

<<犹太人智慧大全集>>

图书基本信息

书名：<<犹太人智慧大全集>>

13位ISBN编号：9787222075306

10位ISBN编号：7222075305

出版时间：2011-6

出版时间：云南人民

作者：韦恩.玛格尔

页数：354

字数：320000

译者：李晓

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人智慧大全集>>

内容概要

犹太人是世界上命运最悲惨的民族，2000多年以来，他们一直是世界的流浪汉；他们没有国家，饱受各国反犹主义的歧视与凌辱；然而磨难催生天才，犹太民族天生具备一种无人能敌的天赋……那就是掌控金钱的力量！

他们的财富让各国统治者为之侧目，他们的致富奇迹让全世界的人民瞠目结舌。

不仅仅是经商的成功，在其他领域，犹太人也有颇多建树。

马克思的“资本论”；爱因斯坦的“相对论”；弗洛伊德的“精神分析”；毕加索开创的“现代艺术”；……你能想到的各大领域的佼佼者很多都是犹太人，他们对世界所做的贡献，只言片语难以描述。

这个人口仅占世界四百分之一左右的小小民族，他们曾经一度漂泊流浪，无寸土可居，为什么耀目全球的光环总是频频落到他们身上？

读了这本《犹太人智慧大全集》，你会为这些疑问找到答案，你会发现犹太商人积累财富的艺术并不神秘……

《犹太人智慧大全集》由韦恩·玛格尔所著。

<<犹太人智慧大全集>>

作者简介

韦恩·玛格尔 (Wayne Maguire) 美国作家，经济学家。

毕业于普林斯顿大学。

著有《企业发展力》《财富计划》等畅销小说，曾被纽约时报评为年度畅销作家。

对多国经济文化深有研究，多次访问中国。

<<犹太人智慧大全集>>

书籍目录

第一章 商界巨擘谁与争锋——了不起的犹太人

颠沛流离的苦难史
捧着《塔木德》找金子
三个犹太人决定世界
犹太人经商动力探析
钱在祝福着犹太人

第二章 任何东西都可以变成商品——犹太人经商智慧

经商要树立目标
石油大王的“巧取豪夺”
画家不是在画你
瞎子点灯，照亮的不仅仅是别人
把时间变成商品
把消息拿去卖钱
钱存进银行会发霉
商机属于有准备的人
“女人”与“嘴巴”的商品奇效
独辟蹊径发大财
用50万美元借1美元
到处有金钱，看你有没有本事赚
逆向思维走出的坦途
以小搏大，以弱胜强的法则
独特的生意眼
化两难为两全
用信心和恒心赚钱
只要有赚钱的机会就上
本店价格最贵
当机会出现时，不要怕冒险
只要值得，就去尝试
出其不意的商业策略
不把鸡蛋装在一个篮子里
没有100分的法律
用心理暗示术，牵着顾客的鼻子走
让奇想在天空中翱翔
匪夷所思的“买一赠一”
做别人不敢做的生意
犹太人机智赚钱有门道
注重“第克替特”时间
把法律研究到底
理财的最高境界是钱生钱
不要对顾客带有个人成见
利用国籍身份巧赚钱
成功者的投资心理与原则

第三章 金钱是世俗的上帝——犹太人财富智慧

把赚钱能力烙印在民族精神里
独特的金钱观

<<犹太人智慧大全集>>

赚钱不拘法，需抱平常心
金钱照出人性的尊卑
金钱可以增加安全感
有钱的地方就有犹太人
让金钱去下崽
有钱赚就不要拒绝
把赚钱当做谈恋爱
发财的七个秘诀
能变成金钱的不是知识，是智慧
揉皱的钱还是有人要
存钱的目的是生钱
不要过问钱的出处
借得好风上青云
用金钱叩响上流社会的大门
我要的是现金
赚钱就要赚有钱人的钱
让有钱人来引领消费潮流
捆绑你的利益共同者
富翁不是攒的
朋友之间不借钱
用财富来谱写爱心
洛克菲勒家族怎么教子女花钱

- 第四章 平凡的人，不平凡的事——犹太人的生活智慧
- 第五章 在现实与利益中寻找幸福——犹太人的处世智慧
- 第六章 点亮心中那片绿洲——犹太人的信仰智慧
- 第七章 培养天才的沃土——犹太人的教育智慧
- 第八章 小信诚则大信立——犹太人的诚信智慧
- 第九章 谈判是没有硝烟的战争——犹太人的谈判智慧
- 第十章 两人结合的取悦艺术——犹太人的婚恋智慧
- 附录：犹太人幽默智慧大全

<<犹太人智慧大全集>>

章节摘录

钱在祝福着犹太人“钱不是罪恶，也不是诅咒，它在祝福着人们。

”犹太人是这样评价金钱的。

世界上存在着许多个民族，为什么惟独犹太人成了财富的象征呢？

这就不能不提到他们的宗教--犹太教。

犹太教简直是一本财富的圣经，在世界的早期就引领犹太人逐渐走上了商业的道路，是那些对商业和社会行为的论述培养了犹太人财富的头脑和独特的思维，还有积累千年的经商智慧，让犹太人完全具备了成为优秀商人的全部素质，因而一旦社会安定，他们便从一名不文迅速富有起来。

尤其是资本社会的到来，金钱成为社会的主宰力量的时候，他们所带来的经商天性为他们日后成为商业巨子奠定了基础。

犹太教里说，犹太人是上帝的特选之民，是上帝挑选出来的，因而具有极高的素质，拥有一般人所不具有的能力。

他们对自己从心底里有很高的期望，希望自己的成功能够超越其他民族的人。

“凡是胸怀大志的人，最后总是会有所成就的。

”《塔木德》劝告犹太人，应该有抱负和雄心。

对于一个成功者来说，对自己冥冥之中神秘力量的驱使和对自己未来发展的超越，是迈向财富的第一步。

犹太教向来鼓励人们独特地发展自己的能力，强调个人的能力发挥，拒绝抹杀个性，他们主张用自己的力量去改变他们认为不合理的东西，甚至认为个人的力量可以影响和改变世界。

犹太人思想开放，崇尚自由，反对一切守旧的东西，更不会为一些僵化的观念和传统的做法所拘束。

年老的拉比总是鼓励年轻人按自己的意愿去做事，不要害怕去尝试新鲜的事物，即使冒险也是值得的。

犹太教鼓励人们冒险，如著名的探险家哥伦布，他的祖辈就是犹太人。

犹太人的思想是开放的，他们甚至没有国家、种族和地域等等的限制。

他们为了自己能够生存和发展，走遍了世界的各个角落。

这些都为他们天马行空地行走世界奠定了思想的基础，而这些便是现代商人的原型。

处在那种自由的气氛中，当机遇到来的时候，他们就利用自己的技能，在没有资本、没有工具，也没有钱的情况下，巧妙地利用了经济上的自由，沿着社会阶梯向上攀登。

在犹太人的心目中，他们居住的地方迦南，是上帝耶和华赐给他们的美丽富饶的土地，是流着奶与蜜的地方。

它处于埃及、巴比伦、亚述等几个大国之间，而且没有一个稳定的、统一的中央集权，于是这里成为各国商贾往来的集中之地。

四方的民族、军队、商旅和游牧部落都从这里通过，而犹太人作为东道主，如鱼得水地进入了市场。

在所罗门王统治希伯来王国的时候，犹太人的经商能力日渐提高。

所罗门王认识到自己的王国处于其他国家贸易的黄金地区，他积极鼓励臣民们经营商业、对外贸易，大力发展航海业，从事海上贸易。

他先后派船只到达红海和阿拉伯海从事贸易活动，每次都是满载金银、木材、珍珠、象牙等贵重珍稀的物品而归。

所罗门王的种种措施，使他的王国成为四方贸易的中转站，商旅往来频繁，也由此引导犹太人走上了经商之道，为日后犹太民族注重商业以及商业的成功奠定了良好的开端。

此后，犹太民族的遭遇，几乎就是一部四处流浪，处处遭受凌辱的历史。

为了生存，他们练就了一套独特的赚钱、理财本领，这是其他民族所不具备的。

在19世纪的时候，一些德国犹太移民来到了美国。

他们资金微薄，也没有什么技能，他们不得已四处沿街叫卖，依靠小本经营。

来到北美的移民平均每人身上带了15美元，而犹太人身上却平均只有9美元。

即使最为富有的一群犹太人也不过人均只有30美元。

<<犹太人智慧大全集>>

一个观察家描绘了犹太人当年起家的状况：“一个装备齐全的叫卖小贩，需要10美元的总投资：5美元办一个执照，1美元买个篮子，剩下的用来买货。

为数不少的人往往为了逃避第一笔开销而尽量地压缩最后一笔支出。

”可以想象犹太人当年的窘困之状。

在短短几年时间里，许多犹太人的家庭就从难民变成了富有的中产阶级。

到了后来，这里面竟然产生了而后富甲一方、声名远扬的戈德曼、古根海默、莱曼、洛布、萨克斯和库恩等犹太巨富。

到20世纪的中期，莱曼、沃特海姆、罗森杰尔德、洛温斯坦、斯特劳斯等家族已经在北美称雄了一个世纪。

他们是依靠自己“推小车起家”或者“靠脚板起家”的，这些成为了犹太人的自豪和骄傲。

然而，这个时候，其他的民族却还是同他们刚来的时候境况差不多。

在20世纪30年代，《幸福》杂志这样写道：“当犹太人已经成为欧洲的商人和金融家的时候，这些人还在挥剑扶锄。

”由此可见，犹太人的赚钱能力是多么厉害，这让其他民族大为惊异，他们对犹太人的赚钱能力半是羡慕半是讥讽。

欧洲流行这样一个笑话：一个犹太职员在一家保险公司里干得很出色，公司的老板打算提拔他担任个重要的职务，但这个老板是个天主教徒，他希望这个犹太职员能够放弃犹太教而改信天主教。

于是，当地一个最著名的天主教神父被派去劝说这个犹太青年。

会晤安排在老板的办公室。

3个小时过去了，两个人终于走出了办公室，老板迎上前问道：“尊敬的神父，在您的感召下，我想我们又增加了一名天主教徒，您是怎么说服他的呢？”

”“很遗憾，我们没有能够得到一位天主教徒，相反，他还劝说我买了5万元的保险。

”这样的笑话和幽默比比皆是，大家无不为犹太人惊人的赚钱能力而钦佩，这个小故事不过是以幽默的形式折射出犹太人的能力而已。

世界各国的人们对于他们这种无与伦比的赚钱能力惊羨不已，他们怀着对自己巨大的失望，甚至是对犹太人的仇恨，这样来评价犹太人：匈牙利人说：“犹太人的上帝是财神。

”意大利人说：“犹太人经商如鱼得水。

”西班牙人说：“真正的犹太人能从稻草里找出金子来。

”德国人说：“犹太人的税和妓女的要价都很高。

”希腊人说：“破产的犹太人细查自己的账目。

”波兰人说：“讨价还价像犹太人，付起账像基督徒。

”俄罗斯人说：“犹太吝啬鬼最大的懊恼莫过于不得不放弃自己的包皮。

”法国的思想家孟德斯鸠干脆这样评价犹太人的赚钱能力：“记住，有钱的地方就有犹太人。

”犹太人确实很爱钱，但与其说是爱钱，不如说他们更懂得在商业社会里钱的重要性，更明白要如何使用钱。

犹太人赚起钱来毫不客气，但同时也不乏施舍行善的美德，通常他们会拿出自己收入的10%作为慈善捐助。

以色列社会非营利性组织机构数不胜数，都是以捐款形式建立的，在提供社会福利、维护公民权利和促进民族和睦等很多方面都发挥着积极作用。

<<犹太人智慧大全集>>

编辑推荐

这是一个亿万富豪最多，被称为“世界第一商人”的民族；是一个最具创新力，获诺贝尔奖人数最多的民族；是一个创人均读书最多的民族；是一个最善于冒险的民族；是一个精于律法和契约的民族，是一个时间观念最强的民族.....这就是犹太民族，拥有着世界上独一无二智慧的民族。

韦恩·玛格尔的这本《犹太人智慧大全集》是一部汇集犹太人智慧、揭示犹太人成功秘诀的百科全书。

囊括犹太人千年智慧的经典，解读犹太人成就卓越的奥秘！

<<犹太人智慧大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>