

<<特色农业发展探索>>

图书基本信息

书名：<<特色农业发展探索>>

13位ISBN编号：9787207091895

10位ISBN编号：7207091893

出版时间：2011-10

出版时间：黑龙江人民出版社

作者：张晓山，等 编

页数：266

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<特色农业发展探索>>

内容概要

传统农业向现代农业的第一次转型是指的绿色革命，亚洲地区的绿色革命是指主要依靠科技的快速进步和巨大的农业公共投资和政策支持，水稻、玉米和小麦这三种作物产量在1965年和1990年期间实现了巨大增长。

这就是亚洲现代农业发展史上的第一次重要农业转型。

<<特色农业发展探索>>

书籍目录

对“陕县特色农业发展”的一点学习感受（代序）张红宇司长在全国特色农业研讨会上的讲话李福荣司长在全国特色农业研讨会上的讲话区域特色农业发展综合研究陕县特色农业发展的成效、做法和体会吉林省特色农业发展中存在的问题及对策山西特色农业发展的现状及其对策陕西特色农业发展研究安徽特色农产品开发及对策研究西藏农牧特色产业效益分析云南特色农业农村现代化道路选择洛阳特色农业发展现状及政策建议焦作市特色农业发展现状及对策分析河南特色农业发展及其支持政策研究特色农业发展专项问题研究水资源约束下的节水型特色农业发展路径探讨——以甘肃省永昌县为例武汉市“两型农业”建设：大都市生态农业的新探索江西观光休闲农业发展研究——以江西省婺源县为例辽西北地区农业产业化问题研究发展总部经济，提高农业生产水平——寿光市发展蔬菜总部经济的启示加快黑龙江农产品加工业发展研究河南休闲农业发展对策研究特色农业发展理论研究加强水利基础设施建设推动特色农业发展——陕县特色农业发展与探索关于特色农业涵义和误区的理性透析区域特色农业现代化发展方略与对策特色农业发展的理论与实践思考加强农民合作经济组织建设促进我国特色农业发展战略性新兴产业与我国特色农业发展的几个相关重要问题当前我国城乡收入差距的实证性描述与分析——兼论辽宁省发展特色农业的理由特色产业对传统农区抗风险能力的贡献及其发展思路——以信阳市为例不同类型区特色农业发展模式比较研究

<<特色农业发展探索>>

章节摘录

在特色水产产品方面。

河南发展渔业生产具有较大潜力。

要在保护自然生态环境的前提下，合理开发利用大水面资源，有效开发利用水库、山区河沟和溪流等水资源，发展水产养殖。

要结合沿黄河和沿淮河水域的开发，改造低洼盐碱地，发展渔业生产。

要推广普及健康养殖模式，发展稻田养鱼、养蟹等高效生态型水产养殖。

重点发展冷水性鱼类等特种水产品生产，提高名特优新水产品产量的比重。

不断加强渔业基础设施建设，进一步做好良种培育、病害防治、饲料生产、科技推广和技术培训等工作。

在特色林产品方面。

河南地处中原，地理位置特殊，地形复杂，属北亚热带向南暖温带的过渡区域，南北气候交错，经济林资源十分丰富。

加快优质林果基地建设是振兴河南农村经济的重要措施之一，也是生态环境建设规划的重要组成部分，对于促进农业产业结构调整，全面发展农村经济，实现农民增收具有重大意义。

发展特色农产品加工业，是提高农业附加值、带动特色农业发展的重要手段。

大力发展特色农产品加工业，能够把特色初级产品变为特色加工产品、提高特色农产品的附加值。

发展特色农产品加工业，既要面向城市市场，又要着眼农村市场，注意开发周边国家市场；既要发展成规模的现代加工业，又要发展各种地方风味和特色产品的传统技术生产。

要努力开发新产品，积极发展名牌产品，建立健全市场营销渠道和网络，形成和完善以粮油制品、肉制品、果蔬制品等为主、具有地方特色和民族特点的农产品加工业体系。

发展特色农产品加工业，要立足于现有加工能力的技术改造，着力提高产品的科技含量和精深加工能力，不要盲目铺新摊子。

要把发展特色农产品加工业与乡镇企业发展和小城镇建设结合起来，引导农产品加工企业合理布局，形成规模，更多地转移农村富余劳动力。

（三）科学规划、合理调整特色农产品生产布局 要进行特色农产品生产的区域布局调整，首先必须组织有关专家学者对河南各地农业发展的基本情况做好深入细致的调查研究，尊重和利用农业发展的路径依存规律，依据各农业产区的自然条件、生物资源、历史文化、农户已掌握的生产技术，以及当地特色农产品的现有种类、质量和规模，并将特色农产品开发与农业综合开发、扶贫开发等各项相关工作有机结合起来，进行科学规划，使各地区具有明确的优势或主导特色农业的发展方向，强化各种特色农产品生产的优势区域。

.....

<<特色农业发展探索>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>