

<<从商经>>

图书基本信息

书名：<<从商经>>

13位ISBN编号：9787216019637

10位ISBN编号：7216019636

出版时间：2006-6

出版时间：湖北人民出版社

作者：郭孟良 编译

页数：296

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<从商经>>

内容概要

《新编小五经四书：丛商经》作者力图在广泛占有明清商书及其他商业文献的基础上，以兼具史料价值和文化意义作为标准，选择具有系统性、理论性并对现实商业文化建设有一定借鉴作用的论述，加以分类、校勘和白话翻译。

根据丛书的统一要求，将有关内容分作知商·重商、尚德·诚信、为人·处世、修身·学艺、招客·应市、行商·畅流、牙行·经纪、运筹·智谋八大类，每类加题解性说明。

大体说来，通过选编、分类、校译，《新编小五经四书：丛商经》基本反映了传统商业文化的基本概貌，可望对有志于了解和研究传统商业文化的读者有所帮助，对身处社会主义市场经济之中的广大朋友有所借鉴和裨益。

《新编小五经四书：丛商经》将对有志于了解和研究传统商业文化的读者有所帮助，对身处社会主义市场经济之中的广大朋友有所借鉴和裨益。

该书广泛参考了明清时代的商书及其他商业文献，基本上反映了传统商业文化的基本概貌，并将这些内容加以分类、校勘和白话翻译。

<<从商经>>

书籍目录

一 知商·重商商贾日中为市易关市，来商旅，纳货贿农工商三宝四民恒业市者，天地之财具市者，可以知治乱利之所在，无所不上通财货，相美恶，辨贵贱商不出则三宝绝熙熙攘攘，利来利往用贫求富，农不如工，工不如商富国何必用本农通财鬻货通货为本，鬻奇为末权天地之利，一四海之财通货殖财，四民之益有无交而货有余士农工商，百姓本业厚本而不抑末农商相补食货者，生民之本市肆关乎大焉行商坐贾，治生之道最重厚农而资商，厚商而利农国之根本，民之命脉士农工商，生人之本商士异术而同心良贾何负鸿儒右贾而左儒四民异业而同道终日买卖，为圣为贤工商皆本商贾不可或缺习举业以扬名，效陶朱以致富非财无以资生，不商何以弘利以贾为生，不辱其身其业则商贾，其人则豪杰治生之术，经济之原重本不轻末无商则不给商务为衡商为四民之纲贸易之道广矣哉具生财之大道，握四民之纲领习兵战不如习商战通者往来，商者交易富国强兵之道商之本，商之源，商之体用惠民，阜财，通商并争之世，以商立国尽地力与观时变一国富强之所关四民平等二尚德·诚信义以为质，信以成之言必信，行必果人而无信，不知其可禁伪除诈市贾不二敦悫无诈诚贾公市不豫贪贾三之，廉贾五之以信待人，不信思信五常之本，百行之源诚者天之道不欺二字，终身行之廉贾之术以不欺为计贾道三不买与三不卖公则无私，诚则不伪商贾不费钱功德惟诚待人，人自怀服贸迁货居，市不二价笃厚君子，得天之庇不义而富且贵如浮云仁者以财发身货悖而入者亦悖而出废义而利不立有财无义，恒家之殃交易从道而出人有义声，卖药宋清利与义仁中取利，义内求财信义孚人以义为利财利之源与流大贾当种德以礼接人，以义应事本大道为权衡，协同人于信义有德无才可贵，有才无德可轻丧心者无后，失德者不昌知义安分，不事妄贪理胜则刚，义合当为声名千古，富贵一时取予当则富足，邪正辨而不平货而知量，事而知节务完物，无息币长袖善舞，多钱善贾商与商言数贾多端则贫善贾者不壅其货蜀贾三人买一分，卖一分量入为出择人任时，强本力用运筹帷幄，决胜千里转输废居，务无备货来之无当，去之甚速三待人·处世最厚亦宜谨礼，临卑不可矜骄拙于治家，虽能无益专于刻利，纵舍无功丑陋莫晒，美丽勿私通舟共弃因慳小满座人嫌因话狂明者可以理夺，难以情求顽者先以教化，后以刑威推怨己以责人，则无怨矜自长而护短，则多愆抱短宁勿抱长使功不如使过意见多误习尚多偏威下难辨，制小无伸和能处世，俭能治家与其利有患则宁穷，莫若安无求则自贵居安思危守巧不如守拙省非必先省事人谤莫辩，众奖益卑狂者堕法，智者不讼穷莫易守，钝莫废常希得不得，患失不失更事多者有见，定主意者难摇满则必倾，平而且稳立言要质，建礼宜文除恶赏善勿虞利禄戕谗当辩良善宜分慈能致福暴足来殃借其力，当给其食因其悍，不究其冤监者启疑，制者取忿维寡维能，维孤维杰难成者，事业；易散者，钱财急非得已穷岂可遮内艰而修饰门面者苦，护产而甘漫冷债者废天因才而授职，人有干则起家临财识人，患难知心交接非人，虽万金无足论有托付不的，纵介物未可言轻三纲废则勿亲，五伦明则可友心不真，难乎处友；利而义，便可通财口是心非难与处，为人犹己可相亲轻炎拒势，济弱扶倾良善甘骗，怯懦甘辱忠耿难合，奸佞易从亲厚焉能无意，馈饮必有所图论人短，道人非，难乎称智说己长，夸己有，岂是真豪性快心慈，成人之美类忠厚，却是无为；善讲谈，必然有见谦逊者让席，好胜者争技能者招妒，窘者致嫌困者未必常迪，胜者岂能常泰谦词与夸诞充贵者则骄，骄则僭，僭则孤乍富者则满，满则惰，惰则颓有真见者不言，无蓄含者浅露矫强者，浮而不实；鼓舞者，谗而无谋燥性直如火不焚，柔性和似水常溺犯颜者无奸，谄言者必险须防直中有狡，更详笑里藏刀喝奴骂婢轻狂，欲张己势行旁让步缄默，果真是谦狂而无耻口偏硬，假作英雄哲而养廉心地明，真为男子智者易信而难欺，雒者难晓而易摇和以处众，满以自骄当官是敬，几长宜尊权征莫漏，赋役当供狂者堕法，智者不讼爱身须守法，保有在安常依官势，官解则倾与恶亲，恶彰则染趋显者防败，附势者必危少入公门，恶亲囚罪附：警世歌十六首附：警世歌二十四首四修身·学艺克勤克俭不勤不得，不俭不丰富从勤得，贫自懒招不俭不怜，徒负披星步峻能生能守，岂妨沫雨航洋与其为恶，盍莫向善积恩则昌，积怨则亡宁效清肌采蕨，毋为剖肤藏珠众昏独醒人浊我清多从少积益自损生难厥终因，苗而不劣期昌后在，端本澄源君子以不贪为宝贪小失大贪不在贫，廉不论富艺贵专精，业防贪滥贪吝常歉，好与益多守己不贪终是稳，利人所有定遭亏色荒之训，冶容之诲嫖赌原谓丧神，拙算亦云烂本夜戒游行，早宜兴起禁赌遏淫戒酒保身习惯成性，坏在幼时谅质授业乘时习艺学艺业，贵择师伴学徒称呼须知学徒任事切要守规矩，受拘束不爱小便宜看人做生意学生意，先要学官话流通活泼不可嘴快性拗皆因经历少，气和曾受琢磨多谨守店规柜内无坐之理人无笑脸休开店行有余力，则以学文学习算法言语

<<从商经>>

之道学徒之规早起有益言行举止不可贪玩好嬉和睦第一务识好歹先在小店学生意因材施教附：戒嫖（西江月）四首五招客·应市近悦远来宾至如归行铺码头择热闹行铺屋宇要坚牢立规模以壮观，定章程而不易因人授事，量能论俸开店慎本自然久，始终公平势必兴未买入手先图脱，诚实赊来遵信还浮载账簿欺主，假盛生意哄人店官智信两兼取，簿账详查宜亲勤跌价人前，长价人后宁做一去百来之生意，不做一去不来之生意门市生意，养命之源大生意要有大气派除三千，不如现八百关爱学徒东君伙计，各尽本分惠风和畅言谈乖巧心无二用八面成风活便灵通谦恭逊让，和颜悦色言谈不可过多避却嫌厌不可放肆面对生人称银之法称物小技明白交割收银之法辨银之法金银不过手，事不嫌细当面过数大意不得，存神要紧度情察理，鉴貌辨色不可藐视于人应接之道柜上做生意，全要眼睛亮生意不成，言谈未到从容不迫看人活变褒贬是买主，说话是闲人宁可费点手，省却许多话瞒天说价，就地还钱请客之法见景生情，随机应变三收三放，讨价还价推之以理，详之以情不可三心二意不可格外苛刻要得生意成，八呈当九呈六行商·畅流士商十要安顿与疾进妥切与收敛谨慎与防闲投主与相牙贩粮食，察天时货贱极贵，货快极迟逢人不宜露帛处室亦宜藏钞写船无主埠，因生歹意同行无的伴，须慎囊囊初走水，当带行李出门息辞钱程，归家莫令接风船载略轻，夜防水涨定路莫贪捷径，过渡戒登满船搭船行李萧然，定是不良之辈若舟桨帆朽坏，须防风浪之灾铜铁忌储箱篋，重物莫裹包囊客商慎无收束，童稚戒饰金银有物不可离房，无事切宜戒步天若冥暗莫起早，日才西坠莫前行天未大明休起早，日才西坠便湾船坐卧宜暖，寒暑在调箕毕定有雨风，执破必然阴晦三三九九浪掀天，五五六六风转北天财阳富任君行，申集盗贼宜敛迹辰巳不异黎明，春夏最嫌燥热贸易赋经营说承受者得失不辨，起创者思虑周详艺乘旺者恐衰，财骤兴者防坏财不竭于阳骗，本切忌于阴消兴发多自败余，贫贱必由骄侈自兴自废，善始善终临财当恤，记账要勤出纳不问几何，其家必败算计不遗一介，维事有成保守机密，谨言慎行财无妄施，事慎择人依古守常，久处之道卖货勿听人拗，买物须与众观好因财解，恚自债生滥保受累，轻诺成尤厚利非我所利，轻财方是吾财因人放债，看婿许婚路钱勿负，恩债必偿便宜莫买放荡莫收附：悲商歌三十首七牙行·经纪买卖要牙，装载要埠好客不欲频换主，良牙安肯负初心在客亦须为主打量，作东独不划货多少失礼非是罪人，图食岂是好客终日设筵防有意，不时侏戏岂无图图口腹之客，逾阿谀之牙度入而制出则常足，未来而预费则失望合伙开行，分头管事轮宝如同打劫，独任尚顾门风父祖之门风尚在，子孙之基业渐凋父聚兮，子骄必欺先贫兮，老亦知艰宿事在身难再起，花钱之手终无余贪口腹而忘本，因小利以倾财客逢落薄牙须慢守货厚于守银，索债薄于借债财上分明，广招商旅良主之心，贤东之德受寄责重，付财身轻俭约可培，浪侈难植己商当厚，别客休顾牙贫则叱，主富则嫉接踵有来根不露，断桥无续丑难遮堤溃则淹没无算，病扑则染陷多人事毕用余心自泰，财临掌际手先宽有债主家终不达，无根牙佞岂能成倒而复起，终是不兴让货非为假义，处财方见真心涨跌先知，壅通预识客欲扶主，主能体客良蓉甄为，狼牙素行以心度心，以德报德扯财置产，垒窦大而变业难填起利受银。

坐生子而中空日削央求发货，货去而辞色毅然哄诱嫖娼，娼恋则骗端由起宾主之交，真心虚套非正主，不可听其撺掇；若衬丁，切忌计来勾引细审经纪，对手发落空虚牙家，勿落其套投牙三相，入座试言物古不狼，老实节俭宅新而焕，标致奢华百结鹑衣，贫穷之辈异妆服饰，花子之流饥寒生于大厦，饱暖处于草茅左右顾而呼号，矜夸卖富上下视而吐语，料量算人礼貌谦谏，心中叵测；起坐直率，面亦无阿问价即言，大都不远；论物口慢，毕竟怀欺相见恭而席丰，货快有价；跟随缓而款略，本少且迟空客劝盘，求为替代；门前久坐，专等姨夫门虽无货，不妨；店纵有人，可惧唧哆语言，家中有事；掩藏出入，内里多艰僮仆衣缕鞋穿，岂为富从妻女声传体露，难谓循良痴心偷觑，终无益于正情锐志坚持，必不堕于勾引夸他钜钞，暗挟此人羨某至诚，意讥本客客来无货，非取账，必是等人买主私谈，不扣银，定然夹账施为小巧弗边幅，返更中坚门面张扬广招摇，须疑内空多因行大放胆，十有九危不如牙小慎心，三平五满待人淡泊，家贯财余见客彷徨，腰干手短接新客之常情，哄起货之旧套送客与接客情殊，完货与到货待异即如相见之喜爱，莫若作别之处忧东出西逃于临行之日，远迎近迓于初到之时远迎岂是良牙，疏礼方为稳主拒人开口，知耻养廉；任骂低头，酣黑不志毁誉中，防家奴误主；指示处，恐梢子利私客荐客，须防有故；牙谱牙，亦是常情经纪登舟，非拜客即同接客商人就主，岂其贤必是己贤提防莫投，可托莫弃投暗弃明，是与本钱相抗随才而授，不失；量力而行，少愆不识莫买，在行莫丢投托一家，主宾计处好歹莫瞒牙佞，交易要自酌量齿下不明，久后徒然混赖；当场既允，转身何必趑趄跌粥碗，成而减价；倒脱靴，事后翻腔无买主而呈样银，为钓哄之计说多价而纵

<<从商经>>

遍访，是架阁之奸买主生疏，应是主家之弊物须过秤，方知经纪之狠隔面讲盘须有弊，当场唱价定无欺银水不悛防放饵，价钱肯出为图賒现银扳过不知机，守货齐行多有误强行交易，会账伤情老奸之客，好胜之流会账要急财虞外脱，账忌内勾移李补张，扯头盖脚随收随与，不可因循牙虚店丑，谨慎提防图多用而账野，为酒食以限迟财不失于势东，财恐空乎懦主救店如掬雪填井，代债似抛石投江面红识羞终不负，头低忍辱必成诬取账夸能威彼惧，讨期言外启人宽劣御报德，好意救焚阴消之辈不堪扶，暴溺之流还可援八运筹·智谋计然之策陶朱事业端木生涯白圭之术变化有概，故足术也富者必用奇胜富在术数，不在劳身运之方寸，转之息耗智者以衍，愚者以困东西南北，各用智巧牵牛服贾，运以心计善心计，识轻重致富有术，譬如为山善操奇赢，谋略致富操胜算，乘时机得间而之，游刃于虚商学之要，在通工艺天时·地利·人和智者不倍时而弃利时贱而买，时贵而卖旱则资舟，水则资车知天地之反，为之预防时序变化，灵活应对天道自然，极而复反顺时而谋时使物然谨伺时宜趋时变，审天利，秉公心错行四时，冥合天道因天时，乘地利相地计宜，审时观变相时，度地，居物规时合变，损盈益虚因地有无，视时丰歉渔者走渊，木者走山

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>