

<<最新出口流程及模拟>>

图书基本信息

书名：<<最新出口流程及模拟>>

13位ISBN编号：9787122043757

10位ISBN编号：7122043754

出版时间：2009-3

出版时间：化学工业出版社

作者：莫运襟 编

页数：212

字数：358000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<最新出口流程及模拟>>

前言

近年来,我国高等职业教育发展很快,培养了大批高素质的技能型人才,对高等教育大众化做出了重要贡献。

高等职业教育作为高等教育发展中的一个类型,已经占领了我国高等教育的半壁江山,有着极好的发展前景;同时,我国高等职业教育又面临着日益严峻的挑战,那就是如何全面提高高等职业教育的质量。

课程建设是提高教育质量的核心,也是教学改革的重点和难点。

当前,各高职院校正在改变本科压缩饼干式的教学模式,重视以“校企合作、工学结合”为基本内容的内涵建设,积极与行业企业合作开发课程,改革课程体系和教学内容,探索任务驱动、项目导向、案例教学等以工作过程为线索组织教学的新模式,使高职教育领域有了许多亮点和突破。

课程改革和建设必须有适合的、以新的理念指导的教材建设相匹配,必须有大量根本区别于本科院校教材的、适合岗位群能力要求的、符合高职教育特点的教材。

为此,广州工商职业技术学院正在组织教师编写符合上述要求的系列教材。

莫运襟老师主编的《最新出口流程及模拟》一书就是该系列教材中较为出色的一部。

我认为本教材有如下特点: 第一,从内容上看,该教材系统性强,紧紧围绕出口的业务流程,将看似分散的各个业务环节有机的联系在一起,同时采用了详尽的仿真操作与模拟,具有很强的系统性、直观性、创新性。

第二,全新的课程体系。

在校企合作的基础上,以学生就业所需的专业知识和操作技能为着眼点,突出高职高专教学的实用性和操作性,强化实训模拟。

第三,突出实用性。

教材分两部分:理论部分“够学、够用”,实践部分配以项目模拟操作。

教材力求把二者结合起来,使学生较好的掌握必要理论和实际操作本领,真正能体现“务实”、“以就业为导向”的宗旨。

第四,内容体现前沿。

本书反映了国际贸易的最新发展变化及规范。

既能满足高职高专国际贸易实务专业学生的需要,又能满足具有外贸实务操作、业务英语交流等具有较强业务能力的复合型人才的需要。

我相信,在化工出版社的精心策划下,在全体编写人员的共同努力下,本书定能发挥出它应有的作用。

<<最新出口流程及模拟>>

内容概要

本书共分两大部分。

第一部分是出口流程，第二部分是模拟出口。

第一部分出口流程包括出口前准备、成本核算与出口报价、洽谈订立出口合同、履行出口合同、后续工作四个部分。

出口前准备主要分为市场调查、制订出口营销方案、组成谈判人员和商标注册、落实货源、落实货源、落实客户、筹备货款、落实出口许可证等内容。

成本核算与对外报价包括运费、保费、佣金计算，出口报价方法原则、价值换算、盈亏计算、换汇成本计算。

洽谈订立出口合同这部分主要分为洽谈形式、内容、程序、签订出口合同。

履行合同包括备证、许可证申领、备货、检货、核销单申领、租船订仓、出口报关、装船与通知、货物保险、制单、交单、货款回笼、涉外申报等内容。

后续工作部分主要有支付运费、保费、佣金；出口核销、出口退税。

第二部分模拟出口主要是运用前面出口流程内容，请师生一起具体实践每一个步骤。

本书适用于高职高专院校的国际贸易及相关专业的学生选用，也可作为广大外贸工作者更好地学习和应用出口流程的参考资料。

<<最新出口流程及模拟>>

书籍目录

第一部分 出口流程 项目一 出口前准备 任务一、市场出口营销方案 任务二、制订出口营销方案 任务三、组成谈判人员及商标注册 任务四、落实货源 任务五、落实客户 任务六、筹备货款 任务七、落实出口许可证 任务八、出口准备汇总表 思考与练习 项目二 成本与报价 任务一、运费计算 任务二、保险费计算 任务三、佣金计算 任务四、出口报价 任务五、价格换算 任务六、盈亏计算 任务七、换汇成本计算 思考与练习 项目三 洽谈签订出口合同 任务一、洽谈形式 任务二、洽谈内容 任务三、洽谈程序 任务四、合同签订 思考与练习 项目四 履行出口合同 任务一、备证 任务二、许可证申领 任务三、备货 任务四、出口检验检疫 任务五、核销单申领 任务六、租船订仓 任务七、出口货物报关 任务八、装船及通知 任务九、货物保险 任务十、制单结汇 思考与练习 项目五 出口后续工作 任务一、支付运费、保险费、佣金 任务二、续约函电写作 任务三、出口核销 任务四、出口退税 思考与练习 第二部分 模拟出口 模拟一 广大公司 100 吨锡锭出口美国 任务一、出口前准备 任务二、成本核算 任务三、出口报价 任务四、出口准备汇总表 任务五、具体洽谈 任务六、签订出口合同 任务七、签约函 任务八、备证 任务九、备货 任务十、备款 任务十一、付款/国内运输 任务十二、许可证申领 任务十三、核销单申领 任务十四、租船订仓 任务十五、出口换证 任务十六、出口报关 任务十七、装船与通知 任务十八、货物保险 任务十九、制单/交单 任务二十、货款回笼/涉外申报 任务二十一、后续工作 模拟二 广西梧州 200 吨金属硅出口加拿大附录参考文献

<<最新出口流程及模拟>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>