

<<高调做事低调做人方法全集>>

图书基本信息

书名：<<高调做事低调做人方法全集>>

13位ISBN编号：9787200069259

10位ISBN编号：7200069256

出版时间：2007-8

出版时间：北京出版社

作者：何跃青

页数：319

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<高调做事低调做人方法全集>>

### 内容概要

《高调做事低调做人方法全集》以真实的故事实践这两点，将为你的人生打下坚实的根基，将为你铺平前进的道路。

将为你凌空翱翔提供助力。

做事是根本，高调做事是要你不要以平庸的目标衡量自己。

从一开始就能站得比别人高，看得比别人远；是要你有绝对负责的责任心，并在执行中不找任何借口；是要你比别人付出更多、做得更快，并且不单枪匹马逞英雄；是要你贡献功劳而非呈献苦劳；是要你不屈不挠、愈挫愈奋，努力向卓越迈进。

低调做人是高调做事的润滑剂和推进器。

不懂低调做人的人会招来妒忌，在别人心里埋下仇恨，在做事的时候也会遇到阻力；懂得这一点的人则会化解仇恨，自己做事时有别人支持和配合，从而顺利达成目标。

高调做事，低调做人。

## &lt;&lt;高调做事低调做人方法全集&gt;&gt;

## 书籍目录

上篇 高调做事的方法别人谓为困难，你却视为挑战——目标高远挑战未来的勇气和能力，是你生活唯一的保障穷人眼里的障碍，在富人眼里全是机遇做别人做不到的事，你才能胜出浪费自身潜能的人，就是自甘堕落在坚定的决心面前，大多数困难都会变得简单别人借口连篇，你却自动自发——主动执行有用的不是借口，而是方法：当个方法导向者把制造借口的精力和创意用到正途快速行动，才能快速成功事事等人交代，会活得非常被动先做后说：给上司惊喜，上司才会给你惊喜别人事不关己，你却乐于操心——绝对负责劳心者治人，劳力者治于人：操心是一种能力责任的核心是责任心：培养起高度责任感打破“分内事”和“分外事”的界限没有授权，为自己主动争取到授权挑起责任的重担，你就永远不用担心权小和薪低别人三分干劲，你却十分卖力——全力以赴成功者愿意付出常人不愿付出的努力，所以他成功对手边任何工作，都尽心尽力去做把忠诚度和工作乐趣合而为一模糊所谓的“上班时间”与“下班时间”记住：比别人多做，永远是明里吃亏实际受益别人不紧不慢，你却快马加鞭——效率至上一样的时间完成两倍的事，想不突显出来都难上司交代的事，一定要迅速行动及时反馈一次也不要当误事的人做事之前，理清思路更能节省时间关键时刻承担紧急任务，让才华得到更好展现别人注重分歧，你却不忘大局——精诚合作不仅做到以一当十，更要做到以十当一给潜在高手显露的机会：用好一人，胜过指挥千军加强薄弱环节，提高总体效能如果你觉得哪里不够好，请告诉我：强效沟通胡萝卜和大棒，一个都不能少：激励和惩罚并举别人诉说苦劳，你却呈献功劳——落实结果细节决定成败，关键在于落实：真抓实干不要说有多努力，要说有没有把事情做成只要措施得力，麻雀也能撞坏飞机：以小胜大第一次就把事情做对，返工等于无功不要以别人的标准要求别人，把工作做得超出预期别人一蹶不振，你却愈挫愈奋——永不言败掉下来的都是攀登者：人若不做傻事，成功绝不会出现告诉自己没有失败，只是暂时尚未成功珍惜你的错误，提高转败为胜的概率向赢家学习，弄清人家为什么赢最后一次站起来，会勾销以往所有的失败别人自甘平凡，你却跳出平庸——追求卓越满足优秀，就会错过卓越学习永远是现在进行时挑战你的缺憾，坚持每天进步一点点见贤思齐，紧盯着在你上面的人今天的胜利，只是漫长人生中的一小步下篇 低调做人的方法别人恃才自傲，你却虚怀若谷——保持谦虚永远不要认为自己是“大材小用”身边的人再不如你，也要在面子上保持有礼不懂的事情一定承认，不懂的问题一定勤问遇到批评要当场谦逊接受，回去再细细想通比起说大话，说“小话”要更为机敏别人卖弄口才，你却轻易不说——多思：慎言不轻易对人评头论足，不轻易对事情仓促表态守住秘密：不因“失言”而追悔莫及非必要场合，永远不玩辩论游戏不要主动给上司代言，也不要随便传言空头支票不能乱开，空头诺言绝不轻许别人拼命外显，你却暗中积蓄——韬光养晦三分才干弄得像十分，不如十分才干只显露三分时机未熟，要先保全自己而后出手不要过早暴露目标和亮出底牌拓展自己心灵的空间，不断反思、调整、进取雌伏是为了雄起，关键时刻要站出来别人你斗我争，你却隔岸旁观——远离是非盯住目标：卷进斗争漩涡，将永远无法游到彼岸多结交对仕途有益的朋友，少跟人结下梁子不贴上派系标签，不当八卦中心洞察隐秘，佯装不知：装傻能让人对你掉以轻心自身行为一定要端正，不要授人以任何把柄别人直来直去，你却刚柔并济——融方于圆君子和而不同：与不喜欢的人也要打好交道走自己的路，听听别人怎么说：摸清别人的想法会绕圈子，不碰钉子：说话办事讲究策略与其被外力所折，不如主动先弯：不要硬碰硬得理饶人，不把人逼到死角别人争破头颅，你却侧面取胜——以退为进别自以为是，参与竞争前先弄明白赢家有何标准退一步，进两步：欲擒故纵，胜算率最高把好处让给对你重要的人待在前台没用，要看清幕后是谁在主持分配放远眼光：看到后面还有没有更大的骨头别人拿放不起，你却宠辱不惊——能屈能伸能大能小是条龙，只大不小是只虫人在屋檐下，一定要低头：审时度势，学会隐忍你可以在别人面前丢脸：给自尊心以弹陆平静地对待被别人冷落的日子记住：所有低谷都有尽头——转机一定会出现别人趾高气扬，你却诚惶诚恐——不显不炫身价飙升时，头脑要更清醒：防止“功臣”被杀有再大的功劳也不要自夸：让别人夸你成绩只是起点，荣誉可以看做动力盛名之下，其实难副：努力做到名副其实到死都剑不离手：防人之心不可无别人高高在上，你却深入群众——低调为王深入基层，把隐患消灭于无形放下身段，更能赢得尊敬：善与常人平起平坐说话多带客气字眼，而不只是发号施令主动示弱，使人对你放松警惕，产生亲近感别拿自己不当普通人：身份是随时可以变的



## <<高调做事低调做人方法全集>>

### 编辑推荐

《高调做事低调做人方法全集》向你提出忠告，无论你有怎样出众的才智，也一定要谨记：不要把自己看得太了不起，不要把自己看得太重要，不要把自己看成是救国济民的圣人君子，还是收敛起你的锋芒，掩饰起你的才华吧！古今中外很多能人伟人都是低调做人的典范，他们的成功得到了社会广泛的认同、支持和美誉。

但另一方面，我们也耳闻目睹了个别成功者在无休止的张扬和卖弄中不知收敛，因树大招风而招致诋毁和劫难，以致前功尽弃，威风扫地，无以自保，这该是多么不明智啊！所以，面对这个云谲波诡的世界，只有懂得低调做人的人，才能在社会的舞台上演好每一个角色，在人生的旅程中走好每一段路。

<<高调做事低调做人方法全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>