

<<职场关系百分百>>

图书基本信息

书名：<<职场关系百分百>>

13位ISBN编号：9787204090426

10位ISBN编号：720409042X

出版时间：2007-4

出版时间：内蒙古人民

作者：晓桂

页数：230

字数：230000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<职场关系百分百>>

### 内容概要

“关系”就是把“相关”的人“联系”在一起，可以资源共享、互相帮助。  
本书以一些通俗的例子，说明关系在生活、职场中的重要地位。  
以交际金点子的形式在教育读者如何在职场中保有良好的人际关系，为你在事业上的成功奠定基础。

## <<职场关系百分百>>

### 书籍目录

第一章 测量你的关系值 朝廷有人好做官 关系不是用来炫耀的 同事间的非标准距离 不要做上司的附属品 老板的支撑架是什么 陌生人与你的关系值 不要回避你的坏关系 测量你的可用关系值

第二章 怎样建立人际关系 先把心态摆正 给自己设立一个朋友圈 让自己在单位有个好人缘 学会拉拢客户群 融合交际——客户转化为朋友 设法扩大你的交际圈子 精心巩固你的交际圈子 关于交往圈是否成功建立的测试

第三章 关系的定期维护 礼多人不怪 利益关系平衡术 改变你“富山沟，穷巷子”的观念 绝交不会给你什么好处 和同事也应该有工作以外的时间 别只对上司要工资 关系定期维护技术

第四章 怎样补救恶化的关系 别让你的坏脾气蔓延 将即将恶化的关系扼杀在摇篮中 怎样拾起已经“僵硬”的友情 怎样补救与上司恶化的关系 上司也应该主动与下属创造和谐关系 怎样补救与客户恶化的关系 补救关系恶化的技巧

第五章 更新关系很重要 流水不腐，户枢不蠹 拓展新关系的三法则 更新朋友也需要技巧 上司关系同样也可以更新 上司的关系拓展诀窍 与新客户打交道的方法 更新关系不等于厌旧 你是否有更新关系的意识

第六章 给关系一个整理夹 分清目标的关系脉络 把朋友关系放入整理夹 分清老板的特质 对待下属应“因材施教” 把同事关系放入整理夹 关于客户关系的整理与双赢 关于关系整理的几个细节 测量你自己是否善于整理你的关系

<<职场关系百分百>>

章节摘录

第一章 测量你的关系值 朝中有人好做官 “朝中有人好做官”——这似乎是一句很贴切于我们国人自身特点的话。

然而，话虽然是这样说，但当你拿着铺盖卷投靠某个在“朝廷”做官的朋友时，请先确定你们的关系是不是可以用来放心的投靠。

得意的麻雀 有一只调皮的小麻雀，当爸爸妈妈和其他麻雀都迁往温暖的南方时，它却在飞行的队伍中悄悄退了回来，想继续留在北方。

看看天气能否变得让自己受不了，它心里说“没什么大不了的。

”渐渐地，天气变得越来越冷……最后小麻雀的身体冻成冰块，掉到了地上。

濒临死亡边缘的小麻雀，这时候内心不断地祈祷，希望能有奇迹发生，让它恢复体温。

后来，有一只行动迟缓的大笨牛经过，走到被冻僵的小麻雀身旁时，正巧内急，于是在麻雀身上撒了好大的一坨牛屎——牛屎的温度，将小麻雀身上的冰冻融化了。

小麻雀侥幸死里逃生，又感觉到身上十分的温暖，心里非常快乐，那股调皮劲儿又上来了，高兴的叽叽喳喳大声唱起歌来。

……

## <<职场关系百分百>>

### 编辑推荐

诸葛亮没有徐庶的引荐，只能卧死隆中；比尔·盖茨没有母亲的引荐，大不了是名退学生。这些人物关键时刻的关键成功，靠的都是两个字——关系。

一个人的成功，关系占88%，能力只占12%。

所以说：成功公式中，最重要的一项因素是关系。

“关系”就是把“相关”的人“联系”在一起，可以资源共享、互相帮助。

在社会上，“关系比钱还好使”是颠扑不破的真理。

本书通过一个个小故事让你认识到关系的重要，以及教会你充分考虑人际关系中的复杂因素，并且成为一流的搞关系好手。

<<职场关系百分百>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>