

## <<人格的魅力>>

### 图书基本信息

书名：<<人格的魅力>>

13位ISBN编号：9787208051775

10位ISBN编号：7208051771

出版时间：2004-8

出版时间：上海人民出版社

作者：[美] 狄克·狄维士

页数：241

译者：张炜

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<人格的魅力>>

### 内容概要

在这本有价值的书中，狄克·狄维士不仅带着我们追根溯源，还把我们带入21世纪。无论是在家庭生活中，还是在领导一家美国大公司的时候，或是因作出杰出贡献而进入公众的视野时，狄克都表现了他所教导的价值观。

他是一个言行一致的人。

在我们的社会里，传统的价值观正在迅速消失。

因此，能读到这本书，实在令人振奋。

通过引用许多激动人心的故事，狄克·狄维士向我们传递了他的想法，并鼓励我们去做正确的事。

显然，他是从他父亲——安利公司的创始人理查·狄维士手中接过了这笔宝贵的财富。

祝愿所有阅读此书的人，都能感受到狄克·狄维士的鼓励。

狄克在书中向我们阐明了除非我们满怀勇气，按照他所推崇的价值观去生活，否则我们就无法享有真正的自由。

这本书给人启迪，对于关心国家未来的人来说，都应该读一读。

## <<人格的魅力>>

### 作者简介

作者：(美国)狄维士 (DeVos.D) 译者：张炜狄克·狄维士先生，美国著名商界领袖，曾担任美国安利公司总裁，现任世界直销协会联盟主席。

1993年，狄克·狄维士接替他的父亲，美国安利公司创办人之一理查·狄维士先生，出任安利公司总裁。

在此后长达十年时间里，他成功地率领安利公司实施全球业务发展战略，将安利的海外市场拓展至80多个国家和地区，并跻身一流的跨国企业行列。

2002年，狄克·狄维士先生当选为世界直销协会联盟主席，成为代表全球直销公司和各国直销协会的行业领袖。

狄克·狄维士先生热心公益事业和社会活动。

他曾担任密执安州教育委员会成员和白宫总统学者委员会委员，并从1988年起，一直是美国CEO顾问委员会成员和儿童基金会董事。

本书（英文名《重新发现美国价值观》）曾被《纽约时报》列为最佳畅销书。

## <<人格的魅力>>

### 书籍目录

- 再版序言：这是一面镜子美国知名人士推荐意见自序第一部 做正确的事
1. 诚实——诚实的人拥有真正的自由；不诚实的人信口开河，言行不一，牺牲的却是他自己的信誉。
  2. 可靠——可靠的人说到做到，无论他是机修工还是公车司机。
  3. 公正——抛开私欲，远离偏见，对每个人一视同仁。
  4. 同情——同情是指关心别人，引导自立。  
但任其依赖，就不是同情的含义。
  5. 勇气——勇气不靠力气，更不分年龄和性别。
  6. 谦虚——不自我吹嘘，不骄傲自满，不牺牲他人成全自己。
  7. 理性——理性使勇气免于鲁莽。
  8. 自律——掌握小事，处理大事
- 第二部 做自己想做的事，只要它是正塑管
9. 乐观——是的，我们一定能行。
  10. 投入——设定方向，全心投入，达到目标。
  11. 主动——无需借口，大胆尝试，不怕别人嘲笑。
  12. 工作——每一项工作都体现了喜悦和尊严。
  13. 坚毅——成功属于坚持到底的人。
  14. 负责——勇于承担责任，并对自己的选择和行为负责。
  15. 合作——懂得和谐有效地互助合作，就能成就大事。
  16. 管理——“善用”时间、资源和才能，意味着善于管理自己
- 第三部 帮助他人做正确的事
17. 鼓励——鼓励必须从实际出发，在他人努力进取的时候，帮助支持他们。
  18. 宽恕——宽恕意味着承认自己与他人都是不完美的，宽恕就是忘却。
  19. 服务——爱的果实是服务。
- 每一天每一刻，都有许多机会为他人服务。

## <<人格的魅力>>

### 章节摘录

第一部 做正确的事1. 诚实——诚实的人拥有真正的自由；不诚实的人信口开河，言行不一，牺牲的却是他自己的信誉。

诚实的人拥有真正的自由；不诚实的人信口开河，言行不一，牺牲的却是他自己的信誉。

你还记得第一次说谎的经历吗？

小时候，我只要说谎或者试图骗人，就会脸红心跳。

诚实是健康人格的第一要素，也是最重要的要素。

简而言之，诚实就是“说实话”，也就是想法和说法一致。

诚实也包括思想与行动一致。

健康人格就是坚持道德价值的原则，根据这个单词的拉丁词根，又可解释为“一种完整不分离的状态”。

因此，作为健全的人，他们的人格也不是分离的，其思想、言语和行为始终保持着一致。

他们不会对自己的生活进行划分，不会朝三暮四地用不同的价值观为自己的行为进行辩解。

在犹太教和基督教的传统中，诚实是上帝律法的基础。

律法指示我们“不作伪证”。

不过，并非犹太教徒和基督教徒才能发现诚实永恒的价值。

如果人们不诚实，社会就无法存在，或者无法正常运转。

如果一切都要打上问号，令人怀疑，那么整个社会系统就将背离正道。

无论是通过卫星的传送还是彼此亲切的握手，言行令我们相互沟通。

我们作出的每一项重要决定都是以各方的诚实为前提的。

例如我决定娶贝特西为妻，是因为我们彼此都忠诚于爱情、信仰和承诺。

另一个重要的例子是对病人作外科手术的决定，作这样的决定完全是基于信赖提议手术的外科大夫的诚实。

<<人格的魅力>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>