<<每天懂一点职场生存法则>>

图书基本信息

书名: <<每天懂一点职场生存法则>>

13位ISBN编号: 9787122126443

10位ISBN编号:7122126447

出版时间:2012-1

出版时间:化学工业出版社

作者:朱子熹

页数:184

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<每天懂一点职场生存法则>>

前言

每年的夏天,都有许多携着认真、好奇与努力进取的新人进入职场。

他们阅读了许多近乎于完美的职场成功模型,脑海里也准备好了诸多的假设,也期望能够以自己的真诚与努力换来回报。

可是,没过多久,他们就发现事与愿违,自己碰壁受到伤害,还不知道事情发生的原因。

在职场中,你需要一些技巧,否则,你将寸步难行。

认识职场的生存法则,并根据这些生存法则采取你相应的行动,这就是本书定义的 " 每天懂一点职场 生存法则 " 。

相对于白纸黑字——大家认可的显规则,潜规则不会公然地写于公司的告示板。

但是它又需要你的领悟参透,从而避免吃亏了还不知道事情缘起的尴尬局面。

没有明文规定的潜规则,却引导甚至制约企业职员的言行以及价值判断。

潜规则往往暗示了公司的一种潜在的文化与行事规则,只有职场老手才能意会。

他们都会顺应公司的潜规则,因此在职场道路中走得十分顺畅。

而更多的人,则是对职场的潜规则不甚了解。

他们总是隐约地感觉到,有一种无形的力量在左右着自己的方向,但真正寻找起来却又触摸不着、难以追寻。

既然是一种客观存在,那身处职场的你就意味着必须面对而且无法回避。

由于企业文化以及老板、上司的不同,潜规则也往往有明显的区别。

日本与韩国的企业,通常比较注重职员的合作与忍让。

而欧美企业则比较鼓励个人能力的发挥和互相竞争。

当然,一些潜规则是不分国籍的。

比如,下属越级报告无法被容忍,离职带走大批职员更是令人恼怒。

有些时候,潜规则也表现为不稳定,它会随着企业高层管理者的管理特点而逐步形成。

比如,原来的管理者可能会比较在意成本控制,公司于是形成成本优先的潜规则。

新的管理者来到之后,可能会比较注重产品的开发与市场的控制,公司于是转而形成市场优先的潜规 则。

身为一名职场人士,就必须深入了解公司的文化及其背景下的潜规则,从而减少职业风险。

本书继《公司不能告诉你的50个秘密》后,又一次总结了一些职场潜在规则,都是职场资深人士私下交流的经验,期望能够对读者有所启发,并成为你立足职场走向成功的财富。

编者2011年9月

<<每天懂一点职场生存法则>>

内容概要

本书重在让你了解职场的生存法则,了解职场中你不可不知的潜规则。 对于刚入职场的新人来说,这是一本让你在职场立足的生存宝典;对于已经在职场摸爬滚打多年的职 场老手来说,这是一本让你感触较多,回味无穷的启示录。

本书利用生动的事例以及案例,为您层层剥开不为你所知的上司的方方面面。 《每天懂一点职场生存法则》助你在职场中畅通无阻。

<<每天懂一点职场生存法则>>

书籍目录

第一章 了解上司的质量

- 1.人在"江湖",要学会功成身退
- 2.投上司所好
- 3.沟通无极限

第二章 掌握与上司打交道的火候

- 1.躲避职场的明枪暗箭
- 2.你的上司是哪一"型"的?
- 3.与上司站在同一战线上
- 4.你懂得维持与上司的"安全距离"吗?

第三章 尊重上司决策

- 1. "公爵不能抢了国王的风头"
- 2.有所听,有所不听
- 3.怎么和自己的上司说 "No"

第四章 万一得罪了上司

- 1.别轻易尝试"蚂蚁斗大象"的游戏
- 2.蝙蝠精神——挽救与上司关系的良药
- 3.学会适度忍耐

第五章 如何拒绝上司

- 1.不值得定律
- 2.拒绝时耍点小聪明
- 3.选择性地拒绝
- 4.黑脸开戏,红脸收场

第六章 钓钓上司这条大鱼

- 1.职场中的"马太效应"
- 2.保持鱼对饵的新鲜感
- 3.在鱼吃到饵的同时隐藏钓钩

第七章 获得上司的信任

- 1.成为上司的心腹
- 2. 巧言 "上谏"
- 3.知己知彼,百战不殆
- 4.设法让上司信任你

第八章 与上司保持适当距离

- 1.做好分内的事
- 2.不中上司的"圈套"
- 3.从与上司的暧昧关系中抽身
- 4.缠而不赖方上计

第九章 避开"越位"的雷区

- 1.千万不要越级工作
- 2.寻找好自己的位置
- 3.爬出职场陷阱

第十章 用业绩让你的同事低头

- 1.关键时刻露一手
- 2.从一颗"蘑菇"做起

<<每天懂一点职场生存法则>>

- 3.做完蛋糕要记得裱花
- 4.看紧属于自己的功劳
- 5.让竞争对手艰难地活着
- 第十一章 建立你的红色联盟
 - 1.让人一步不为过
 - 2.不妨说些"美丽的谎言"
 - 3.保持友好,建立友谊
 - 4. 矜而不争,群而不党
- 第十二章 将自己的短处变成长处
 - 1.制造一点神秘感
 - 2.有实力才能讨好上司
 - 3. 魔鬼存在于细节中
- 第十三章 累积实力与人脉
 - 1.天下没有一次性人情
 - 2.培养影响力
 - 3.建立自己的个人品牌
- 第十四章 学会争取机会
 - 1.说闲话也能敲打人
 - 2.不必说话也能让人明白
 - 3. 赢得自己的机会最重要
- 第十五章 旁敲侧击争取机会
 - 1.先蒙块布再变戏法
 - 2.跟上司"唱双簧"
 - 3.切入职场晋升通道
 - 4.取法其上,适得其中

<<每天懂一点职场生存法则>>

章节摘录

版权页:几百年前的意大利政治学家马基雅维里,曾经写过一本名为《君主论》的专著。

在书中,他以惊世骇俗之笔揭示了政治的真相,并给统治者提出了许多真知灼见,其毫不遮掩、一针见血的处事风格让人惊叹。

他在书中写道:"君主必须是一头狐狸,以便认识陷阱,同时又必须是一头狮子,以便使豺狼惊骇。

""君主如果被人认为变幻无常、轻率浅薄、软弱怯懦、优柔寡断,就会受到轻视。

他应该努力在行动中表现伟大、英勇、严肃庄重、坚韧不拔。

"马基雅维里不止一次地提到,君主应透过种种手段,甚至包括表面上的装腔作势和耍些小手段来获得别人的尊重、爱戴和潜在的畏惧。

戴高乐是个曾被尼克松称为是"用门面装扮起来,但却不是一个虚假的人物"的人。

他在他的著作《剑锋》中写道:"一个领袖必须能够使他的下属具有信心。

他必须能够维护自己的权威。

- ""最最重要的是,没有神秘就不可能有威信,因为对于一个人太熟悉了就会产生轻蔑之感。
- ""一个领袖没有威信就不会有权威,除非他与人保持距离,否则,他就不会有威信。
- "身为一名上司,有其上司的心理特点。

但同时,他也像普通员工一样需要友谊。

在保持距离的同时,维护了尊严与权威的他实际上是孤独与痛苦的。

身为下属,掌握好火候也非常地困难,因为离上司远了,可能会得不到重用;离上司近了,不仅会在 同事中落得 " 巴结上司 " 的名声,把你看得更为透彻的上司可能会把你当作替罪羊。

下面这个例子,也许可以给我们以借鉴。

亨利·迪巴诺是纽约一家面包公司的经理。

迪巴诺的公司远近闻名,面包十分畅销。

但令迪巴诺感到纳闷的是,离公司最近的一家大饭店却一直拒绝销售公司的面包。

他决心开发这家大饭店的业务。

迪巴诺制定了一个详细的计划,坚持每星期去拜访一次大饭店的经理,甚至以客人的身份住进大饭店 ,还常把公司的面包送给大饭店的员工。

但是迪巴诺的努力似乎并没有获得回报,无论他采用什么方式,这家大饭店仍然初衷不改,对他的面包毫不动心。

意志坚强的迪巴诺从没有想到过放弃。

失败多次之后,迪巴诺重新检讨了自己的策略,开始调查饭店经理所感兴趣的事。

为此,迪巴诺在饭店里安插了一名线人。

后来他了解到,这饭店的经理是美国饭店协会的会员,同时担任国家饭店协会的会长。

这名经理非常热心协会事务,凡协会召开的会议,不管在何地举行,他都一定搭飞机前往。

迪巴诺非常重视这些情况。

第二天,迪巴诺便去拜访饭店经理,并与他聊起了协会的话题。

谈话中,迪巴诺丝毫没有提到面包的事。

几十分钟下来,饭店经理直呼遇到知音,大有相见恨晚的感觉。

回到公司后, 迪巴诺仍然不主动联系饭店经理, 采取冷却处理。

过了几天,饭店的采购部门来电,要他把面包样品和价目表送去。

迪巴诺赶到饭店时,采购组长说:"你真厉害,竟然使我们上司这么赏识你。

"尽管迪巴诺的面包远近驰名,但迪巴诺的每周定期拜访却并没有取得效果,而单凭与饭店经理闲聊对方有兴致的事,形势却大为改观。

<<每天懂一点职场生存法则>>

编辑推荐

《每天懂一点职场生存法则》编辑推荐:上司是你职场中的掌舵人,他说你行你就行,上司让你升值你就能升值,所以,搞定了上司你就搞定了一切!

遇到怎样的上司是你不能掌控的,但是如何跟不同类型的上司打交道《每天懂一点职场生存法则》可以告诉你。

上司没说,你一定要知道的职场生存法则,要想笑傲职场,远离陷阱,每天必须学一点职场生存法则不管你是职场新手,还是职场老手、能在职场中生存的才是高手。

<<每天懂一点职场生存法则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com