

<<网上赚钱一本通>>

图书基本信息

书名：<<网上赚钱一本通>>

13位ISBN编号：9787122137500

10位ISBN编号：7122137503

出版时间：2012-6

出版时间：化学工业出版社

作者：余少阳

页数：207

字数：254000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<网上赚钱一本通>>

前言

当今社会是一个“虚拟扩张的时代”，越来越多的人试图通过网络缔造自己的事业、自己的神话。互联网不仅改变了人们的生活，同时也提供了全新的赚钱方式——网赚。

“网赚”是随同网络发展应运而生的一个新名词，或者说是一种新职业。这种职业很有个性，只需要一台电脑，可以自由支配时间，无任何限制，以互联网为媒介，以敲键、点击的形式为工作方式，足不出户就可以赚钱。

“网赚”一族已成为网络上的猎金客，而且很可能是未来的商业模式。

“网赚”门槛低、成本少、风险小、方式灵活，任何人都可以选择一种方式实现自己的网赚梦想，比如做威客赚钱、搭建电子商务网站赚钱、利用广告联盟赚钱、利用博客赚钱、网上开店创业赚钱、申请版主发帖赚钱、挂QQ赚钱、利用QQ群赚钱，还有很多千奇百怪的赚钱项目，如玩游戏、发图片、分享资源、写评论、写股评，甚至填表注册也能赚钱，可以说只要用心，就能在网络世界里赚取人生的第一桶金。

如威客、拍客、短信写手、网店装修工、网络写手、网络钟点工、网络保姆、帖客等这些新兴的互联网行业已成为很多人眼中的“香饽饽”，并迅速壮大，成为一种潮流，大有进入社会主流之势，他们迸发出惊人的智慧与创意，改变着我们所在的这个社会。

本书结合上述的现实情况进行了深入的讲述，在内容的编排和目录的组织上想读者所想，让读者能够迅速入门，掌握网上赚钱的基本方式。

读者在阅读本书后，能按照书中所讲述的内容迅速上手。

本书的目标读者群，就是那些想成为创业一族的初级网络用户，本书也可作为想利用业余时间做兼职无成本生意的办公室白领一族的网上赚钱参考用书。

本书主要特点如下。

内容安排以网上赚钱为主线，适合想通过网络赚取第一桶金的网民，具有很强的针对性。

讲解的内容，理论性与实用性相结合，深入浅出，通俗易懂，可操作性强，上手容易。

篇幅适中，语言顺畅，可读性强。

内容新颖，所讲解的各种软件均为较新的版本，紧随时代的发展。

实用性强，依据读者的实际需求，将版式设计得清新、典雅，内容实用。

从网赚的实情出发，全方位揭秘了各种网赚方式的赢利原理，让读者更切实地了解如何借助网络平台，赚取真金白银，成为一位成功的网商。

对于有一定电脑基础的读者，可通过本书全面地学习网上赚钱的各种最新知识，如开网店赚钱、当威客赚钱、当拍客赚钱以及当赚客赚钱等，提高使用电脑的能力；对于需要快速学会最有效的赚钱方式的读者，本书从运筹、实战和防御三方面介绍了网络赚钱方式，通过它您可以获得各种实用性很强的知识；对于不会使用电脑，对网上赚钱一窍不通的读者，本书也将以最全面、最系统的讲解手法，使您很快成为网上赚钱的行家。

21世纪是互联网的时代，网赚是互联网的一个衍生物，发展前途是无限的，必然会在将来为社会创造更多的财富。

所以，如果把握机遇，走出一条属于自己的网赚道路，定能成就一个个网赚神话。

编者

<<网上赚钱一本通>>

内容概要

本书分为运筹篇、实战篇和防御篇。
全书通过诠释网上赚钱的谋略，透析了网上赚钱方式，解析了网上赚钱原理，揭秘了网上赚钱的来龙去脉，帮助广大网友了解网上赚钱的操作技巧，从而快速走上赢利道路。

<<网上赚钱一本通>>

书籍目录

第一篇 运筹篇

Chapter 1 创业从网络开始

普及中的计算机网络

天上掉下了“馅饼”

国内网赚的不寻常路

抓住站点摇钱树

网赚准备期三要点

网赚必备的工具

赚钱网站的策划书

网站定位要小而精

地方网站赢利点

怎样快速提升流量

搭建快速创收站点

Chapter 2 网络赚钱有思路

几种网站赚钱模式

皇冠店铺也遵循的法则

竞合才有出路

挖掘赢利模式

为何网站赚不到钱

让垃圾站改头换面

Chapter 3 启动互联网创业引擎

创造商机

发掘商机

判断商机

创业者所具有的思维模式

谨防陷入创业思维的误区

走在最前面，不能选择等待

第二篇 实战篇

Chapter 4 打游戏+挂QQ，在玩耍中奏响赢利

交响曲

职业游戏玩家靠什么赚钱

游戏里流通的财富

简单的网络游戏赚钱术

火爆的网页游戏

游戏中的赚钱高手

能带来红火生意的QQ

轻松赚钱的网络钟点工

QQ群“下”出了“金蛋蛋”

提升QQ流量的赚钱门道

Chapter 5 网上开店，走向轻松快捷辉煌

“好产品”是打造出来的

网店赚大钱秘笈

诱导买家成交技巧

网络代理赚钱术

年赚10万的网店

<<网上赚钱一本通>>

吸引新老客户之道

进货, 也靠新思路

传统进货渠道

网上开店, 货源无忧的方法

网上开店的三个条件

网上开店两种方式

网上开店遵循的黄金法则

Chapter 6 威客、博客、淘客, 宅人宅赚术

号称“网络智‘客’”的威客

四种威客模式

威客中的“软硬”互动

博客赚钱术

博客网站--网上根据地

如何做好博客营销

月入不菲的淘客

如何发挥淘客的营销功能

如何推广淘客产品

淘客的推广模式

Chapter 7 网上炒股, 赚钱很简单

股票常用知识

如何进行股票交易

网上常见的模拟炒股平台

如何网上炒股

Chapter 8 网络文学, 灼人的好“钱”程

网络文学拥有好“钱”程

网络写手的默默奉献

网络软文藏“钱”机

另类文学创作--短信

Chapter 9 域名投资, 慧眼赚大钱

如何靠域名赚钱

月入万元的域名链接

能赚外汇的链接

创收的闲置域名

如何解决转移受阻的域名

如何提高域名PageRank

观察域名PageRank变化的方法

Chapter 10 SEO, 灵活变通好助手

什么是SEO

搜索引擎的自动程序

会赚钱的SEO

收取网络广告费离不开SEO

SEO赚钱工具精选

靠SEO提高流量来赚钱

快速优化网站靠SEO软件

如何让搜索引擎抓取你的网站

Chapter 11 专业网站, 真正赚钱的装备

靠网站赢亿万身家窍门

<<网上赚钱一本通>>

创业者依靠网站架桥梁
优秀网站步步为“赢”
维护网站，长期赚钱法
赚钱的个人网站
Chapter 12 其他网赚，呈现睿智手段
搭上网络视频的快车卷起财富百万
让人赞叹的网络拍客
做赚钱的调客只要轻松填空
网络服务赚钱招数
网上个性服务巧赚钱
让“程序赚钱”轻松起来
轻松赢利100美元
月赢上万不靠广告联盟
第三篇 防御篇
Chapter 13 驾驭网赚的44条忠告
Chapter 14 警惕网络中的诈骗术
让网络诈骗术无处藏身
五种网络诈骗手段
让人警惕的网络诈骗形式
如何摆脱网络诈骗陷阱
参考文献

章节摘录

版权页：插图：网店赚大钱秘笈随着越来越多的网民在开网店，网店上的产品五花八门，而且走向成功的网店越来越多，那么有人要问：“网上销售要选择哪些产品，更容易成功？”

一般来说网店里要有实体店不易买到的产品，或者是自己独创的设计或产品。

销售自己独创的设计或产品是挺不错的设想，但鉴于个人能力或者实际情况，能够自己生产自己的品牌，在自己网店上做销售的人，实在太少了，所以，许多做网店的店主在选择销售物品上犯了难，他们很苦恼，到底选择什么样的商品在网上销售最容易成功呢？

这对于网络赚钱来说是非常重要的。

1、选择好销售目标，是一个关键环节在网上开店受到多数人的青睐，网上商店同实体店相比，前者是虚拟商店，具有一些特殊的优势。

开店者几乎不需要任何投资，不用对昂贵的店面租金犯愁，也无须存货、仓库等。

另外，网上开店也不需要自己站柜台，更不需要雇请营业员，只要能抽出时间上上网看看订单就够了。

因此，只要有上网的条件，任何人都可以在网上开家小店，包括在校的学生和上班的白领。

首先，要锁定销售目标。

在考虑卖什么产品时，尽量避免涉足不熟悉、不擅长的领域。

一定要根据自己的兴趣和能力而定。

同时，要确定目标顾客，从他们的需求出发选择商品。

例如，小陆根据自己的喜好，以及有亲戚在童装厂工作，可以进到低价服装，自己也对童装有所了解，便在网上开了一个童装店。

现在小陆经营的网上童装店已经是皇冠店了，每月收入差不多都在5000元左右，比以前干实体店时工资高出了两倍。

她的心得是：“要想在网上开店，一定要选择自己感兴趣的产品，这样你才能研究。”

网上开店，要选择适合在网上销售的商品，诸如首饰、数码产品、电脑、手机、服装、男士用品、成人用品、化妆品、保健品、体育和旅游用品。

还有不适合在网上销售的，像体积太大不容易邮寄运输的商品、附加值太低的商品（挣的钱还不够付邮费）等。

（1）首饰，市场空间大很多女士会对首饰趋之若鹜：买完金银首饰买珠宝首饰，买完珠宝首饰买钻石首饰；买完项链买耳环，买完耳环买手链，买完手链买脚链……无论在易趣上还是在淘宝上，首饰一直都是女网友们的最爱，尤其是水晶、翡翠类首饰是卖得最好的商品之一。

（2）数码产品，火爆热销MP3一度是网上销售最为火爆的商品。

如今MP3还方兴未艾，MP4又异军突起。

此外，数码相机、摄像机及相关配件也越来越被网友们所珍爱，购买的人Chapter 5网上开店，走向轻松快捷辉煌，越来越多，成为一时最畅销的商品，是网上销售的热门。

（3）电脑，有可观的需求量电脑（尤其是二手笔记本电脑）的销量一直都在各C2C平台上排在前列，其相关配件和外设的销量也相当可观。

但有些人会误认为：电脑价值不菲，邮寄也不方便，应该不适合网上销售。

也许正因为上网的人都离不开电脑，电脑的需要量才会大，由此成为网上最好卖的商品之一。

（4）手机，时尚的代表手机是一种通信工具，也是时尚的代表，拥有一部“很炫很炫”的手机是一件“很酷很酷”的事。

年轻人永远会追捧最新款式手机，随着手机在网上热销，带动了彩铃、配件、充值卡等商品的销售。

（5）服装，最具吸引力无论是淘宝还是易趣，服装卖得最多。

服装本身非常适合在网上销售。

这是由于邮寄服装很方便，同时容易满足人们的购买欲，尤其对女性来说，服装具有很强的吸引力。

（6）成人用品热卖中对，你没有看错，就是成人用品。

很多人面对成人用品都觉得不好意思，到实体店去买更不好意思，有时会令人很尴尬，那就来网上

<<网上赚钱一本通>>

购买吧，这样就能避开尴尬的局面，你也不用不好意思了。

(7) 化妆品前景广阔无论是女性，还是男性，化妆品是日常必需品，天天都用它，用完了就会再去买它。

一旦用上哪家店里的哪一款觉得好用，一定会继续在这家店里买。

还有，越是有钱的女人越是想要留住青春年华，在化妆品方面的消费舍得下本钱。

正所谓赚钱就赚有钱人的钱！

人人都爱漂亮，这是从古到今都没办法改变的事实。

所以，化妆品市场的前景极其广阔。

(8) 保健品有望成为日常必需品经常盯着电脑屏幕，会觉得眼睛干涩，买一瓶保健滴眼液会保护你的眼睛；长时间坐在电脑桌前，会觉得腰酸背痛，买点滋补的营养保健品会改善腰背的酸痛感；在QQ上聊到半夜，会觉得脸上的皮肤特别干燥，买点养颜的保健品会对你干燥的皮肤有所缓解……

(9) 体育和旅游用品最畅销保健品的功效被大家伙知道，但适量的运动才是保证真正健康的营养剂，所以，提倡男士买哑铃，女士买个瑜伽垫，坚持适量的锻炼，病痛不容易找上门。

或者，索性离开电脑，背上旅游包，到大自然中去放飞心情降降压……不过，玩的时间不要太久，网上还开着店呢，想着要经常回去打理。

选择销售目标要慎重。

在确定卖什么之前，尽量避免涉足不熟悉、不擅长的领域，一定还要考虑自身的财力、兴趣和能力。

这是网上开店的第一步也是最关键的一步，选择销售商品对否往往会影响网店能否成功。

2、了解客户和市场调查很重要选择好网上要销售的商品，进行了解客户和市场调查是有必要的，这些活动会帮你判定选择是否正确，因为你做的选择一般是依据自己积累的经验 and 搜集到的信息来进行判断的。

因此，要了解客户和进行一些基础的市场调查：首先，上网搜集一下别人网店里销售的商品都有哪些，有没有同类的产品在出售，一般在有的情况下，证明了该产品一定有市场。

这个时候要深入了解一下该产品是否有竞争优势，同一品牌的，要看它是否有价格优势；不是同一品牌的，就要比较一下，看它的影响度和产品的性价比哪个更高一些。

再次，对亲戚和周围的朋友们说说你自己的想法，或是拿样品给亲戚和周围的朋友们看看，听听他们的意见，也许在他们当中就有你的潜在客户。

不要忽视不会上网的人，他们当中也会有你的客户。

因为网店只是一种营销的渠道，通过网店卖有人要的产品，才能赢利。

<<网上赚钱一本通>>

媒体关注与评论

从本书中你会认识到网络处处有“钱”机，只要你处处留心。

——网友“小猫”网上赚钱方式的新理念打破了传统经营方式，本书教你如何在短时间内挤入富有人群。

——网友“石头”如果你能从本书中了解到攻下网上赚钱的技能，并懂得什么才是真正的“网赚”，成为聪明、勤奋、睿智的行家和商界的佼佼者是有捷径可走的。

——网友“战斗者”只要你掌握了“网赚”的思维方式，就可轻松走向成功之路。

本书会引领你少走弯路，从而快速地获得巨大硕果。

——网友“小河流”本书总能站在“网赚”的最前沿，用它最通俗易懂的语言把人们带入网络这个世界，并零成本地促使你取得成功，乃是你最大的收获。

——网友“豆浆咖啡”这本书非常实际、实用和实操，其中的许多方法对于指导家居建材产品的店铺销售非常具有创意。

它就是我一直期待的一本书！

我愿在此负责地将该书推荐给我们家居建材界的同行们，相信大家会通过这本书获得自己最需要的东西。

——成都好风景实业有限公司总经理 王自松

<<网上赚钱一本通>>

编辑推荐

《网上赚钱一本通》适用于想赚钱，但困于资金、场地的限制，而发愁无法赚钱的人群，同时也可作为大众网络用户、想利用业余时间做兼职人士的参考用书。

揭秘网上赚钱的来龙去脉！

释解最有效最便捷的攻略！

从外行到专业，其实很简单！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>