己。

。一个人的成功，85%得益于个人的人际能力和其领导他人的能力。

令人面红而赤的人际交往最经典读本。

<<人性的弱点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>