

<<大二开始找工作>>

图书基本信息

书名：<<大二开始找工作>>

13位ISBN编号：9787113127749

10位ISBN编号：7113127746

出版时间：2011-8

出版时间：潘文富 中国铁道出版社 (2011-08出版)

作者：潘文富

页数：192

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<大二开始找工作>>

前言

越来越严峻的就业形势，打破了一向宁静的大学校园——毕业即失业。

这句早在20世纪二三十年代曾盛行过的一句话，如今又流行起来。

随着大学的持续扩招，大学毕业生就业率也随之下降。

面对有限的市场岗位需求，大学生就业市场明显供过于求。

据有关部门的资料显示：目前，中国大学生就业率已从2000年的95%下降至目前的70%~80%，预计就业率还有继续下降的趋势。

面对就业压力，越来越多的大学生开始采取积极主动的应对措施，让自己“提前”进入“临战”状态——“访师问友”，钻研如何“走”向社会之道。

本书作者以自己多年的职场经验和数年的创业经历，结合当前在校大学生所面临的种种“就业困惑”，从大学生的视角认真分析了目前就业市场的现状，并针对大学生应如何调整心态，提前做好就业、创业前的相关筹备事项以及求职过程中的一些细节性问题做出了精辟的回答。

作为一名现代大学生，时代、社会、家庭所给予我们的已经很多了。

面对日益复杂的就业环境，我们应该勇敢地承担起时代和社会赋予我们的责任。

面对压力，积极主动地调整好自己的心态，提前做好各项准备工作，勇敢地迎接社会对我们的选择。

从某种意义上讲，“就业”就像是大学毕业生踏入社会的“第一场战役”，从我们迈入大学校门的那一天起，“战斗”就已经打响！

因此，作为一名现代大学生，从入学的第一天起，就应该时刻树立起“就业危机意识”。

大学生作为“天之骄子”，承载着国家的希望和民族的未来。

我们除了要抓紧人生中宝贵的大学时光来充实、构建自己的理论框架外，更要学会未雨绸缪，提前做好就业前的各项准备工作。

只有这样，我们才能在未来的择业过程中，把握更多的主动权，以更健康、开放的心态去迎接社会的挑选。

机会永远只属于那些有准备的人。

你，准备好了吗？

作者 2011年7月

<<大二开始找工作>>

内容概要

面对就业压力，越来越多的大学生开始采取积极主动的应对措施，让自己“提前”进入“临战”状态——“访师问友”，钻研如何“走”向社会之道。

《大二开始找工作》作者潘文富以自己多年的职场经验和数年的创业经历，结合当前在校大学生所面临的种种“就业困惑”，从大学生的视角认真分析了目前就业市场的现状，并针对大学生应如何调整心态，提前做好就业、创业前的相关筹备事项以及求职过程中的一些细节性问题做出了精辟的回答。

《大二开始找工作》告诫所有大二学生要抓紧人生中宝贵的大学时光来充实、构建自己的理论框架外，更要学会未雨绸缪，提前做好就业前的各项准备工作。

<<大二开始找工作>>

作者简介

潘文富，私营经销商出身，经营家族经销商公司十多年。
曾参加了国资委职业资格认证中的《经销商管理师》《卖场管理师》的职业教材编写工作。
一直关注于大学毕业生和复转军人的就业课题，是很多地方政府的全民创业工程和大学创业项目的指导专家。

<<大二开始找工作>>

书籍目录

成功就是比别人先走一步——求职，从大二开始大学四年后，你的位置在哪里乃你给自己预留了多少求职时间 / 5打破“毕业即失业”的魔咒 / 8正视真实的自己 / 12核心竞争力决定一切 / 17提前做好大学四年生涯规划 / 19求职拼的是厚积薄发——从大二开始培养你的综合素质他们为什么找不到工作 / 27大二在大学四年中的作用 / 30怎样规划好大二的学习生活 / 34自我管理的重要性 / 36成功无法复制 / 39学会在大学里“打工” / 41丰盈你的人脉存折 / 44在大学尽量不要单打独斗 / 47蜕变，都是从小事开始 / 49江优秀成为一种习惯——从大二开始打造你的求职利器求职观念决定一生 / 55“为什么去”比“去哪儿”更重要 / 57辩证地看女生在求职中的“弱势” / 63招聘那些事儿 / 65写简历是个技术活 / 68让自己独一无二 / 73学历低了怎么办 / 76决胜在招聘会现场 / 79摸准面试官的心态 / 81.....真正的考验从毕业开始——怎样做一个合格的职场新人关于创业这件事——你适合创业吗附录

<<大二开始找工作>>

章节摘录

版权页：目前，书店里有相当一部分财经书籍都是教人们如何做无本买卖，也就是如何空手套白狼，包括许多成功人士的自传中也有意无意地宣称，自己如何在一穷二白的情况下白手起家。其实，任何创业都是要成本的，也就是启动资金，一些最基本的开支还是有的，更别说一些商业项目的起步运行了。

大家应该把方向放在低资本创业，而不是零资本创业。

对于许多创业者而言，最不缺的可能就是商业计划、市场构思这些东西，最缺的就是这个钱了。笔者接待过许多个人创业者，洋洋洒洒的商业计划书、项目书做得都很精美，但是这里面往往是万事俱备，只欠东风，但没了这个“东风”，再漂亮的商业计划也玩儿不转。

无本何生利。

完全想通过不投入启动资本或是只投入极少的资本来启动商业项目，是一种很不切实际的想法。

那么，这个钱怎么来的呢？

自己的储蓄往往都是比较有限的，而银行商业贷款和风险投资还离我们很远，比较切实可行的办法，也是最简单的办法，就是在身边的亲朋好友中获得资金，例如父母、兄弟姐妹的支援，同学、同事、朋友等熟人的借款，虽说这种借贷方式所获得的资金量比较有限，但是，对于一般还在起步阶段的中小型创业项目，还是基本够用的。

但是，钱不是那么容易借的，多少亲朋好友、兄弟姐妹，乃至父母孩子之间，为了这个借钱的事闹得反目成仇，甚至诉诸法律的也不在少数。

无论是找谁借钱，贸然张口的成功率都是很低的，搞不好还容易造成亲朋好友看见你就躲着走，或者是见着你就哭穷，自己还落下一个“借钱王”的恶名声。

当然，虽然借钱之路困难重重，但还是有门道有技巧的，关键在于如何树立你的个人信誉，让身边的有钱人（或者是有可能借钱给你的人）对你形成良好的正面印象，从而敢于借钱给你，或者说是敢于与你一起投资。

当然，个人的良好印象是要靠时间来积累的，靠一个个的事件来验证，所以说，个人创业者至少要提前很长的时间来进行准备，打造个人在群体中的正面形象，为今后的借款打下基础。

当然了，针对可能借钱给你的各类个人或是机构中，建立正面形象和信誉的方式方法都是不同的，下面，笔者就逐一分析。

如何获得父母的支持父母的支持是个人创业者获得资金的首要来源，也是保障性较高的来源，毕竟是一家人，信任度不存在大的问题。

即便是这样，作为子女，你也得通过一段较长时间的事实来证明你已经具备一定的商业意识和赢利能力，并且明显在逐步成熟。

你可通过一个个成功小案例不断强化父母对你的印象，直至在个人创业项目的正式启动时，获得来自父母的资金支持。

若是父母认为自己的孩子是败家子，或是压根不是做生意的这块料，也是不会轻易地把钱拿出来的。

<<大二开始找工作>>

编辑推荐

《大二开始找工作》由中国铁道出版社出版。

<<大二开始找工作>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>