### <<浙商模式创新经典案例>>

#### 图书基本信息

书名: <<浙商模式创新经典案例>>

13位ISBN编号:9787213045516

10位ISBN编号:7213045512

出版时间:2011-9

出版时间:浙江人民出版社

作者:胡祖光

页数:254

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

# <<浙商模式创新经典案例>>

### 内容概要

浙商模式创新经典案例(2010版), ISBN: 9787213045516, 作者:胡祖光等著

### <<浙商模式创新经典案例>>

#### 书籍目录

创新模式1 在中国特色传统产业的土壤中酝酿出新商业模式阿里巴巴:突破商业想象力点评:创新 马云商业传奇创新模式2 并购换时间吉利:"农村小伙迎娶国际巨星"点评:并购后的企业整合更 重要创新模式3 从化工网到"门户联盟"网盛生意宝:创意闯关点评:"小门户+联盟"商业模式创 新创新模式4 永不停息的蓝海战略宗庆后:持续保持创业心态点评:宗庆后的直觉式创新创新模式5 勇于试错的制造业精神华立集团:试错的智慧点评:软实力铸就"长跑选手"创新模式6 搭建光 伏机会正泰:改变自己点评:保守与创新的平衡创新模式7 名牌包装中国芯帅康:走高端路线当帅 才点评: 帅康集团的经营模式创新模式8 "种树理论"纳爱斯集团:"小产品''成就"大日化" 点评:小产品、大日化、大市场创新模式9 资本的产业放大效应杉杉集团:"产业+资本"的践行者 点评:多元化与资本化比翼双飞创新模式10 打造区域性资本" 三板 "市场浙江产权交易所:让阳光 照进未上市公司股份点评:在产权交易业务模式下未上市公司股份的自由流通创新模式11 文化产业刨新模式东方文化园:"非遗"为"核"的美丽创意点评:纯真、创联、功业创新模式12 品牌化市场连锁业现代联合:从传统到现代点评:浙商创新——品牌化专业市场连锁模式创新模式13 古建文化刨意产业模式古今集团:寻找新与旧的交融点评:流动、凝结、创建创新模式14 专业电 工外包连锁服务虎牌的行业突围:服务+连锁+产品点评:价值、网络、互动创新模式15 时尚也是生 产力海宁皮革城:时尚上市路点评:皮革时尚、品牌、文化创新模式16 制造业嵌入供应链体系中捷 环洲:锻打供应链"航母"点评:通过价值链延伸提升企业核心能力创新模式17 技术管理平台陈贤兴:物联网嵌入式技术解决方案的领航者点评:"矩阵式管理"架构与"无我化管 理"创新模式18 技术创新:"电缆大王"的金钥匙技术创新:"电缆大王"的金钥匙点评:企业家 精神与开放式创新范式创新模式19 全国连锁苗木大卖场模式华凯新农:资源混搭探寻新农业点评: 农产品连锁卖场式营销创新创新模式20 小剪刀深耕品牌文化张小泉:日用品的奢侈理念点评:股权 相对集中与企业创新动力创新模式21 仓单质押贷款解决企业融资难题珍珠仓单即可获贷点评:金桥 仓储公司的金融创新创新模式22 打包式的办公托管郭丛军:开启办公托管的商业蓝海点评:从卖产 "1+1+1"模式的工业超市"工业超市"开到全国核电基地点评:"宏 品提升到卖服务创新模式23 伟"演绎的"1+1+1"模式创新模式24 16字项目管理方针陈道义:建筑企业管理的"远扬模式"点 评:势与实创新模式25 "一房一档"的细节管理陈振江:儒雅温商的"造房经"点评:管理颗粒度 创新模式26 工业也可以旅游富丹:海洋旅游食品工业游基地首创者点评:思维、理念、行动创新模 同业间的战略联盟木头人俱乐部:团结就是力量点评:同业携手,共促产业转型升级创新模 串联经济竹纤维创造者联姻生态旅游点评:创新、拓展、延伸创新模式29 抱团合作的"同学 经济""三个浙商"不再是条"虫"点评:情感、理性、创和创新模式30 传统制造业突围"丝绸之 路 ":从"哭泣曲线"到"微笑曲线"的华丽转身点评:科技制造、文化制造与品牌制造附录 中国 十大管理学院院长关于浙商十大模式创新经典案例的点评后记

### <<浙商模式创新经典案例>>

#### 编辑推荐

金融危机的波澜虽然渐渐平息,后危机时代的挑战又扑面而来。

2010年,经济形势极不确定的一年。

在人民币升值与通胀压力下,以外贸型为主导、以传统制造业为特色的浙江经济,其先发优势已然无 存。

为什么要创新?

这是因为,浙江企业"身段娇小",唯有依赖灵活的创新迅速出击,才能把握商机;并且,尽管生产 的产品没有重大科技含量,产品的设计、营销、品牌建构却极需要创新性思维。

由胡祖光等主编的《浙商模式创新经典案例(2010版)》共30个创新模式,主要内容为在中国特色传统产业的土壤中酝酿出新商业模式,并购换时间,从化工网到"门户联盟",永不停息的蓝海战略等等。

# <<浙商模式创新经典案例>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com