

<<不上班的23种活法>>

图书基本信息

书名：<<不上班的23种活法>>

13位ISBN编号：9787200065312

10位ISBN编号：7200065315

出版时间：2006-9

出版时间：北京出版社

作者：唐华山

页数：206

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<不上班的23种活法>>

前言

可不可以不上班如果能够不上班，我们每天清晨就可以舒舒服服地睡个懒觉，任由闹钟怎样呼喊，也坚决拒绝爬出被窝。

如果能够不上班，我们就可以摆脱西装皮鞋的束缚，穿自己喜欢的休闲衣装；也不必三步并作两步地去追赶公交车，更不必在偶尔迟到的时候偷看老板的脸色。

如果能够不上班，我们每天中午就不用吃那难以下咽的盒饭，更不用饥肠辘辘地在办公室里彻夜加班。

如果能够不上班，我们就用在周末也把笔记本电脑带回家，也不用担心在吃饭的时候来个烦人的客户电话，更不用在三更半夜陪同讨厌的“上帝”去醉生梦死的酒吧。

如果能够不上班，我们就不必在家中有事时乞丐似的求老板恩准半天假，更不用担心在公众假期里被挤出外出旅游的千军万马。

如果能够不上班，我们就不必绞尽脑汁地写简历，也不用挤得满身臭汗地去人才市场投简历，更不必在报纸和网站上苦苦寻找那些枯燥的招聘广告。

如果能够不上班，我们就不必在意自己的年龄和长相，更不必在明知不可能的情况下，却不得不天天跑美容院，企图抓住青春的尾巴。

如果能够不上班，我们就用在刚到一个公司时违心地夸奖同事的新装，不用在办公室政治中浪费心思，从而远离勾心斗角、尔虞我诈。

如果能够不上班，我们就可以不用像签了卖身契一样只能听从老板的使唤。

如果能够不上班，我们就不会身心疲倦，就可以悠闲地赏明月、听鸟啼、品香茗……大把大把的时间，将任由我们自由挥洒。

如果能够不上班，多好!其实，在我们的身边，早就有这么一群人，他们不但拥有自由，还能悠闲地赚着money……一个月挣个5位数，已经不是office里衣装笔挺、时间紧绷的白领们的专利，时代的发展为更多人提供了这种可能。

调查显示，不上班的人大多收入颇丰。

他们利用自己的优势和特长，用自己的才华和智慧，挣得比他们上班时多几倍甚至几十倍的收入。

如果你有某方面的特长，如果你对自己的特长有足够的自信，那就勇敢地放弃朝九晚五的、枯燥的工作，投入到不上班人群的大军中，开拓自己的美好生活吧。

<<不上班的23种活法>>

内容概要

《不上班的23种活法》选取自由职业中最具普遍意义的23个方向，进行具体分析和阐述。有职业综述、必备素养、现身说法、经验分享、测试、相关链接等几个板块。

23种职业包括：闪客、平面设计、自由撰稿、网页设计师、职业模特、家教、形象顾问、私人教练、翻译、自由摄影、宠物医生等。

从你选择做一个自由职业者开始，你将：可以完全按照自己的兴趣和爱好来自由生活。

可以完全自主地安排自己的工作时间，没有人强迫你做什么或不该做什么。

你将从你所做的事情中得到更多的快乐与满足。

资深职业规划师倾情推荐，集作者数载职业体验，融时代感、实用性为一体。

<<不上班的23种活法>>

书籍目录

写在前面第1种活法 做个轻松的自由撰稿人第2种活法 做个在语言中遨游的高级翻译第3种活法 开一家网上商店第4种活法 做个时尚的网页设计师第5种活法 做个潇洒的闪客第6种活法 做一名手机短信写手第7种活法 做个电脑维修维护师第8种活法 做个高级摄影师第9种活法 做个自由的室内设计师第10种活法 做个形象顾问第11种活法 做个私人教练第12种活法 做个“管”人吃饭的营养保健师第13种活法 做个自设课堂的专职教师第14种活法 做个心理咨询师第15种活法 做个天马行空的模特第16种活法 做个保险代理人第17种活法 做个猎头第18种活法 做个兼职会计师第19种活法 做个商务咨询师第20种活法 做个自由策划人第21种活法 做个独立产品代理商第22种活法 开一家个性小店第23种活法 做个宠物医生附录私营企业工商注册登记须知

<<不上班的23种活法>>

章节摘录

现身说法创业从翻译开始小张是一个有理想的人，他现在是一名职业英语翻译，目前的月平均收入近30000元，这比他大多数大学同学都要高3倍。

小张走上专职翻译之路有些“被迫”的意味。

大学毕业后，他的很多同学都被他们的家长安排到省市国有单位工作，只有他和很少一部分同学因为出身农家，不得不在外面自寻出路。

他做过很多工作，比如，推销水泵、保险代理、报纸编辑，但大都很不如意。

一个偶然的机会有一个在一家民营企业做销售工作的同学找他帮忙翻译一份文件——因为他上学的时候英语水平很棒。

小张是个认真负责的人，他花费了整整一个晚上为朋友翻译了5页东西。

其实，他完全可以只花两三个钟头敷衍了事，但他没有那样做，他的做事风格就是——只要自己答应做的事，就一定会尽力做到最好。

3天后，他的这个同学以公司的名义转给他1000元钱作为酬劳。

这使小张对翻译这个职业有了第一次认真的审视。

当时他正在一家小报社做编辑，月收入大约在1500元左右。

一个晚上的辛劳竟然挣了大半个月的工资，这让小张激动不已，也萌生了做专职翻译的想法。

于是，他进行了一些关于做专职翻译方面的咨询，但得到的信息是令人失望的。

综合各方面的信息，他总结了不宜把翻译当作职业的几条理由。

首先，最主要的原因是经济问题。

翻译报酬一般不太高，也不受重视。

一般情况下，翻译的稿酬标准是大大低于写作的，而且译者也没有什么版税可赚，属一次性拿酬。

其次，译者是弱势群体，完全受制于客户。

译者通常无法主动选择翻译门类，别人想让你译什么，你就得译什么；而且无权谈判报酬，你不接受这种报酬标准，自有其他人接受。

最后，相比报酬，翻译其实是非常辛苦的一种体力活，非常累。

虽然困难多多，但小张还是决定勇往直前。

他凭着自己过硬的专业素质以及认真负责的工作态度，克服了刚开始时遇到的重重困难：稿酬低，那就采取高端质量的定位，最大限度地争取高稿酬；无选择权，那就广揽客户，不断提高自己的专业素质。

这样，艰苦奋斗了一年后，小张终于在业内有了一些名气，业务也进入了正轨。

两年后，小张积累的客户已经让他应接不暇，这让他不得不“招兵买马”——找几个兼职翻译。

现在，小张手下的兼职翻译已经达到了8人，经常有翻译业务往来的客户已达到了近20家。

随着翻译业务的日益红火，小张打算注册一家专业翻译公司，当一名靠翻译吃饭的小老板。

经验分享专职翻译经验分享第一，用成绩说话。

无论别人找你翻译什么，都希望能够翻译得准确、到位，这一点是肯定的。

如何证明你的翻译水平呢？可以把你以前翻译得比较好的东西拿给客户看，这是一种证明自己能力的好方法。

所以，你要把自己以前的得意之作(保密除外)好好收藏，以备后用。

第二，瞄准你的特长领域。

在翻译领域中，也需要你为自己的工作进行一定的定位，着重培养自己的翻译特长领域。

第三，良好的职业操守是可持续发展的必备条件。

良好的职业操守会为你带来无价的业界声誉，更是你保持业务可持续发展的必备条件。

第四，要么不接活，接活就做精。

联系一个客户不易，想保持长久的合作更难，这就需要你具有很好的职业能力和“要做就做最好”的职业心态。

P14-16

<<不上班的23种活法>>

<<不上班的23种活法>>

编辑推荐

《不上班的23种活法》由北京出版社出版。

根据国家相关部门统计，我国近年来每年有近70万人加入自由职业者的大军。

他们有的是自己本行业的延伸，有的则是根据自己的爱好、技能、人际关系网络、经验，进行了二次择业。

还没有参加工作或者已经工作多年的人们，你们有自己的事业规划吗？未来应该做什么你清楚吗？是一辈子为他人勤勤恳恳地付出，还是为自己尽早谋划一条自由之路？那么，我们究竟有多少种最快捷的选择？这就是《不上班的23种活法》将要给出的一个答案。

<<不上班的23种活法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>