

<<石油大亨洛克菲勒的成长忠告>>

图书基本信息

书名：<<石油大亨洛克菲勒的成长忠告>>

13位ISBN编号：9787213048623

10位ISBN编号：7213048627

出版时间：2012-6

出版时间：浙江人民出版社

作者：林薇

页数：194

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<石油大亨洛克菲勒的成长忠告>>

### 内容概要

本书是约翰·D·洛克菲勒写给他儿子小约翰·D·洛克菲勒的私人信札，内容广泛、覆盖全面。无论从学生时代到进入社会，从初入职场到成为领导者，有心人都能在其中汲取所需的成长养分。它所蕴涵的人生真谛不是普通的励志书可以比拟的。本书从高处着眼低处着手，通过洛克菲勒写给他儿子的60封信，记录了洛克菲勒给予那些迫切想改变自己、想更快地融入社会的人以真切的指导。阅读本书，你还可以领略一代巨贾创造财富的谋略。

## <<石油大亨洛克菲勒的成长忠告>>

### 书籍目录

#### 第一章

##### 素质培养阶段

- 第1封信 知识是生命的蛋白质
- 第2封信 让好书启迪你的人生
- 第3封信 每一本书都是“嫌疑犯”
- 第4封信 浪漫很可爱，散漫很可怕
- 第5封信 伤害是一种精神犯罪
- 第6封信 合理支配金钱
- 第7封信 正确看待金钱
- 第8封信 打开人际关系大门
- 第9封信 尊重他人是社交的黄金法则
- 第10封信 宁可金玉其中，也不金玉其外
- 第11封信 用目标去指引人生的航船
- 第12封信 要有征服世界的信心
- 第13封信 独立思考才能让人生与众不同
- 第14封信 挫折是生活的调味剂
- 第15封信 迎接人生的挑战
- 第16封信 入乡随俗是生存的通行证
- 第17封信 计划是行动的保姆
- 第18封信 切勿“娱乐至死”
- 第19封信 做事要“用情专一”
- 第20封信 “打造”生命的价值

#### 第二章

##### 事业奠基阶段

- 第21封信 像照顾孩子那样对待工作
- 第22封信 把工作看成充满乐趣的事
- 第23封信 罗马不是一天建成的
- 第24封信 运气需要“策划”
- 第25封信 培养创新能力
- 第26封信 不要让债务压垮你
- 第27封信 诚信是最宝贵的人生操守
- 第28封信 创造属于自己的财富
- 第29封信 节约是守住财富的门卫
- 第30封信 读书是精神的“自助餐”
- 第31封信 把“放弃”从字典里删掉
- 第32封信 礼貌可以打开一扇门

#### 第三章

##### 成长磨砺阶段

- 第33封信 在饥饿中成长
- 第34封信 做金钱的主人
- 第35封信 鸡蛋要放在不同的篮子里
- 第36封信 让员工为你创造财富
- 第37封信 撤退也是一种进攻
- 第38封信 释放压力、善待生命
- 第39封信 与竞争者“举案齐眉”

<<石油大亨洛克菲勒的成长忠告>>

第40封信 不要选错朋友

第四章

发展完善阶段

第41封信 领导者的意义

第42封信 让员工留在你的身边

第43封信 善待员工才能收获成功

第44封信 打造自己的王国

第45封信 巧妙运用资本

第46封信 与银行搭建友谊桥梁

第47封信 具备企业家素质

第48封信 失败没有借口

第49封信 制订可行的计划

第50封信 结交朋友的秘诀

第51封信 演讲的诀窍

第52封信 授权是“借力”的艺术

第53封信 侮辱和挫折都是动力

第54封信 学会忍耐

第55封信 合作的真谛

第56封信 相信自己

第57封信 是陷阱不是馅饼

第58封信 伟大其实很简单

第59封信 与社会分享你的财富

第60封信 最后的期许

主要参考书目

## <<石油大亨洛克菲勒的成长忠告>>

### 章节摘录

亲爱的约翰：你听说过托斯卡纳式的建筑吗？这种建筑从结构上说，堪称坚固之最。但从它的外形来说，不会给人留下太多的印象，更不会有太多人愿意走进它的内部。因为人们通常都会认为那些外表看起来平庸的东西，其内部也不可能有多么精彩。我并不是想和你探讨一个建筑的好坏，我只想让你知道，有些东西如果只追求一方面的完善，而忽略了其他方面，那么再好的东西也会失去它原有的价值。

其实人生的构架和建筑构架有很大的相似之处，如果构架不够牢固，那么再美丽的建筑也是危险建筑；如果只有坚固的构架，没有精美的装饰加以配合，那么建筑的魅力也会大打折扣。

看着你那强健的体魄、英俊的外表，我知道你已经成熟了，是一个名副其实的大人了。经济条件一直不错的你，再加上华美的服饰，在外表上看确实称得上是一副很不错的“构架”。如果你想让你的“构架”除了让人赏心悦目之外，还能让人觉得坚固，那么你就需要学习一些优雅的风度和才艺。

就像在托斯卡纳式建筑的地基上面，再树立都里亚式、爱奥尼亚式、格林多式的柱子，想必人们就会刮目相看了。

那么，怎样才能真正获得别人驻足的目光呢？我想，首先要做到的就是具备吸引别人眼球的才能。

就像两个男人站在你眼前，一个是知识修养、综合素质都不比别人差的人，言谈举止温文尔雅、进退有度，相当得体；另一个人，虽然知识渊博，判断力正确，但却没有第一个人那种吸引你眼球的因素。

这样的两个人谁会让你先产生好感呢？答案肯定是第一个人，而只有这类人才能在波涛汹涌的现实面前如履平川。

要知道，具备各种才能的人，往往能轻松击退那些不加修饰而拥有才能的人。

其次，你要始终保持自己的良好品格。

做同一件事情，留给对方的印象会因为品格的高低而有天壤之别。

我们不仅要让对方产生好感，还要让他们从心里接受我们。

试想一下，你会接受一个让你没有好感的人吗？就算他有再大的才艺，你都很难去接受他，内心也会排斥他。

相反，如果你对一个人有好感，就算你还不是真正了解他，你也很容易接纳他。

为什么好感会左右你的主观判断呢？这是个很难回答的问题，但有一点是肯定的，好感无非是对方的所作所为、言行举止带给你的主观印象。

最后，我希望你不要让自己徒有其表。

一个成功的人，不仅注意外表，更加注重内涵，优雅得体的行为举止、较高的素质、干净整洁的衣着打扮、温和清晰的语言、开朗舒展的表情、健康积极的心态以及与人交往的方式方法，这些看似简单，但坚持做下来却是很难的。

然而，当你拥有这些素质之后，也会收获更多更广的人脉。

P28-P29

<<石油大亨洛克菲勒的成长忠告>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>