第一图书网, tushu007.com

<<商业传奇>>

图书基本信息

书名：<<商业传奇>>

13位ISBN编号：9787113137625

10位ISBN编号：7113137628

出版时间：2012-1

出版时间：中国铁道出版社

作者：苏豫

页数：194

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

本书精选各行业中具有传奇色彩的人物及其创立的公司，
目的是让读者在阅读过程中，体会品牌从创立到发展，再到成功走向世界，是多么的艰辛。
没有好的领导者，没有正确的产品定位，没有符合市场的营销模式，没有鲜明的企业文化，就不能成就一个好的品牌。

本书共分为五个领域：投资及房地产行业、互联网行业、信息技术及电子行业、餐饮服务及食品行业、服装行业，从这五个行业中深层挖掘品牌建立、发展、打入国际市场的成功经验。

本书所包含的内容很经典也很广泛，希望能给正想创业或者已经走在创业道路上的朋友一些帮助、一点启示、一种智慧、一份惊喜。

书籍目录

第1篇　投资及房地产行业
　第1章 世界股神沃伦。
巴菲特
　　师从价值投资概念发明人杰明。
格雷厄姆
　　巴菲特是眼光独到的投资者
　　在有机会时加大“ 赌注 ”
　　在别人贪婪的时候恐惧；在别人恐惧的时候贪婪
　　不贪婪，克制欲望
　　三思而后行，不盲目不跟风
　　坚持价值理念，绝不盲目投资
　　投资以色列
　　经济危机下的成功投资
　　巴菲特投资10条箴言
　第2章 金融大鳄乔治。
索罗斯
　　生死危难中学会的生存技巧
　　纽约一遭，揭开金融生涯序幕
　　巧遇罗杰斯，共创量子基金
　　索罗斯走到事业的冬季
　　索罗斯2010年不容忽视的新举措
　　使英格兰银行屈服和使马来西亚人破产
　　索罗斯24个投资诀窍
　索罗斯的投资策略及理论
　索罗斯的核心投资理论
　索罗斯的具体做法
　遵守的规则和禁忌
　对大势和个股关系的看法
　对股市预测的看法
　对投资工具的看法
　索罗斯8条投资名言
　第3章 中国最具传奇色彩的企业领袖、地产哲人一一万科王石.
　　第一桶金：当时我已经濒临破产，不赌不行啊!
　　经营企业的底线：绝不行贿!
　　收缩战线，专注住宅地产
　　万科破“ 千亿 ”，王石很“ 忧虑 ”
　　“ 先按抢答器 ”的“ 地产哲人 ”
　　王石关于管理
　　王石关于管理企业与登山
　　王石关于责难
第2篇　互联网行业
　第4章 最年轻的自行创业亿万富豪：Facebook的
　　马克?扎克伯格
　建立Facebook伊始
　Facebook公司运营状况

Facebook覆盖面全美第四
娃娃CEO马克·扎克伯格的战略思考
……
第3篇　信息技术及电子行业
第4篇　餐饮服务及食品行业
第5篇　服装行业

章节摘录

第1篇 投资及房地产行业　　最近4年内，中国被同一块石头绊倒两次。
通货膨胀预期再起，物价攀升，重新成为中国经济的风景线，成为2011年经济最大的不确定因素。
在这种中度、持续通胀的经济大背景下，应该如何投资、投资什么，或许很多人都会因此而迷茫，但是对于那些投资界的传奇人物却又在酝酿着他们下一次的辉煌。
股神巴菲特、金融大鳄乔治·索罗斯、中国地产传奇王石，他们曾经走过怎样的辉煌，又将创造什么样的奇迹，我们不妨一起走近他们，去一探金融界牛人们的成功秘密。
第1章 世界股神沃伦·巴菲特　　沃伦·巴菲特是全球著名的投资商，享有世界股神的称号。
他在2008年的《福布斯》排行榜上财富超过比尔·盖茨，成为世界首富。
不仅如此，巴菲特独特的投资哲学造就了数以万计的亿万富翁。
其中，仅在他居住的奥马哈市就培养了近200名亿万富翁。
因此，在美国1999年底评出的“20世纪八大投资大师”中，巴菲特名列榜首，被喻为“当代最伟大的投资者”。
每一位股票投资人，要想取得较好的长期投资业绩。
最好的办法是学习股神巴菲特简单易懂却非常有效的价值投资策略。
师从价值投资概念发明人杰明·格雷厄姆　　1947年，巴菲特到宾夕法尼亚大学进修财务和商业管理专业，然而两年后他却因为对教授们的空头理论兴致怏怏而转学到尼布拉斯加大学的林肯分校。
在那里，他仅用一年就获得经济学士学位，其商业才华崭露头角。
1950年，巴菲特考入哥伦比亚大学商学院，他师承著名的投资学理论学家本杰明·格雷厄姆。
格雷厄姆不支持投机，而是主张投资要在一定的分析之上决定。
要分析企业的赢利情况、资产情况还有未来的发展前景等综合因素。
巴菲特在他那里学到很多关于投资的知识和诀窍。
巴菲特是眼光独到的投资者　　1951年，21岁的巴菲特拿到哥伦比亚大学经济学硕士学位。
他的学习生涯结束后，他将当时所有财产的三分之二投资买入GEICO股票。
对于一般人来说这简直是疯了，而一年后赚得50%丰厚的利润证实巴菲特的抉择是对的。
投资必要的条件之一便是大胆，但是他接着做了一件让人们更加无法理解的事情，就是他将这些股票卖掉，这是巴菲特投资观中的“别被收益蒙骗”的初次体现。
1954年，24岁的巴菲特开始为恩师格雷厄姆工作，年薪是12 000美元。
至此，他迎来事业的真正开篇。
而同年在他迎来第一个儿子的同时，也迎来投资上的一次代表性的事件，巴菲特第一次套利交易。
当时有一家主要生产巧克力的罗克伍德公司，而由于市场原因当时可可豆的价格从每磅5美分疯涨到50美分以上。
于是洛克伍德公司就想在价格下跌之前将库存的可可豆迅速抛售出去，可是当时的税收条例规定仅仅是出售可可豆的话，就要按销售收入的33%缴付税款。
罗克伍德不甘心交这么一笔数目的税款，因此，他们寻找到另一条税收条例规定：如果公司是处于缩小经营范围的原因而将库存发放给股东的话，这笔税款就不需要交纳。
于是罗克伍德公司决定停止可可黄油的业务，将主业务暂时改为原来这个业务需要的1300万吨可可豆销售出去，这样罗克伍德公司就可以用存货换回已经发行在外的股票，而80磅的可可豆即相当于一股股票的价格。
巴菲特看准时机，在连续的几个星期里都在忙着买股票、卖出可可豆，之后再在信托投资公司将股票证书换成仓单。
这种非收购性的套利交易利润的丰厚度是有目共睹的，而巴菲特所加注的投资就仅仅是他每天跑来跑去的地铁票而已。
与此同时，巴菲特并没有沉浸在他所得到的收益当中，他发现当收回股票时，持有股票的股东的利益也会相应增加，于是巴菲特同样购买了很多罗克伍德公司的股票，并一直持有。
在这次套利交易中他净赚两万美元，远远高出当年中产阶级3000美元的收入，巴菲特独到的眼光

使他在获得丰厚收益的同时也发现一条投资的好方法。

巴菲特这次的成功不仅仅在于他的独到眼光，更在于他的理性、判断能力、对市场现象的把握和归纳。

……

编辑推荐

中国商界喜逢天时地利人和，创富英雄呼风唤雨，各显其能：有财运好，财路通，财源广，早就位列财富榜前列者；更有历经沧桑、沉浮商海、顽强搏击，最终走向富裕者；还有大力改革、打破陈规、转换机制，带领职工杀出一条富路的国有企业老总……恰恰是这些牛人，让我们的生活充满希望。
《商业传奇：做最成功的生意》就是一本以前人栽树，后人乘凉为目的的好书。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com