

<<鬼谷子>>

图书基本信息

书名：<<鬼谷子>>

13位ISBN编号：9787212056452

10位ISBN编号：7212056456

出版时间：2012-8

出版时间：安徽人民出版社

作者：方鹏程

页数：306

字数：191000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<鬼谷子>>

前言

一、获得曾虚白先生新闻学术著作奖 拙作《鬼谷子：说服谈判的艺术》在一九九九年八月出版后，接到许多读者的反应。

有的来电讨论有关谈判的问题，有的询问《鬼谷子》注解的问题，还有人希望我再写一本讨论人生发展的《鬼谷子》。

总之，让我感到了读者的关怀，尤其是新书出版至今，已经四刷。

这样一本学术性研究的书，能够在几年内四刷出书，实在不容易。

尤其值得一提的是，《鬼谷子：说服谈判的艺术》在二〇〇〇年五月，获得曾虚白先生新闻学术著作奖，鹏程万里老同事因此书而再度聚会，一时传为佳话。

因此，我决定再写这本《鬼谷子：成功发展的艺术》，第一篇是讨论鬼谷子的成功发展策略，以及如何运用在谈说、为人处世、经国济世等方面，使我们成功而无祸。

第二篇以故事的方式描写《鬼谷子》所说的理论，让读者觉得浅显易懂，自行体会。

第三篇则在《鬼谷子》原文之后增加注解，使有兴趣阅读原文的读者，有一个钻研经典的乐趣。

这本书历经六年的不断修改，终于完成。

二、这是一个追求成功发展的时代 人生在世，处处都有危机，同时也是处处都有机会，端看您如何去把握。

面临问题，要寻求解决之道，也就是转圜的机会。

转机，可能是一种危机，危机也是一种转机。

危机的处理是否得当，关系着个人、公司、人民与国家的成功发展。

在经国济世方面，说服谈判只是危机处理的方略之一，发展政策、执行方式、应对态度以及民意的导引，都会影响到国家与个人的生存发展。

甚至执政者的一句话，不论是有心或无心的，都可能造成翻天覆地的影响。

主政者一言兴邦、一言丧邦的例子，斑斑可考。

主政者如何勤政爱民、处理危机，先秦诸子百家早已各有争论。

姜太公《六韬》主张默默发展，待机而动。

老子主张以柔克刚，避免扰民，无为而治。

孔孟儒家主张王道仁政，鼓励忠谏匡正。

商鞅主张变法图强，以法治国。

墨子主张和平，兼爱非攻。

纵横家主张谈判说服，尤其是鬼谷子的学说，从语意解读、形势推断、建言献策、用谋决策，到治国理念，都有一套务实的理论。

鬼谷子提倡的发展理论，和姜太公、老子的“以柔克刚、以小搏大”哲学，颇有融会贯通之妙。

人生发展，和国家发展一样，也要有一套策略。

究竟要在稳定中求发展，还是要开创自己的一番事业，或者是待机而动，风起云涌，打下一片江山，开创历史？

在群雄并起的时代，人人都有逐鹿之心，人人都有称雄之志。

巾帼不让须眉，个个当仁不让。

从政从商，教学研究，士农工商，各项专业，都有一片天，只要努力，都可出人头地，都可安身立命，成功发展。

以柔克刚，以小搏大，也是鬼谷子学说的中心思想。

作者历经三十多年的研究，累积了一些心得，愿意写出来与读者朋友共享。

三、《鬼谷子》这本书 《鬼谷子》这本书，从传播学的角度来看，是一本有理论体系的说服谈判的著作，讨论到传播语意学，传播解读学，以及传播策略学。

从政治学的角度来看，讨论到政治语意学，形势解读学，以及国家发展策略学。

从人生发展的角度来看，探讨了人生形势和语意的解读，发展策略的运用等。

读者可以从自己的角度去体会。

<<鬼谷子>>

研读古书最大的问题，即是辞句深奥，语意难解。

纵然用白话文翻译出来，也需要加以解读。

为了使读者容易了解，作者决定以比较浅显的方式来写，从成功发展而无祸的角度来解读《鬼谷子》。

古人说，尽信书，不如无书。

这是提醒读者要自己加以思考。

鬼谷子的理论，要以现代的环境和情势来验证。

希望这本书，能够产生脑力激荡的作用，让读者们挣出一片天。

四、让鬼谷子教我们如何成功而无祸 知识分子生逢乱世，应如何自处？

鬼谷子曾经论及：或是投靠明主，以免枉填兵坑，横死于暴政之下；或是讨伐祸害，善尽言责，不顾己身安危；或是不拘小德、自立为雄，以战止战、以谋建功，成为一世之雄；或是自愿被捕、冤曲成罪，以身殉国；或者坚守正道、独善其身，以待天下清明；或者自强不息，屡败屡起，达成理想、出人头地。

四十年前就读大学期间，在图书馆初次阅读《鬼谷子》，感慨苏秦张仪以言贾祸，究竟是合纵连横成就了他们？

还是他们成就了合纵连横？

他们真的是口舌之士、小人之道吗？

他们没有功劳吗？

苏秦倡导合纵以围堵强秦十五年，是假的吗？

张仪倡导连横事秦，导致秦并六国一统天下，张仪是功是过？

苏秦是绳枢贫家之子，其成就不在佩挂六国相印，而是在给六国一个合作抗秦，以维天下和平的概念。

苏秦死后，六国曾经多次合纵抗秦，惜未能成。

就读政大新闻研究所期间，决定以“先秦合纵连横说服传播”为硕士论文研究主题。

在徐佳士教授和阎沁恒教授的鼓励和指导下，终于通过论文口试，后来并由台湾商务印书馆印行出版。

这在三十多年前是一项开创性的研究，当时很少有人研究纵横家，而把合纵连横作为说服传播来研究，当时在台湾是第一人。

两岸开放交流后，有人辗转告知，大陆几所大学藏有这本研究。

大学毕业后，从事新闻工作，硕士学位是在半工半读的情况下完成的。

一九八四年底，任驻菲律宾特派员，当时菲国已因“阿基诺案”开始动乱。

一九八六年二月，菲国发生“二月和平革命”，马科斯下台，阿基诺夫人上台。

作为一个记者，乃有机会处身其中，见证了历史的循环。

“二月和平革命”的背后，是一连串的折中与协调，菲国人民在不流血的情况下，完成了政权的和平转移。

事后回忆，点滴在心头，和平的可贵，岂能令人无动于衷？

一九九三年三月，在“汪辜会谈”举行前夕，因缘际会，有幸加入海基会。

协助幕僚作业，深感谈判与说服的重要，乃开始继续研究谈判与说服的书籍，而《鬼谷子》乃是一本探讨说服技巧的古籍，受到两岸的重视。

为了切实了解鬼谷子所说的每一句话，作为撰写《鬼谷子：说服谈判的艺术》的根据，乃下决心将《鬼谷子》注解翻译出来。

后来又撰写了《孙子：谈判说服的策略》，于二〇〇五年二月出版。

今年重读《鬼谷子》，深觉还有研究与发挥的余地，因此，将历年来陆续撰写的研究与心得，合编成《鬼谷子：成功发展的艺术》，以供有意追求卓越成就的青年朋友们参考，同时也提供对《鬼谷子》有兴趣的人士参阅。

一个在战乱中出生，历经艰辛的成长，在困境中长大，竟能读到博士学位，在许多重要场合见证历史的发展，在菲律宾见证和平的可贵，在偶然的机缘下为国家政策撰写重要文稿，在因缘际会下追随

<<鬼谷子>>

有志者，为两岸的和平发展而尽点心力，于愿足矣。

三十多年来，鬼谷子的理论思想，对我颇有指引作用。

我愿意在此介绍给年轻的朋友认识《鬼谷子》。

六年来，我在研究与注译《鬼谷子：成功发展的艺术》这本书，字句斟酌，心心念念，但求体会原意，化为字迹，使有心人能获得了解与启发。

内人高莉瑛参与讨论，并将注译文字逐篇键入电脑，列印成章，脱稿之日，谨记心中感念。

本书得以问世，应该感谢台湾商务印书馆施总编辑嘉明、曹副总经理依立、李主编俊男以及编辑委员会的支持，还有，对于愿意阅读此书、不吝赐教的读者，也让我深为感谢。

大江东去，浪淘尽，多少风流人物。

青云路，乍回首，海阔天空，人生的境界何其宽广！

<<鬼谷子>>

内容概要

《史记》记载，战国鼓吹合纵连横的苏秦、张仪都曾拜鬼谷子为师，学习纵横术，鬼谷子也因为两个弟子而名扬天下。

鬼谷子没有留下真名，只是因为隐居鬼谷而得名。

《鬼谷子》一书是现存探讨鬼谷子学问的唯一依据。

《鬼谷子：成功发展的艺术》分为三篇，第一篇是讨论鬼谷子的成功发展策略，以及如何运用在谈判、为人处世、经国济世、建功立业等方面，使我们成功而无祸；第二篇以故事的方式描写《鬼谷子》所说的理论，传道授业解惑，浅显易懂，通俗晓畅，让读者自行体会；第三篇则在《鬼谷子》原文之后增加注解，普及国学，使有兴趣阅读原文的读者享受钻研经典的乐趣。

现代人的人生发展往往没有计划，难以预料，大多数人是随波逐流，被时代大潮裹挟而下。职场和人生的成功需要策略，是选择稳定上升，还是自主创业，无论在哪个行业中，只要认清发展之路，加以努力，人人可以安身立命。

方鹏程先生用浅显的方式，翻译深奥的古书，从成功发展而无祸患的角度来讲《鬼谷子》，启发读者的思考，为自己的事业挣出一片天。

本书收入“台湾商务印书馆百年精品丛书”，在台湾重版数次，广受学界和读者的好评。

本次出版，重订版式，更适应当代读者的审美和阅读要求。

<<鬼谷子>>

作者简介

方鹏程，台湾商务印书馆前总编辑，谈判研究学者；生于1943年，台湾国立政治大学新闻系、新闻研究所毕业，菲律宾德拉刹（De La Salle University）大学文学及语言学博士。

十六岁立志当作家，高中时曾以“浪花”为笔名，撰写小说、新诗、散文。
二十六岁时立志当新闻记者，曾在台湾中央通讯社担任记者、编辑、驻菲律宾特派员、资料部主任，从事新闻工作二十五年，见证台湾历史的变迁与发展，目睹菲律宾1986年的大变革与动乱，也是第一批到大陆的台湾记者，曾采访两岸高层第一次接触的“北京亚银年会”。
五十岁时立志担任两岸的和平使者，进入海基会工作十年，协助处理两岸谈判、交流与服务工作。曾经任辅仁大学副教授。
六十岁时立志重回写作之路，要读万卷书、行万里路、写许多书。

<<鬼谷子>>

书籍目录

- 第一篇 鬼谷子及其成功发展的策略 / 001
- 第一章 鬼谷子的神秘人生 003
- 第二章 鬼谷子学说概论 030
- 第三章 鬼谷子的说服谈判策略 040
- 第四章 鬼谷子经世治国的策略 050
- 第五章 鬼谷子的兵学策略 060
- 第六章 鬼谷子的为人处世策略 070
- 第二篇 鬼谷子论成功发展的艺术 / 089
- 第一章 捭阖——通天晓地之道 091
- 第二章 反应——听言观察之道 098
- 第三章 内揵——亲近取信之道 105
- 第四章 抵巇——治乱权变之道 110
- 第五章 飞箝——用人箝制之道 114
- 第六章 忤合——改变向背之道 119
- 第七章 揣——揣测知情之道 123
- 第八章 摩——摩意神明之道 128
- 第九章 权——辨言权衡之道 134
- 第十章 谋——进谋献计之道 142
- 第十一章 决——决策成事之道 150
- 第十二章 符言——主政清明之道 155
- 第十三章 本经阴符七术——成功发展七原则 161
- 第十四章 持枢——顺势运行之道 174
- 第十五章 中经——收揽人心之道 177
- 第三篇 《鬼谷子》原文及注解 / 185
- 第一章 捭阖 187
- 第二章 反应 198
- 第三章 内揵 206
- 第四章 抵巇 212
- 第五章 飞箝 215
- 第六章 忤合 220
- 第七章 揣篇 225
- 第八章 摩篇 230
- 第九章 权篇 236
- 第十章 谋篇 246
- 第十一章 决篇 255
- 第十二章 符言 258
- 第十三章 本经阴符七术 265
- 第十四章 持枢 289
- 第十五章 中经 291
- 参考书目 / 304

<<鬼谷子>>

编辑推荐

《鬼谷子:成功发展的艺术》编辑推荐：传承两千多年的鬼谷子智慧，企业家和管理者竞相传阅；合纵连横学和现代说服传播研究“台湾第一人”方鹏程博士三十年呕心沥血之作；解析鬼谷子无敌说服技术，助你练就绝顶说服功夫。

无论智、愚、勇、博、辩者，情商大涨，财商也大涨；官场、职场、生活、谈恋爱，处处用得上。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>