

<<美容医学基础>>

图书基本信息

书名：<<美容医学基础>>

13位ISBN编号：9787117163446

10位ISBN编号：7117163445

出版时间：2012-11

出版单位：人民卫生出版社

作者：何伦

页数：475

字数：798000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<美容医学基础>>

内容概要

何伦、王向义主编的《美容医学基础》的编写按篇章结构布局，设美容人文医学基础、美容医学的生物医学基础、容貌与形体美学、美容医学心理四大篇，下设各个相关美容基础临床学科三十六章。内容包含了美容医学概论、美容临床沟通、美容医学伦理学、美容人体解剖学、美容生理学、容貌与形体美学以及美容医学心理学。全书涉及内容较为广泛，是目前国内美容医学难得的一本应用基础性教材。

<<美容医学基础>>

书籍目录

- 第一篇 美容人文医学基础
- 第一章 美容医学概论
- 第二章 医学美与医学美学
- 第三章 医学中的形式美
- 第四章 医学美感与审美
- 第五章 美容医学沟通与咨询
- 第六章 美容医学人际沟通的原理
- 第七章 美容医学语言交流
- 第八章 美容医学非语言交流
- 第九章 美容医学会谈沟通基础
- 第十章 美容医学与伦理学
- 第十一章 美容医学伦理学理论
- 第十二章 美容医学伦理原则
- 第二篇 美容医学的生物医学基础
- 第十三章 美容医学的生物医学基础概述
- 第十四章 头部
- 第十五章 颈部
- 第十六章 胸腹部
- 第十七章 盆部与会阴部
- 第十八章 四肢
- 第十九章 皮肤
- 第二十章 内分泌与美容
- 第二十一章 病因学与美容
- 第二十二章 人体衰老的生物医学基础
- 第二十三章 干细胞在整形美容医学中的应用前景
- 第三篇 容貌与形体美学
- 第二十四章 容貌与人体美学概述
- 第二十五章 人体形式美学
- 第二十六章 容貌与面型美学
- 第二十七章 容貌与五官美学
- 第二十八章 人体躯干和四肢的美学
- 第四篇 美容医学心理
- 第二十九章 美容医学心理学概述
- 第三十章 求美者的人格特征
- 第三十一章 美欲、求美动机和行为
- 第三十二章 容貌缺陷心理学
- 第三十三章 美容社会心理学
- 第三十四章 美容受术者的心理与心理护理
- 第三十五章 美容与心理障碍
- 第三十六章 体象障碍与躯体变形障碍
- 附录 医疗美容主诊医师测试大纲

章节摘录

(二) 由外及里地把握对方核心信息 在语言交流中, 由于种种原因, 有时很难从现有对话中直接了解对方的思想、情感等内心世界的真实状态, 我们可以尽量多了解相关的信息, 通过逻辑推理及综合分析, 由外及里地把握对方核心信息并由此把握对方的内心的真实想法。

(三) 多种交流方式并用增加了解对方的信息 前面已论述到语言交流的多种不同的方式, 每种方式都有其优缺点。

围绕如何增加了解对方信息的问题, 我们需要恰当地选择交流方式, 有时可以考虑多种交流方式并用。

(四) 通过观察对方的神情增加了解对方的信息 语言交流过程中, 往往伴随有交流者内心情绪的改变, 我们可以通过对交流者神情的观察, 了解交流者的情感变化, 以及态度、思想状态的变化, 并由此可以推测交流的效果。

借此, 我们可以继续或调整语言交流的进程、方式等, 以达到交流的目的。

二、语言交流中发送信息的技巧 (一) 发送明晰信息的技巧 多数语言交流, 交流双方都需要发出明晰的信息, 让对方能够明确交流的动机, 使彼此能高效达成交流目的, 医患双方的交流常常需要如此。

为了使所发送的信息明晰化, 可采用如下一些技巧: 1. 语言简捷化表述的语言要简捷明了, 直指所要表达思想的核心, 不绕弯弯。

2. 语言形象化由于所表达的意思可能比较艰深或比较专业化(如介绍医学知识、治疗方案等等), 我们应当学会形象化的交流语言, 便于双方理解。

为此, 可采用比喻方法进行交流。

3. 多采用同步同场的交流方式同时采用同步同场的交流方式, 可拉近双方时空, 增强信息的清晰度和接收信息的强度。

4. 态度坚定性神情专注、态度坚定, 可以鼓励对方也更专注地接收信息, 变相地使所发送的信息更为明晰。

(二) 发送模糊信息的技巧为了保持立场的弹性空间, 有时需刻意发送模糊的信息。

这在外交场所时常使用, 但在日常生活(包括医患语言交流)中不常用。

发送模糊信息时, 常用模棱两可的措辞。

(三) 发送令对方更易接收信息的技巧多数语言交流中, 各方所发出的信息, 总期望乐于被接收, 利于达成语言交流的目的。

.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>