

<<向王永庆学什么>>

图书基本信息

书名：<<向王永庆学什么>>

13位ISBN编号：9787213044113

10位ISBN编号：7213044117

出版时间：2010-12

出版时间：浙江人民出版社

作者：周俊宏

页数：208

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<向王永庆学什么>>

前言

王永庆，台湾最大的石化集团的缔造者，被尊称为“经营之神”。他领导下的台塑集团企业规模雄踞台湾工业之首，是世界最大的石化企业之一。他本人的财富估计超过40亿美元，是中国台湾最富有者之一，跻身世界华人十大富豪之列。

王永庆和很多成功人士的不同之处在于他是一个出身贫寒、没有背景、没有学历的白手起家的创业者。

王永庆16岁创业，200元新台币起家，从米店的小伙计做起，开过砖厂，贩卖过木材，最终闯入石化行业。

由毫不知名到成为享誉世界的塑料大王，是一个从草根到富豪的传奇，更是其独特创业思维的集中体现。

王永庆被视为台湾经济奇迹的象征，他在台湾的威望很高。他为台湾经济发展作出了卓越的贡献，他的创业过程和经营理念被奉为最珍贵的台湾精神。可以说，王永庆是台湾经济从农工业时代发展到工商业时代过程中的参与者和见证者。

和人相处，他讲究以诚相待；管理企业，他追求合理化，只要是不合理的地方，他必要求改之；经营企业，他追求追根溯源，就连种菜这种小事他都：“不放过”。

王永庆的勤劳节俭精神，更是无人能及。

小时候，每天放学后他要背50公斤的猪饲料回家，还时常和母亲一起捡煤炭；创业中，他在大山深处忍受过难耐的酷暑，在电闪雷鸣的午夜冒雨为顾客送过米；一辆座驾用了18年，一条毛巾用了20年。王永庆是勤劳的化身，也是“抠门”的代言人。

“有钱不去做公益，是一种罪过。

”这是王永庆的名言。

王永庆将企业经营与社会责任紧密地联系在一起，他以民生为念，把发展公益事业引入到企业的经营理念中，从而形成了具有高度凝聚力的企业文化，并以此引领着企业走过重重惊涛骇浪，实现了永续发展。

2008年10月15日，王永庆因病逝世于美国新泽西。

噩耗传来，两岸同悲！

王永庆为自己筚路蓝缕的一生画上了圆满的句号，更给世人留下了一个庞大的石化王国和一段永为传诵的创业佳话。

王永庆不仅是青年创业者最为敬仰的楷模，也是企业家们最为钦佩的同行。

他身上折射的是一个时代的缩影，是通过勤劳俭朴、顽强拼搏而白手起家的一代中国人的杰出代表。

本书以独特的视角从大量的现象中提炼出王永庆的处事方法、经营理念、管理模式和创业精神，并收录了大量有关他对创业经营的讲话和观点，更能让读者从原汁原味的、珍贵的第一手资料中去分析、感悟台塑成功的精髓。

相信创业者、管理者以及所有渴望成功的人，都将在本书中找到创业成功的经验与策略。

<<向王永庆学什么>>

内容概要

王永庆，台湾最大的石化集团的缔造者，被尊称为“经营之神”。他领导下的台塑集团位居台湾工业企业规模之首，也是世界最大的石化企业之一。和很多成功人士不同，王永庆是一个出身贫寒、没有背景、没有学历的白手起家的创业者。他被视为台湾经济奇迹的象征。本书详细阐述了他的丰富经营理念和智慧，永远值得世人学习。

<<向王永庆学什么>>

作者简介

周俊宏，资深咨询与培训专家，自由撰稿人，历任东北虎药业总裁助理、吉林远东药业集团会营事业部总经理、修正集团生物工程公司大区经理。
已出版《感恩折磨你的人》、《好好活着》等多部作品。

<<向王永庆学什么>>

书籍目录

第一章 要做有用之人——向王永庆学成功哲学 有价值的人生要有哲学作指导 低起点有助于获取高成就 不为先天环境喜或忧 成功的关键在于是否能吃苦耐劳 读书要以能够“致用”为目的 不怕没有好运气，只怕没有好实力 财富只是社会让我们暂时保管的钱 以做一个有用的人为人生目标 珍惜推销自己的机会

第二章 用感恩的心对待每一个人——向王永庆学为人之道 做人不能太滑，也不能太奸 用感恩的心对待每一个人 知错就改还可以做好人 做人可以稍稍有点狂劲 自满会阻碍进步 虚伪能毁掉他人对自己的信任

第三章 为他人着想，才能得人心——向王永庆学人际交往 贵人相助好办事 学会与陌生人打交道 获得尊重的前提就是尊重他人 友情不仅是美好的，而且是有力的 在交往中得良才 关系中巧游刃

第四章 艰苦与节俭是创业成功的主旋律——向王永庆学创业理念 努力之后就会有回报 经济不景气的时候正是投资的适当时期 不创新就会慢慢落后 每省下一块钱就意味着赢利一块钱 干砸了也比不干好 失败是成功的必经之路

第五章 企业的兴衰在于人——向王永庆学用人策略 人才往往就在身边 人才还要靠自己培养 重视团队精神，让员工关心企业 能知人善任才会使员工服从 精神的培养，要有体格做基础 激发员工的切身感 差别待遇十分重要 员工队伍的壮大是公司规模的体现 留人应使之有前途 把人员精简做到恰到好处

第六章 从细枝末节处着手——向王永庆学管理理念 管理的基础关键在点上 管理必须是合理的 制度决定企业发展 时刻追求管理的合理化 追求高效率的现代化管理 尊有压力才有效率 计划事实上就是管理时间 业务分析就是企业的神经中枢 尊决策是管理者的一项重要任务

第七章 除了价廉，还要物美——向王永庆学经营策略 经营的第一理想应该是贡献社会 从实际出发去追求更高的目标 降低成本是企业发展的原动力 追根究底能提高经营绩效 技术研发是企业生死存亡的关键 玻璃式和水坝式经营 有竞争才有进步 成本分析要像鱼骨那样具体、分明、详细 瘦鹅理论 追求经济效益的同时注意环保

第八章 为男人设想得越多，自己的收获越大——向王永庆学市场营销理念 客户的利益就是企业的利益 生意场上就得一诺千金 要做好生意，就必须掌握顾客的需要 善待每一位顾客 服务是获得永久顾客的唯一途径 广告是沟通企业及其产品与顾客的桥梁 顺利的推销是不存在的

第九章 绝对不能闭着眼睛盖章——向王永庆学领导之道 领导者的品质决定企业的成败 沟通决定制度执行的结果和质量 领导者应为下属确立目标 凡事不要只盯着眼前 有钱人的钱不是赚来的，是省来的 可以委任，却不能放任 找接班人很简单 有钱不去做公益，是一种罪过 发展工业是国家富强之道

主要参考书目

<<向王永庆学什么>>

章节摘录

很多事实足以证明，创业之初，成功的关键并不在于金钱的多少，只要肯动脑，坚持奋斗，就能够把自己的潜能发挥得淋漓尽致，这样的人，即使只有10元钱，也会用这10元做成百元、千元的生意。

实际上，高明的创业老板，即使在以往的生意中累积了一定数量的资本，也仍然会像最初不曾拥有这些金钱一样，赤手空拳去开拓新的事业。

王永庆曾不止一次地发出这样的感慨：“贫寒的家境，以及在恶劣条件下的创业经验。使我年轻时就深刻体会到，先天环境的好坏，不足喜亦不足忧。成功的关键在于自己的努力。”

王永庆的父亲王长庚是一个茶农，以耕作几亩贫瘠的茶田、买卖茶叶来维持一家人的生活。可茶叶也不是天天都可以卖、月月都可以卖的，只有春季和秋季，生意才会好些，而夏季和冬季，王长庚只能赋闲在家中。

王永庆还有两个弟弟，四个妹妹，这么一大家子，日子过得捉襟见肘。

家里为了节省粮食，一日三餐喝稀饭是常事。

王永庆的母亲为了改善伙食，开垦了一块荒地，种上一些青菜，每天都要花很多时间打理菜地。

王永庆看到母亲的辛劳，心里非常难受，很快他就成了母亲种菜的好帮手。

尽管日子过得很困苦，但是王长庚却很重视孩子的教育，他不像其他的邻里那样，只顾让孩子干活，而不让他们去上学。

所以王永庆很幸运，在他7岁的时候，就被父亲送到了国民小学就读。

王永庆曾回忆说：“我那时的书包只是一块粗布缝合的，里面也从来没有有什么好吃的，民不聊生的日子里，我连件新衣服都没有。

其他能够去上学的人也多半如此，衣服上补丁擦补丁，脚上的鞋也不知到底破了几个洞。”

上学并不等于不劳动，每天上学前，王永庆都要早早起来，先把院子打扫干净，再把水缸担满水，然后徒步十几公里去学校。

他所做的是每个同龄人都要做的，只是他们没有王永庆那么幸运，可以从书本上去了解另一个别样的世界。

上学前要干活，放学后也不例外，每天放学，王永庆就拿出事先准备好的袋子，在回家的路上，采些野菜回家喂猪。

这是王永庆童年时最讨厌的事情。

他想去掏鸟窝，“打手枪”，可是现实生活不允许他有丰富多彩的童年。

王永庆曾在台塑集团庆典上回忆道：“每天最痛苦的事就是放学回家还要带50公斤的饲料。”

尽管有机会读书，但王永庆对学习根本不感兴趣，也从来没有认真学习过。

多年后他知道自己错了，非常后悔没有珍惜父亲给他的读书机会，没有好好学习。

可是时过境迁，过去的日子不会重来。

屋漏偏逢连夜雨，日子本就不好过，可不幸的事情还是接踵而至。

在王永庆9岁那年，也就是他小学三年级的时候，父亲得了重病，家里的顶梁柱倒了，日子越发艰难。

但王永庆的母亲没有被生活吓倒，她用瘦小的身躯担起了生活的重担。

不知何时，她的额头多出了几条皱纹，鬓角又多了几根银丝。

王永庆把这些看在眼里，记在心里，瞬间他长大了、成熟了，他要承担起长子的责任，替母亲分忧。

王永庆找了一份“兼职”的工作，利用上学之余，替别人放牛，每个月能赚5角钱。

现在的5角钱对一个家庭来说不会怎样，可那时的5角钱对于一个破败不堪的家庭来说用处可大了。

不放牛的时候，王永庆就陪着母亲到附近的双轨台车道旁等候运木材或煤的台车经过，台车经过后，他们就可以捡车上掉下来的木材或煤，有的拿去卖钱，有的拿回家生火煮饭。

家庭的贫困让王永庆从小就懂得：无论什么时候，人只有靠自己才能走出困境，别人可以帮你一时，但帮不了你一世。

<<向王永庆学什么>>

王永庆不甘忍受贫困生活的折磨，立志要做一番事业。
小学毕业后，祖父的嘱咐也常在他耳畔响起：要想靠种茶来改变家庭的窘况是不可能的，你必须走出去。
当时他不理解，也不明白，别人不也都是这样过活的吗？
可是现在，经过生活的磨炼他懂了。
是啊，是应该出去寻找出路了。
正因为有了这样的想法，王永庆那颗年轻而不安分的心开始“蠢蠢欲动”。
最后，王永庆去了嘉义。
在那里，他由米店小工做起，一步步，最终成为了塑胶大王。

.....

<<向王永庆学什么>>

媒体关注与评论

王永庆董事长“一勤天下无难事”、事事要求“止于至善”等朴素又务实的经营智慧，历久弥新。他远大的眼光与独到的见解，及创业70多年的宝贵经验，给了海峡两岸青年创业者明确的方向与启发，历经时代变迁，更能显出钻石般的光芒！

——北京大学中国经济研究中心主任、教授林毅夫 台塑的制度创新是管理“创心”，这是西方管理学当中所没有的。

这是无形的财富，分享王永庆先生的经营管理思想，将会激励更多的大陆企业家创造财富、奉献社会。

——清华大学国情研究中心主任、教授胡鞍钢 王永庆以其出人意料的决策，缔造了一个震惊世界的塑胶王国。

可以说，他是一位名副其实的决策大师。

——美国《人物专栏》 决策需要的是胆略和变化，迄今为止，王永庆在经营过程中完全发挥了决策的这点要求。

他不断地变化思维，去寻找一个个最好的商机。

——《美国大百科风云人物》

<<向王永庆学什么>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>