

<<最强沟通术>>

图书基本信息

书名：<<最强沟通术>>

13位ISBN编号：9787212047580

10位ISBN编号：7212047589

出版时间：2012-6

出版时间：安徽人民出版社

作者：[美]戴尔·卡耐基

页数：208

译者：王剑

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<最强沟通术>>

前言

## <<最强沟通术>>

### 内容概要

如年轻人还需要学习些什么？

大学文凭和书本上学来的知识是远远不够的，能够成就一番事业、走向成功的人除了要具有大量的知识外，还要具有较强的沟通能力、说服他人的口才，和善于推销自己的才能。

本书是成功学大师戴尔·卡耐基亲口讲述的人际沟通技巧，指导年轻人如何与他人进行有效的沟通，如何吸引别人，如何寻找话题，如何说服听众……帮助年轻人在人生路上离成功更近一步。

## <<最强沟通术>>

### 作者简介

戴尔·卡耐基（Dale Carnegie），美国著名心理学家和人际关系学家，20世纪最伟大的成功学大师。他创办的“沟通口才训练班”风靡全世界，他以超人的智慧、严谨的思维，给无数读者以鼓励，使许多年轻人开创出崭新的人生。著作有《人性的光辉》《人性的弱点》《口才的魅力》等，均为世界畅销书。

## <<最强沟通术>>

### 书籍目录

译者序

序言：做最会说话的人

第1章 勇气自信，不可或缺的能量

具备强烈的愿望

确立目标等于成功了一半

克服你的恐惧

相信自己必胜

练习！

练习！

再练习！

第2章 充分准备，赢得一切的前提

正确的准备途径

随时随地思考

如何准备你的谈话

储备能力的秘诀

坚持不懈地努力

第3章 目光聚焦，集中听众注意力

活力与激情的魅力

服饰与沟通

亲近你的听众

有效地利用环境

消除令听众分心的因素

姿态的艺术

合理运用肢体语言

第4章 感情饱满，让别人愿意亲近

有效地调动听众

聚精会神地表达

用真诚感动他人

友善地进行沟通

自然地与对方交流

第5章 激发兴趣，钓到对方的胃口

世上最神奇的三样事物

真诚地赞美别人

谈对方感兴趣的事

令人聚精会神的演讲素材

兴趣的互动性

满招损，谦受益

第6章 寓理于情，听众也为你折服

给对方一个认同的理由

敬人者，人恒敬之

让对方觉得他很重要

先承认自己的错误

保住对方的面子

让对方乐意接受批评

<<最强沟通术>>

鼓励别人走向成功

第7章 表达明确，使别人心领神会

选用比喻的方法

使用图画般的描述

避免出现专业术语

视觉的神奇功效

演讲要有中心

强调你的要点

善于描述身边的小事

第8章 巧妙润饰，你的语言更动听

阅读汲取语言的精华

语言魅力的奥秘

词汇中孕育的浪漫

反复斟酌

追求新颖的表达

<<最强沟通术>>

章节摘录

<<最强沟通术>>

媒体关注与评论

## <<最强沟通术>>

### 编辑推荐

《最强沟通术:如何掌控你的话语权》里介绍的话语沟通术是让别人无法说NO的话语操纵术，把话说到对方心坎儿里，所有人都听你的！

影响世界500强、全球千万人受益的黄金课程。

肯尼迪总统、《纽约时报》鼎力推荐的大师经典，说漂亮话，做漂亮事，漂漂亮亮当赢家。

<<最强沟通术>>

名人推荐

<<最强沟通术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>