

<<风投的选择>>

图书基本信息

书名：<<风投的选择>>

13位ISBN编号：9787115326058

10位ISBN编号：7115326053

出版时间：2013-8

出版时间：人民邮电出版社

作者：[印] Tarang Shah,[印] Sheetal Shah

译者：袁国忠

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<风投的选择>>

### 内容概要

本书作者采访了投资界最杰出的风险投资人，如Roelof Botha、Mike Maples、Randy Komisar等，讲述了他们发现前途无量的市场、产品和创业者的经历，并针对YouTube、Zappos、Twitter、Starent、Facebook和Groupon等世界知名公司的融资和管理提出了真知灼见。

本书作者Tarang Shah是一位风险投资从业者，其采访对象既有风险投资领域的后起之秀，又有互联网和软件领域的投资先锋，还有风险投资思想领袖。

从本书中，你将学到第一手知识，包括风险投资人的投资依据、设计交易结构的方法、向公司施以援手的方式、常见但可避免的错误、运气对成败的影响以及大量创业公司走向失败的原因。

此外，作者还采访了风险资本的接受方——大获成功的知名创业公司的创始人。

无论你是雄心勃勃的创业者、抱负远大的风险投资人、并购领域的从业人员，还是初出茅庐的学生，都可利用本书中的知识找到成功的捷径。

## <<风投的选择>>

### 作者简介

Tarang Shah

长期从事风险投资工作。

在软银资本工作期间，他协助将5000万美元的资金投向了各个创业公司。

他评估过1000多家创业公司，并担任过十多家创业公司的董事和顾问。

当前，他在一家美国大型金融机构担任技术创新经理和移动支付/商务专家，用自己开发的风险投资模型对创业公司进行风险评估。

Sheetal Shah

是华尔街上市公司分析专家，是风险投资咨询公司Ariants的联合创始人。

她与丈夫Tarang Shah一起开发了一种公司经营状况分析模型，并将这种分析方法融入到了创业公司分析框架中。

## &lt;&lt;风投的选择&gt;&gt;

## 书籍目录

## 目 录

- 第1章 Roelof Botha 红杉资本合伙人 1  
创业公司要获得成功，关键是动机要纯，旨在解决一个感兴趣的问题。
- 第2章 Mike Maples FLOODGATE基金合伙人 9  
我投资于性格倔强、追逐大机会的创业者。
- 第3章 George Zachary 查尔斯河风险投资公司合伙人 18  
创业者必须不屈不挠，并具备极高的智商，这是创业公司要获得成功必须具备的两个潜在因素。
- 第4章 Sean Dalton 高原资本一般合伙人 30  
要打造十亿美元级创业公司，必须有优秀的团队和巨大的市场机会。
- 第5章 Alex Mehr Zoosk公司联合创始人兼联合CEO 42  
首次创业者应尽可能创立不需要风险投资的公司。
- 第6章 Howard Morgan 首轮资本管理合伙人兼Idealab董事 58  
光凭远见卓识解决不了问题，一切都取决于执行。
- 第7章 Tim Draper 德丰杰投资公司创始人兼执行董事 72  
我们只投资于那些心无旁骛、全心全意地致力于实现目标的创业者。
- 第8章 Osman Rashid Chegg创始人兼CEO 80  
创业者必须有坚定的信念，充分相信自己将跻身于成功者的行列。
- 第9章 Harry Weller 恩颐投资合伙人 91  
杰出的公司总是勇往直前，他们盘根问底、积极进取。
- 第10章 David Cowan 柏尚投资合伙人 105  
来日方长，不要为了一个不可行的点子浪费8年时间。
- 第11章 Michael Birch Ringo、Bebo和Birthday Alarm联合创始人 118  
大多数公司都未将重点放在业务和产品上。  
在我看来，最难的就是打造杰出的产品。
- 第12章 Mitchell Kertzman Hummer Winblad Venture Partners常务董事 131  
创业者不能轻言放弃，因为打造企业是一项艰巨的工作；也不能松懈等待，必须奋发进取。
- 第13章 Scott Sandell 恩颐投资一般合伙人 140  
我寻找不看重金钱并发自内心地要打造大公司的创业者。
- 第14章 Gus Tai Trinity Ventures一般合伙人 151  
创业公司必须“珍爱客户”——倾听客户的心声，了解并满足客户的需求。
- 第15章 Steven Dietz GRP Partners创办团队成员 166

## &lt;&lt;风投的选择&gt;&gt;

就创业而言，年龄不是问题，重要的是精力和经验。

第16章 Paul Scanlan MobiTV联合创始人兼总裁 174  
最初招募的100人将影响公司的DNA。

第17章 Ann Winblad Hummer Winblad Venture Partners联合创始人兼董事总经理 187  
我眼中的理想创业公司是其创始人能够成长为CEO，不仅有宏大的愿景，还有全面的领导才能。

第18章 Jim Goetz 红杉资本一般合伙人 200  
深入骨髓的雄心壮志、过人的才智和勇气以及不断冒险的决心，是杰出创业者的重要品质。

第19章 Roger Lee 巴利特风险投资一般合伙人 204  
决定创业公司成败的条件主要有三个：团队、市场和时机，缺一不可。

第20章 Ken Howery 创始人基金管理合伙人 217  
创业公司要成功，最重要的就是打造团队。

第21章 Alfred Lin 红杉资本合伙人 227  
打造团队的三个原则：招募技术出色且契合企业文化的人才；招募宜缓，解聘宜快；每位新员工的加入都应提升团队的平均水平。

第22章 Kevin Hartz Eventbrite和Xoom联合创始人兼CEO 237  
表现优异的卓越团队始终是公司的终极制胜法宝。

第23章 Eric Hippeau Lerer Ventures合伙人 248  
创业公司失败的原因有二：市场的发展出乎意料；选错了人才。

第24章 David Lee SV Angel管理合伙人 257  
我们看重致力于为自己解决问题的创始人，这通常会造就庞大的市场。

第25章 Ted Alexander Mission Venture管理合伙人 265  
在信任和愿景清晰的基础上打造团队是成功的关键。

第26章 Robert Kibble Mission Venture联合创始人兼管理合伙人 278  
要打造十亿美元级创业公司，首先要有规模庞大、快速发展的新兴市场，其次要有竞争优势。

第27章 Rajiv Laroia Flarion Technologies创始人兼CTO 287  
在创业公司，没有人能置身事外，只要有人不称职，就会影响整个公司。

第28章 Jim Boettcher和Kevin McQuillan Focus Ventures联合创始人兼合伙人 298  
常见的创业盲点是盲目乐观，不去花时间了解市场和客户需求，只一心迷恋于技术。

第29章 Mike Hodges ATA Ventures董事总经理 309  
创业公司要处于正确的时间、正确的地点，这是决定成败的根本因素。

第30章 Alan Patricof Greycroft Partners创始人兼董事总经理 322  
在投资过程中，我们总是先考虑创始人，然后才考虑他们的点子是否合理，以及是否有能力组建团队

## <<风投的选择>>

。

第31章 Ben Elowitz Blue Nile和Wetpaint联合创始人 329  
战胜竞争对手主要凭借两个方面：出色的执行；对顾客的专注。

第32章 Vish Mishra Clearstone Venture Partners投资人 337  
创业公司要想成功，对点子进行验证并打造出客户需要的产品是关键。

第33章 Richard Wong 加速合伙公司合伙人 343  
无论创业公司处于种子期、增长期还是扩张期，快速迭代都至关重要。

第34章 Randy Komisar KPCB合伙人 348  
创业常常是条曲折之路，你必须有决心从一个地方前进到另一个未知的地方。

第35章 Peter Wagner 加速合伙公司合伙人 362  
如果发现团队有问题，公司基础薄弱，市场形势日益严峻，明智的做法就是及时退出。

<<风投的选择>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>