

<<酒桌上的社交智慧>>

图书基本信息

书名：<<酒桌上的社交智慧>>

13位ISBN编号：9787113158309

10位ISBN编号：7113158307

出版时间：2013-4

出版时间：中国铁道出版社

作者：崔林

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<酒桌上的社交智慧>>

前言

“葡萄美酒夜光杯，欲饮琵琶马上催。

” “五花马，千金裘，呼儿将出换美酒，与尔同销万古愁。

” 一说到酒，我们自然而然地就会想到与酒相关的诗句，同样会想到许许多多与酒相关的传奇故事，如王羲之与《兰亭序集》、“李白醉酒诗百篇”的佳话……可以毫不夸张地说，自打酒出现后，无论是将相王侯，还是平民百姓，高兴的时候会喝酒，伤心的时候也会喝酒；结婚要喝酒；生孩子要喝酒；联络感情要喝酒；谈业务要喝酒……可以这么说，只要有人的地方就离不开酒，甚至一些国家大事也跟酒有关，如在北宋年间的宋太祖导演的“杯酒释兵权”，就是人们众所周知的桥段。

饭局，可以说是我们生活中不可能缺少的部分，既可以说是一种独特的文化，也可以说是中国人特有的一种与人交往，为人处世的生存智慧。

“以酒为媒”，这句流传甚广的话不就正好说明了这一点吗？

在今天，饭局作为一种交际手段就显得尤为重要啦！

在这儿，我们暂且不说酒是联络感情的纽带，想想看，我们谈事，少得了应酬吗，少得了频频敬酒吗？

你不要认为这是多余的，有没有想过，其实有些事情原本可以谈妥的，就是因为在酒桌上的表现不佳而功亏一篑呢？

某杂志上就报道过这样的一件事：有一个年轻人请人喝酒，可惜的是当几杯酒下肚后，满嘴“跑火车”，还强行给人灌酒，在座的人出于礼貌，勉强熬到散席。

年轻人还以为自己招呼得很周到，没想到的是再联系那些人，都借故回绝他。

结果钱没少花，事却办不成。

为什么结果会这样呢？

很简单，那就是他在酒桌上犯了忌讳，忽略了酒桌上应该遵守的礼仪。

“吃好喝好再谈事”，各位或许听过这句话，有些人觉得有些不妥，甚至感到怪怪的。

但是在这儿要告诉各位的是，事实就是事实，因为长期以来，国人已经形成了从酒桌上谈事的习惯，事实上，很多人能够拥有令人羡慕的人脉，能够轻松地搞定他人看起来难以搞定的事，就是从酒桌上开始的，只不过“醉翁之意不在酒”罢了！

当我们拿起酒杯的时候，其实就是展现自我人格魅力的时候，同时，也是他人观察你，判定你的一个过程。

正因如此，流传下来许许多多饭局的规矩和禁忌，现今我们称之为礼仪，也就是书中谈及的社交智慧。

相信，各位在翻阅本书之后，会对酒宴有一个重新的认识，知道应该注意些什么，从而拓宽人际关系网络，促进事业的发展。

酒，是文化的象征；饮酒，体现一种品质；而坐在酒桌旁，需要的是一种智慧，是一种进退，是一种方圆，更是一种博弈。

<<酒桌上的社交智慧>>

内容概要

《酒桌上的社交智慧(道破中国式饭局的社交秘笈)》为读者指点迷津，全方位解读请客吃饭、求人办事的技巧。

中国式的宴请文化与社交礼仪，让越来越多的人深感苦恼。

他们在这种场合往往显得不知所措，无法请到重要的客人。

入座时坐错位置，点菜时误入“禁区”，敬酒时言语不当等。

结果钱没少花，事却办不成。

<<酒桌上的社交智慧>>

作者简介

崔林，经济学硕士，自由撰稿人。

曾担任《中国酒》杂志编辑、记者，并开办个人专栏《小崔说酒》，成为当时的明星栏目，深谙行业法则与接待之道。

出版多本著作。

<<酒桌上的社交智慧>>

书籍目录

第一章 请客非易事，小小名单透玄机 请人赴宴的“四字诀” / 003 记住，没人喜欢喝没由头的酒 / 005 请客看时机，时机不对事难成 / 007 商务宴请规矩多，谨慎筹划须用心 / 009 随意就座，面子里子全丢光 / 011 动动脑子，人才能请到位 / 018 读懂潜规则，老板也敢请 / 020 请人不是发广告，来者不拒非宴请 / 022 请客需入乡随俗 / 024 别把拒绝当回事儿 / 026

第二章 比赛前要热身，喝酒前要热汤 没有热情的接待，就没有成功的宴会 / 031 宴会开始之前，你一定要重视的细节 / 034 别以为跟主人打声招呼就够了 / 036 与其等他人介绍，不妨先自我介绍 / 039 不妨担当主宾之间的桥梁 / 041 主动伸出你的手 / 046 名片，另一张脸 / 050 懂得寒暄才会有话题 / 053 注重外表，准时赴约 / 056

第三章 酒再香醇，若无佳肴同样扫兴 点菜难，只因没头绪 / 061 不求丰盛，只求适宜 / 063 男女老幼有差异，点菜应不同 / 066 点菜应讲究区域特色 / 068 练就一双“葵花点菜手” / 071 中餐酒水的那点事儿 / 073 西餐酒水的那点事儿 / 075 点主食，其实有窍门 / 076 “三优四忌”，点菜完美体验 / 078

第四章 随意莫随性，小事会让你出糗 莫把小节当儿戏，否则后悔来买单 / 083 喧宾夺主惹尴尬 / 085 小小餐巾学问大 / 088 “对不起，请用茶” / 090 以茶待客，要了解茶道 / 092 筷子随意摆，无意之中得罪人 / 094 夹菜不当也会让人不快 / 098 留神，那些酒桌上让你出丑的事 / 100 吃相要文雅 / 102 小心，别成为酒桌上的小丑 / 105

第五章 喝酒不劝酒，不如去喝白开水 敬酒有门道，会敬才能赢 / 109 向客人敬酒应知道的一些事儿 / 113 客人也要表表态 / 116 多点心眼，别让劝酒成拼酒 / 118 顺势而为，找好借口勤敬酒 / 121 能斟会敬，主客轻松 / 123

第六章 能喝非高手，有智方为酒中仙 酒场如战场，没有谋略必出局 / 127 祝酒没技巧，喝死也活该 / 129 也谈酒桌上的“团队精神” / 132 懂点饭局规矩，小心踩地雷 / 134 明哲保身的九条妙计 / 135 来点小游戏，喝酒更有趣 / 138 喝酒也要有情调 / 141 管不住的嘴，丢不尽的丑 / 143 玩转酒桌全攻略 / 146

第七章 莫让第一次相聚，成为最后一次 悄然而退非君子所为 / 155 让结账成为展现人格魅力的艺术 / 159 莫让道别成“永别” / 161

第八章 大江南北，不同地域的喝酒之道 山东好汉当豪饮 / 165 循环传杯，湖北十堰的独特喝法 / 167 天津八大碗，无菜不畅饮 / 169 “茶七饭八酒十分”话山西 / 170 广东人喝酒也“生猛” / 172 不得不说的“东北虎” / 173 豪气冲天，河南人畅饮中原 / 175 行酒令、龙门阵、酒香飘四川 / 177

第九章 老外喝酒规矩多，知己知彼免尴尬 礼节多多的日本人 / 181 注重礼尚往来的“山姆大叔” / 183 不是绅士的英格兰人 / 184 酒，无处不在的德国 / 186 掐着秒表进来的瑞典人 / 187 近似鸡蛋里挑骨头的葡萄牙人 / 189 小贴士 小贴士：防醉秘笈 / 192 小贴士：科学饮酒的方法 / 194 小贴士：解酒妙方 / 196

<<酒桌上的社交智慧>>

章节摘录

请人赴宴的“四字诀” 既然说到酒桌上的那些事，当然不会是一个人的事了。

一个人在喝酒，多数情况是在喝闷酒，借酒浇愁。

那么，我们怎样才能将他人聚集到酒桌上呢？

事实上，不用多说，这就需要邀请了。

关于邀请说起来很简单，在我们很多人看来，就是一句话，那就是：“哥们，聚聚，一块儿喝喝酒，怎么样？”

当然，这对于平时跟自己关系不错的人来说，对方可能欣然前往。

然而，在很多时候，我们所邀请的可能是没见过几次面，还不怎么熟悉的人，也正因如此，他们可能会婉言拒绝，如此一来，酒桌上的事也就无从谈起啦！

由此可见，邀请，是酒桌上不能不提及的事儿。

既然如此，怎么邀请呢？

首先你要搞清楚，应该邀请的人是谁？

如果是求人办事，那么邀请的对象一定是能给你带来帮助的人，但有时也会需要一些朋友作陪来炒热气氛。

这种情况下，就需要精心的安排，选择合理的邀请对象。

根据宴会规模大小，遵循先主要后次要、先近后远的原则，划定邀请范围，最后敲定邀请名单。

例如，重要客人要携带夫人，主人也应该以夫妇的名义来邀请。

作陪的人应该都是比较熟悉亲近的人。

单位的招待会可以根据宴会的规模多邀请一些客户。

逢年过节的时候，今年邀请的客人明年也要请，要顾虑到客人的想法。

邀请时，还要考虑到被邀请人的年龄、地位、性格和学识等的差异，相应的，邀请与客人差距较小的人作陪。

如果作陪的人不合适，难免会在沟通上产生一定的困难，有的还会破坏和谐气氛，给交际和应酬带来不便和麻烦。

出席宴会的主人和客人比例要适当，如果只有少数客人，那就不需要很多人作陪。

在这种情况下，不要因为照顾某些关系而安排一些无关的人来参加宴会。

除了上面所说的之外，我们在邀请上，还要遵循四字经，既是“行”、“明”、“便”、“诚”。唯有如此，才能使得对方欣然赴宴。

行，就是邀请的可行性，要考虑到被邀请人是否能接受邀请。

例如个人非常富裕，是县城响当当的人物。

他创办了一家餐厅，开业剪彩想邀请县长亲临捧场，制造气氛。

他向县长发出了正式的邀请函，并且向其他到场的人做了宣传。

剪彩那天，县长迟迟不到。

这让餐厅老板在朋友面前很没有面子。

这件事说明邀请要因人而异，要考虑到自己的实力，是否和对方相差悬殊，不能强人所难。

这个人虽然在县城很有名气，但是和县长比起来，还是有很大的差距。

所以，请人要量力而行。

明，就是明白，明确。

邀请之前一定要明确宴会的时间、地点、邀请人数、活动主题，等等。

要做到心中有数，还要准确无误向被邀请人说清楚，从而使得被邀请人也做到心中有数，准时赴约。

公司同事小王，邀请小李参加生日聚会。

打电话时，小王只是说了生日宴会的时间，小李也没有问具体在什么位置，以为就在小王的家里。

宴会开始前半个小时，小李给小王打电话，询问宴会的具体位置。

小王告知在距离小王家很远的一个餐馆，无奈的小李最终还是迟到了半个小时。

<<酒桌上的社交智慧>>

所以邀请时一定要把宴会的时间、地点等都说清楚，避免造成麻烦。

便，就是尽最大限度地为客人着想，并提供交通信息等各个方面的便利。

这是邀请中一条很重要的原则，做好了可以使不可能的邀请变得可能。

一位老板想请一位教授来解决一个科学方面的难题。

这位教授年事已高，行动不是很方便，本来打算拒绝邀请。

但是这位老板派了专车接送，让这位教授很感动，于是改变了主意，帮助这位老板解决了这个难题。

在邀请中，一定要考虑到被邀请人的实际情况，为被邀请人提供方便的条件，这样就有可能使得不可能的邀请变得可能，可能的邀请变得更加顺利。

诚，就是真诚相约，不虚情假意，不失信、不违约。

在生活中，通常有这样一些人，喜欢开些没边儿的玩笑。

公司职员小马是公司里的活跃人物，和别人打得火热。

有一次，他半开玩笑半认真地对朋友说，“下周末是我的生日，请你们来我家吃饭吧”。

这些朋友信以为真，结果去了后发现只不过是一个玩笑而已，朋友很气愤，从此以后不再把他的话当真。

对主人而言，发出邀请，就像发出一种礼仪性很强的通知，力求周全，取得客人的良好回应。

一般情况下，邀请有正式与非正式之分。

正式的邀请，既讲究礼仪，又要设法使被邀请者赴约，所以多采用书面的形式，如请柬邀请、书信邀请、传真邀请、电报邀请、便条邀请等。

它适用于正式的商务交往。

非正式的邀请，如当面邀请、托人邀请以及打电话邀请等不同的形式。

它多适用于商界人士非正式的接触之中。

前者可统称为书面邀请，后者则可称为口头邀请。

在一些比较正规的商务往来之中，必须以正式的邀请函作为邀请的主要方式。

最为商界人士常用的就是请柬邀请。

凡是精心安排和组织的大型活动和仪式，如舞会、庆祝会、宴会、发布会、纪念会、开业仪式，等等，均采用请柬来邀请嘉宾，这样才会被视为与其规格相符合。

对于一个刚踏入社会的白领来说，也许并不知道请人吃饭还深藏着如此重大的玄机，因此，对“邀请”这门学问还得多多研究，在职业生涯中用得到。

P3-5

<<酒桌上的社交智慧>>

编辑推荐

当我们拿起酒杯的时候，其实就是展现自我人格魅力的时候，同时，也是他人观察你，判定你的一个过程。

正因如此，流传下来许许多多饭局的规矩和禁忌，现今我们称之为礼仪，也就是崔林编著的《酒桌上的社交智慧》中谈及的社交智慧。

相信，各位在翻阅本书之后，会对酒宴有一个重新的认识，知道应该注意些什么，从而拓宽人际网络，促进事业的发展。

<<酒桌上的社交智慧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>