

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787115282750

10位ISBN编号：7115282757

出版时间：2012-9

出版时间：人民邮电出版社

作者：陈文汉

页数：333

字数：523000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易实务>>

内容概要

本书系统地介绍了国际贸易业务的整个流程、各个阶段的程序及应注意的问题，涵盖交易的准备、签约、履约和违约处理环节，还介绍了各种不同的贸易方式，以及在电子商务飞速发展的背景下国际贸易实务的最新发展。

全书共分13章，主要包括导论，国际贸易术语与国际贸易惯例，合同的标的，国际货物运输，国际货物运输保险，进出口商品的价格，货款的支付，商品的检验，争议的预防与处理，国际货物买卖合同磋商，进出口合同的履行，经销、代理、寄售与展卖及其他贸易方式等，内容全面、完整。

本书的特点是将时效性、实用性、逻辑性和全面性结合在一起。

特别是在时效性方面，本书力求体现当今国际贸易实务领域的最新变化和趋势，如对《2010年国际贸易术语解释通则》的全面阐释、人民币结算试点的介绍、国际贸易争端解决机制的介绍等。

本书实践性强，操作性强，既可供国际经济与贸易及相关专业的本科生和研究生学习，也可供各类有志于从事国际贸易的企业管理人员和业务人员使用。

<<国际贸易实务>>

书籍目录

第一章 导论

教学要求

开篇案例

- 一、国际货物买卖业务的特点
- 二、国际货物买卖合同
- 三、国际货物买卖合同中法律、惯例及公约的适用
- 四、国际贸易业务的基本流程
- 五、《国际贸易实务》的研究对象
- 六、《国际贸易实务》的教与学

技能训练

本章小结

综合练习

第二章 贸易术语与国际贸易惯例

教学要求

开篇案例

第一节 贸易术语的含义及其作用

- 一、贸易术语的含义和作用
- 二、贸易术语的作用

第二节 与贸易术语相关的国际贸易惯例

- 一、相关的贸易术语国际贸易惯例
- 二、《2010通则》与《2000通则》的比较
- 三、国际贸易惯例的性质和作用

第三节 《2010通则》中的适合任何运输方式的贸易术语

- 一、EXW术语
- 二、FCA术语
- 三、CPT术语
- 四、CIP术语
- 五、DAT术语
- 六、DAP术语
- 七、DDP术语

第四节 《2010通则》中的适合水上运输方式的贸易术语

- 一、FAS术语
- 二、FOB术语
- 三、CFR术语
- 四、CIF术语

第五节 贸易术语的选用

- 一、选用贸易术语要考虑的主要因素
- 二、使用《2010通则》的注意事项

技能训练

本章小结

综合练习

第三章 合同的标的

教学要求

开篇案例

第一节 商品的品名和品质

<<国际贸易实务>>

一、商品的品名

二、商品的品质

第二节 商品的数量

一、国际贸易中常用的计量单位

二、商品重量的计量方法

三、合同中的数量条款

第三节 商品的包装

一、商品包装的分类

二、合同中的包装条款

技能训练

本章小结

综合练习

第四章 国际货物运输

教学要求

开篇案例

第一节 海洋运输方式

一、海洋运输方式的特点

二、海洋运输的经营方式

第二节 集装箱运输方式

一、集装箱的含义和种类

二、集装箱运输的特点

三、集装箱运输货物的装箱与交接

四、集装箱运输的主要单证

五、集装箱运输的费用

第三节 其他运输方式

一、铁路运输

二、国际航空货物运输

三、国际多式联运与大陆桥运输

四、其他运输方式

五、美国OCP运输

第四节 运输单据

一、海运提单

二、电子提单

三、海运单

四、其他运输单据

五、多式联运单据

第五节 合同中的装运条款

一、装运时间

二、装运港与目的港

三、分批装运和转运

四、装运通知

五、装卸时间、滞期费与速遣费

技能训练

本章小结

综合练习

第五章 国际货物运输保险

教学要求

<<国际贸易实务>>

开篇案例

第一节 保险的基本原则和海洋运输货物保险的范围

- 一、保险的基本原则
- 二、海洋运输货物的保险范围

第二节 我国海运货物保险的险别

- 一、基本险别
- 二、附加险别
- 三、除外责任
- 四、我国海洋运输货物专门保险

第三节 伦敦保险协会海运货物保险条款

- 一、ICC(A)承保风险和除外责任
- 二、ICC(B)承保风险和除外责任
- 三、ICC(C)承保风险和除外责任
- 四、ICC战争险的承保风险与除外责任
- 五、ICC罢工险的承保风险与除外责任
- 六、恶意损害险的承保范围
- 七、《协会货物条款》的保险责任起讫

第四节 我国陆运、空运货物与邮包运输保险

- 一、陆上运输货物保险
- 二、航空运输货物保险
- 三、邮包运输货物保险

第五节 合同中的保险条款

- 一、保险投保人的约定
- 二、保险公司和保险条款的约定
- 三、保险险别的约定
- 四、保险金额与保险费的约定
- 五、订立保险条款需要注意的问题
- 六、合同中的保险条款实例

第六节 保险索赔

- 一、出口货物的索赔
- 二、进口货物的索赔
- 三、索赔注意事项
- 四、赔付金额的计算

技能训练

本章小结

综合练习

第六章 进出口商品的价格

教学要求

开篇案例

第一节 进出口商品作价原则及影响因素

- 一、进出口商品作价原则
- 二、进出口商品作价影响因素

第二节 进出口商品的作价方法

- 一、固定价格
- 二、非固定价格
- 三、价格调整条款

第三节 主要贸易术语的价格构成与换算

<<国际贸易实务>>

一、主要贸易术语的价格构成

二、主要贸易术语的价格换算

第四节 佣金与折扣

一、佣金

二、折扣

第五节 出口商品的成本核算

一、出口总成本

二、出口外汇净收入与出口换汇成本

第六节 合同中的价格条款

一、价格条款的基本内容

二、规定价格条款应注意的问题

技能训练

本章小结

综合练习

第七章 货款的支付

教学要求

开篇案例

第一节 支付工具

一、汇票

二、本票

三、支票

第二节 汇款

一、汇款含义及当事人

二、汇款的种类

三、汇款方式的支付程序

第三节 托收

一、托收的含义及特点

二、托收方式的种类

三、托收方式的支付程序

四、托收的国际惯例

五、使用托收方式应注意的问题

六、合同中的托收条款

第四节 信用证

一、信用证的含义及特点

二、信用证的当事人

三、信用证方式支付的一般程序

四、信用证的基本内容

五、信用证的种类

六、SWIFT信用证

七、跟单信用证统一惯例

第五节 银行保证函和备用信用证

一、银行保证函

二、备用信用证

第六节 各种支付方式的结合使用

一、汇款与信用证结合

二、信用证与托收结合

三、汇款与银行保证函结合

<<国际贸易实务>>

第七节 合同中的支付条款

- 一、汇款方式的规定方法
- 二、托收方式的规定方法
- 三、信用证方式的规定方法
- 四、部分信用证、部分托收的规定方法

第八节 跨境贸易人民币结算

- 一、跨境贸易人民币结算的概念
- 二、我国跨境贸易人民币结算试点的历程
- 三、《跨境贸易人民币结算试点管理办法》简介
- 四、跨境人民币国际结算的业务流程

技能训练

本章小结

综合练习

第八章 商品的检验

教学要求

开篇案例

第一节 商品检验的重要性

- 一、检验的内容
- 二、商品检验的作用

第二节 商品检验机构

- 一、国外的检验机构
- 二、我国的检验检疫机构及其基本任务

第三节 合同中的检验条款

- 一、检验的时间与地点
- 二、检验标准
- 三、检验方法
- 四、检验证书
- 五、检验费用

技能训练

本章小结

综合练习

第九章 争议的预防与处理

教学要求

开篇案例

第一节 违约责任与索赔

- 一、违约责任
- 二、合同当中的异议与索赔条款

第二节 不可抗力事件

- 一、不可抗力事件的认定与处理
- 二、合同当中的不可抗力条款

第三节 仲裁

- 一、争议的概念及争议的解决方式
- 二、仲裁协议的形式和作用
- 三、仲裁协议的作用
- 四、合同中仲裁条款的基本内容
- 五、我国常用的仲裁条款格式

技能训练

<<国际贸易实务>>

本章小结

综合练习

第十章 国际货物买卖合同磋商

教学要求

开篇案例

第一节 交易磋商前的工作

一、加强国际市场调研, 选择合适的目标市场

二、制订出口经营方案

三、办理商标注册

第二节 交易磋商的程序

一、交易磋商的内容

二、交易磋商的一般程序

三、发盘、接受的法律规则及运用

第三节 买卖合同的订立

一、合同有效成立的条件

二、书面合同的签订

三、合同的解除

技能训练

本章小结

综合练习

第十一章 进出口合同的履行

教学要求

开篇案例

第一节 出口合同的履行

一、催证、审证和改证

二、备货、报验

三、租船、订舱和装运

四、制单结汇

五、出口收汇核销与出口货物退税

第二节 进口合同的履行

一、进口许可证的申领

二、开立信用证

三、租船、订舱及装运

四、投保货运险

五、审单和付汇

六、商品检验

七、报关和纳税

八、验收和拨交货物

第三节 主要进出口结汇单据

一、主要进出口结汇单据

二、制作并审核结汇单据的基本原则

技能训练

本章小结

综合练习

第十二章 经销、代理、寄售与展卖

教学要求

开篇案例

<<国际贸易实务>>

第一节 经销

一、经销的含义及种类

二、独家经销

第二节 代理

一、代理的含义和特点

二、代理的种类

三、独家代理

四、经销和代理的区别

第三节 寄售

一、寄售的含义与性质

二、寄售的特点及利弊

三、寄售协议的主要内容

第四节 展卖

一、展卖的含义及做法

二、我国开展展卖的方式

三、开展展卖业务应注意的问题

技能训练

本章小结

综合练习

第十三章 其他贸易方式

教学要求

开篇案例

第一节 招标、投标与拍卖

一、招标与投标

二、拍卖

第二节 期货交易

一、期货交易的概述

二、套期保值

第三节 对销贸易

一、对销贸易的含义

二、对销贸易的形式

第四节 加工贸易与补偿贸易

一、加工贸易

二、补偿贸易

技能训练

本章小结

综合练习

参考文献

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>