### <<生活要懂点博弈学>>

### 图书基本信息

书名:<<生活要懂点博弈学>>

13位ISBN编号: 9787122061386

10位ISBN编号:7122061388

出版时间:2010-1

出版时间:化学工业

作者:王宇编

页数:222

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

## <<生活要懂点博弈学>>

### 前言

人生如棋,世事如棋。

棋如战场,如一场没有硝烟的厮杀,而你就是一位棋手,你的每一个行为都会化作棋子在棋盘中和别 人激战,你掌握着每一颗棋子的生死存亡,也掌控着自己的输赢。

生活百态,皆可以棋为喻,而不同的是人们所要的并不只是输赢的结局。

除了精神上的满足外,人们更多地把心力集中于"个人利益",每个人都在揣摩着,思考着,"算计"着……只求为自己博得最大的利益。

也许你不知道:生活中到处存在博弈现象。

爱情、婚姻、人际交往等,人们直接感受到的生活百态都潜伏着博弈元素,还有并不常接触的社会、 政治、法律、军事、经济、管理方面的现象,也无一例外。

就拿人际交往来说,人要生存,必然要同周围的人交际。

在与人交际的过程中,难免会有一些磕磕碰碰的事情发生。

要想规避风险,让自己不受损失,就需要具有博弈精神,对事情进行周详的考虑,做出恰当的选择。 本书就是你最好的生活导师,让你更好地看清生活的本质,掌握生活潜规则,做生活中的强者,做最 大利益所有者。

也许你不了解:商场中的买卖双方也在展开一种博弈,他们都在努力追求自己利益的最大化。

"商场如战场",身在商场中的每个人都希望自己能够获胜,但每个人都有输赢的风险,每个人都要面对竞争,要想在竞争激烈的商场中立于不败之地,就要计算自己的所得利益,就要想办法最大化地实现自己的利益。

总之,商场中的种种现象,是市场经济规律作用和参与者心理博弈的结果。

# <<生活要懂点博弈学>>

#### 内容概要

人生是永无休止的博弈,博弈学正生动地编织着生活的方方面面,我们身边的大事小事都可以用博弈 学原理来一一破解。

本书,从最基本的博弈学讲起,分别从爱情、家庭、婚姻、职场等几方面讲述了生活中最常见的博弈

本书语言浅显易懂,文笔生动有趣,将博弈知识和生活中的故事巧妙结合,增加其趣味性、可读性和认知性,使读者更容易理解复杂的人类社会行动,同时通过快乐地学习掌握博弈竞争的技巧。

## <<生活要懂点博弈学>>

#### 书籍目录

绪论 认识和了解博弈 博弈论的发展历史 博弈是一种游戏策略 博弈论在生活中的应用 第1章 透视消费内幕,合理理财 01 为什么很多人都爱买打折的商品?

- 02 为什么旅行社卖套票利润大?
- 03 为什么超市的瓶装茶饮料要更贵一些?
- 04 为什么一元店的商品如此受欢迎?
- 05 为什么"反季销售"开始大肆流行?
- 06 为什么人们有时候把钱存起来,有时候把钱用来做投资?
- 07 为什么明知染发有损健康,很多男女老少还频频染发?
- 08 为什么女人总嫌化妆品贵却还要去买?
- 09 为什么物以稀为贵?
- 10 为什么买车和打车相比,打车最为划算?
- 11 为什么大多数"80后"去租房而不买房?
- 12 为什么很多人在买东西时都让对方先开价?
- 13 为什么很多年轻人都爱发短信,而不是打电话?

#### 第2章 走进利益博弈,直面竞争 01 为什么"囚徒困境"中的两个人都会选择背叛?

- 02 为什么只要1美元不要10美元?
- 03 为什么很多企业都选择连锁经营?
- 04 为什么成功者选小块西瓜?
- 05 为什么很多商家不惜重金做广告?
- 06 为什么一山难容二虎?
- 07 为什么商家之间要进行价格战?
- 08 为什么应该多替别人着想?
- 01 为什么得不到他人真诚的回报?
- 02 为什么会说话的人人见人爱?
- 03 为什么要"装傻"处事?
- 04 为什么没有永远的敌人?
- 05 为什么很多人不能放下成见, 化敌为友呢?
- 06 为什么成功者总是表现得不如别人"强"?

#### 第3章 破解社交棋局,打造人际 07 为什么你会莫名地暗中挨刀?

- 08 为什么同样的际遇时,一方的收益总比较大?
- 09 为什么面对屈辱要选择隐忍?
- 10 为什么所谓"圆滑的人"总是受人欢迎?
- 11 为什么人要留下自己的对手?

### 第4章 看穿职场阴谋,周旋自如 01 为什么职场中有许多喜欢迎合上司?

- 02 为什么职场"场面话"不能信?
- 03 为什么赢的总是那些"职场中性"?
- 04 为什么办公室不是发展恋情的地方?
- 05 为什么职场中也会有明枪与暗箭?
- 06 为什么总是女人当秘书, 男人当司机?
- 07 为什么大学生会是中学生的下属?
- 08 为什么说安干现状就是"职场安乐死"?
- 09 为什么有些人工作能力很强却得不到晋升?
- 10 为什么有人偷懒却升迁,有人拼命却吃力不讨好?
- 11 为什么有些人会把到手的高职位让给他人?
- 12 为什么团结可以达到利益最大化?

# <<生活要懂点博弈学>>

- 13 为什么职场中有的人会频频跳槽?
- 14 为什么同事难以成为朋友?
- 15 为什么通过加薪可以使员工发挥出实力?
- 第5章 攻破心理防线,走出禁区 01 为什么人一旦贪婪时就会变得可怕?
  - 02 为什么几个朋友在一起吃饭,要实行AA制?
  - 03 为什么买房者永远没有开发商聪明?
  - 04 为什么很多人看着股票往上升值,可就是不出手?
  - 05 为什么人人都想过得比别人更好?
  - 06 为什么很多人明知道买彩票中奖的概率很小,却还要疯狂地买?
  - 07 为什么超市总是把男装摆在较低的楼层,而女装摆在较高的楼层?
  - 08 为什么背叛自己的永远是最好的朋友?
- 第6章 感悟智慧奥妙, 做聪明人 01 为什么窃贼行窃暴露时, 还能屡屡得手?
  - 02 为什么女性愿意忍受高跟鞋的痛苦?
  - 03 为什么与人决战时,聪明的人会选择背水一战?
  - 04 为什么箭在弦上,就不得不发?
  - 05 为什么"轻闲"的老板比"繁忙"的老板更成功?
  - 06 为什么精明人得到的反而会比糊涂人少?
  - 07 为什么赌博不如踏实工作能发财?
  - 08 为什么要"把最胖的那个丢出去"?
  - 09 为什么DVD格式各地区不同,而CD格式却到处都一样?
  - 10 为什么"零和博弈"中两个人的得益之和为零?
- 第7章 解答爱情疑惑,理清情丝 01 为什么有些人会活在"暗恋"里?
  - 02 为什么不能勇敢地说出"我爱你"?
  - 03 为什么感情总经不起距离的考验?
  - 04 为什么女人总认为自己遇不到白马王子?
  - 05 为什么很多恋人之间总有吵不完的架?
  - 06 为什么有人为爱情而痛苦着,有人为爱情而快乐着?
  - 07 为什么说时间是爱情的杀手?
  - 08 为什么会出现"一见钟情"与"细水长流"?
  - 09 为什么他(她)在说谎,还要选择相信?
  - 10 为什么很多人都将爱情与金钱挂上钩?
  - 11 为什么难以明确地说分手?
  - 12 为什么"鲜花"总是插在"牛粪"上?
  - 13 为什么他(她)不爱你,却还是要苦苦地追逐?
  - 14 为什么爱情里的承诺总是不管用?
  - 15 为什么两个相爱的人分手后不能成为朋友?
  - 16 为什么说恋爱中人的智商为零?
  - 17 为什么爱情和友情不可以兼得?
- 第8章 观察婚姻点滴,掌控生活 01 为什么恋爱到一定程度就要结婚呢?
  - 02 为什么多数女人想嫁给有钱、有房、有车的男人?
  - 03 为什么会有那么多的"妻管严"?
  - 04 为什么在吵架之后总是男人先低头?
  - 05 为什么很多没有感情的夫妻不选择离婚?
  - 06 为什么有的人要离婚?
  - 07 为什么男人恋爱与婚后的形象在女人眼中相差甚远?
  - 08 为什么农村人结婚比城市人要早?
  - 09 为什么藏"私房钱"的日子不好过还要去藏?

# <<生活要懂点博弈学>>

- 10 为什么总是女人做出牺牲,做一个全职太太?
- 11 为什么结婚的对象往往不是自己的初恋情人 12 为什么有的人迟迟不愿跨入婚姻的殿堂?
- 13 为什么婚姻生活会出现"看足球"与"听音乐"之争?
- 14 为什么婚姻可以把一个"淑女"变成"泼妇"?
- 15 为什么说结婚比恋爱更实惠?
- 16 为什么女怕嫁错郎?
- 17 为什么有人认为漂亮女孩不能娶?
- 18 为什么女人会买不常穿的婚纱,男人却常租要穿的礼服?

# <<生活要懂点博弈学>>

#### 章节摘录

插图:如表格所示,老张做决策的时候,受着市场风险大小的干扰。

当市场风险大的时候,如果老张选择把钱存在银行,那么他便不会面对风险可能带来的损失,但所得 到的利益也相对较小;如果他选择去投资,则损失的概率会大大增加。

当市场风险小的时候,如果老张把钱存在银行,虽然会有一定的利息收入,但很可能会错失赚钱的大好机会,如果把钱用来投资,一旦成功所得的利益比存入银行多得多,所面临的风险也不会很大。

在市场经济中,资金的处理和去向总是受到多方面因素的干扰,这就是博弈学中的经济学。

但无论周围的环境是怎样的,人们在抉择时都是以自己的最大利益为前提来的。

市场风险大,客户就不会轻易去投资。

现在来算一笔账:在市场风险大的时候,若把老张手里的10000元存入银行一年,最后所得本息将是多少?

若银行的年利率为0.81%,那老张的本息和为10081元,损失的概率为零;若将这10000元用来投资,则损失的概率将可能很大,当然也就不会有利息的收入。

这将是一种不明智的策略选择。

在博弈中,当已经确立了同时行动的优势策略的概念时,如果运用了相继行动的博弈,那么在采用优势策略的时候就必须留神。

因为策略互动的本质已经改变,优势策略的概念就会完全不同。

假如你有一个优势策略,无论你的对手选择怎么做,你按照这个策略做都比采用其他策略更好。

如果你选择相继行动,而你的对手先行,你就应该选择自己的优势策略。

这是你对你的对手每一个行动的最佳对策。

# <<生活要懂点博弈学>>

#### 媒体关注与评论

- · 兵无常势, 水无常形, 能因敌变化而取胜者, 谓之神。
- ——孙子·我们恰恰就生活在这样一个充满各种可能与变数、到处都是利益与博弈的有趣的时代,你可能跟不上它的脚步,但你不可能看不见它的轨迹划破长空。
- ——王冉·要知道你打扑克牌时,总有一个人会倒霉,如果你看看四周看不出谁要倒霉了,那就是你自己了。
  - ——巴菲特·要想在现代社会做一个有文化的人,你必须对博弈论有一个大致了解。
  - ——萨缪尔森·满世界的博弈,连猪也不例外。
  - ——网友:愤怒的匣子 · 爱情是一场博弈,谁先心动,谁就全盘皆输。
  - ——网友:野菊花

# <<生活要懂点博弈学>>

#### 编辑推荐

《生活要懂点博弈学》:最有实用价值的"利益最大化"的学问生活由一局又一局的博弈所组成,你 我皆在其中不遗余力地争取高分。

细心的观察生活.你就会发现,生活中有很多有趣的东西,并且它们无一不与博弈有关。

为什么公司以工龄涨工资,而不是以能力的提高而加薪?

为什么婚姻可以把一个"淑女"变成"泼妇"?

为什么他们在痛苦的时候也可以笑得很甜美?

为什么"鲜花"总是插在"牛粪"上?

为什么人们都怕别人说自己老?

为什么要留下自己的对手?

为什么人要离婚?

### <<生活要懂点博弈学>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com