<<中国"第三极"战略>>

图书基本信息

书名:<<中国"第三极"战略>>

13位ISBN编号: 9787201066295

10位ISBN编号:7201066293

出版时间:2010-11

出版时间:天津人民出版社

作者: 李家祥 编

页数:405

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<中国"第三极"战略>>

内容概要

《中国"第三极"战略:天津滨海新区开发开放研究(第3辑·滨海新区志略)》主要内容有:

- 一、以邓小平理论和"三个代表"重要思想为指导,深入贯彻科学发展观,运用现代科学理论和方法,全面真实地记录和反映天津滨海新区的创建及其发展历程,为存史资政服务。
- 二、坚持实事求是、与时俱进的原则,着眼特色,突出重点,详近略远。
- 三、记述时间范围,上限以1994年创建滨海新区始,下限至2005年。

为保证事物叙述的完整性,有些记述适当前伸或后延。

四、全志表述采用语文体,结构层次,一般为篇、章、节、目四层,体裁采用述、记、志、图、表、 录等多种形式。

五、统计数字,遵循国家统一标准,以新区统计部门公布的数据为准。

统计部门未掌握的,以单位统计数据为准。

六、本志资料,来源于区内组成单位、相关机构和档案馆、图书馆。

以及图书、报刊、网络、口碑等资料。

所用资料经考证人志,不再注明出处。

七、对机构、部门、社会团体、会议、文件、书刊等名称的记述,凡第一次出现均采用全称,重复使用时酌用简称。

八、本志不设人物传,相关人物采用以事系人方法,写入志文。

<<中国"第三极"战略>>

书籍目录

凡例第一篇区域纵览第一章区划与人口第一节区位第二节区划第三节人口第二章自然环境第一节地质地貌第二节气候第三节自然灾害第三章自然资源第一节土地第二节石油天然气第三节水第四节水产第五节海盐第六节地热第四章建置演变第一节历史沿革第二节新区创建第二篇工业第一章规模与结构第一节经济规模第二节产业结构第三节高新技术产业第二章电子信息工业第一节行业撷要第二节著名企业第三章石油工业第一节行业撷要第二节著名企业第五章现代冶金工业第一节行业撷要第二节著名企业第六章机械制造工业第一节行业撷要第二节著名企业第七章生物医药工业第一节行业撷要第二节著名企业第八章食品工业第一节行业撷要第二节著名企业第九章制盐业第一节行业撷要第二节著名企业第九章制盐业第一节行业撷要第二节著名企业第九章制盐业第一节行业撷要第二节著名企业第九章制盐业第一节行业损要第二节著名企业第九章制盐业第一节行业损要。

<<中国"第三极"战略>>

章节摘录

一、功能定位 新区处于环渤海地区中心,战略地位重要,综合优势突出,发展潜力巨大。加快滨海新区开发开放,促进环渤海经济腾飞,带动天津长远发展,落实全国区域协调发展战略,意义重大而深远。

1986年,邓小平视察天津时指出:"你们在港口和市区之间有这么多荒地.这是个很大的优势,我看你们潜力很大。

可以胆子大点,发展快点。

"是年8月4日,国务院批复《天津城市总体规划方案》指出,天津工业发展重点要东移,要着力发展 滨海地区.逐步形成以海河为轴线、市区为中心、市区和滨海地区为主体的发展格局。

1992年,中国共产党第十四次全国代表大会提出"加速环渤海地区开发和开放"。

1994年3月,天津市第十二届人民代表大会第二次会议通过决议,决定用10年左右的时间基本建成滨海新区,使新区国内生产总值和出口创汇都占到全市的40%以上。

新区的功能定位是:建成以天津港、开发区、保税区为骨架,以高科技、外向型为主导,重化工业为基础,金融商贸等第三产业竞相发展,基础设施完备、服务功能齐全、面向21世纪的现代化综合性经济新区。

1994-1996年.新区国内生产总值年均增长27.。

70%,外向型经济主导作用日趋明显。

2000年,新区经济保持强劲发展势头,完成国内生产总值562.40亿元,占全市国内生产总值的34.30%

2002年,新区地区生产总值达862.45亿元,占全市的40%;外贸出口额达72.01亿美元,占全市的62.10%,提前实现"用10年左右的时间基本建成滨海新区"的战略目标。

是年10月24日,天津市第十四届人民代表大会常务委员会第三十六次会议通过《天津滨海新区条例》 ,明确指出:"滨海新区是以建设现代化工业基地和现代物流中心为目标,重点发展高新技术产业和 现代服务业,立足天津,服务周边,面向世界,高度开放的经济区。

"2004年,新区地区生产总值达1323.26亿元,占全市的42.50%,为实现跨越式发展奠定了坚实基础。

<<中国"第三极"战略>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com