

<<快挖掘你的财商>>

图书基本信息

书名：<<快挖掘你的财商>>

13位ISBN编号：9787111428053

10位ISBN编号：7111428056

出版时间：2013-6

出版时间：机械工业出版社

作者：任宪法

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<快挖掘你的财商>>

内容概要

## <<快挖掘你的财商>>

### 作者简介

任宪法，小天财财商工作室教育总监，现从事财商教育研究及咨询工作，财商教育专家。  
出版作品有：《白手创业》（第1版、修订版）、《提高财商多赚钱》、《快教孩子学理财》。  
《白手创业》被国家农家书屋工程选为创业指导用书。  
国内首个自主知识产权、培养儿童财商能力《小天财儿童创富游戏》的发明人。  
曾辅导多位读者创业投资成功。

## &lt;&lt;快挖掘你的财商&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章认识财商 1只有认识财商才会了解如何去提高财商。

李开复说：在当今知识经济时代，能否获得财富完全取决于个人的智慧资本——财商。

因此，财商教育是每个人的理智选择。

回报率是成百上千倍，甚至是天价1. 无限放大的价值 2决定一碗米价值的，不是米本身，而是人创造这碗米价值的财富智慧——财商2. 什么是财商 7财商是指一个人赚钱（创造财富）的能力，是可以后天学习提高的3. 谁偷走了你的财商 14学校教给你很多知识，却没教你怎样把知识转化为财富4. 财商和理财的关系 23财商不是理财，理财能力仅仅是财商能力体现的一部分，财商是理财的指挥官第二章提高财商的7个财务要素 29格林斯潘说：拥有较好的财务知识，可以帮助年轻人避免做出让自己好多年恢复不过来的错误财务决策1. 现金流 30现金流是指一定时间的净利润，这个净利润越多，你赚的钱越多2. 主动收入 32主动收入是指我们工作劳动的收入，提高财商能够提高主动收入3. 被动收入 32被动收入是指工作以外的活动带来的收入，这部分收入可能是你的储蓄、债券、房产、专利、稿费、投资公司等带来的收益4. 资产 35能够带来现金流入的或者不会把钱流出的东西才是资产，弄清资产你才会更好地获得资产5. 负债 41负债运用得好坏，取决于你的财商6. 投资收益率 43投资收益率越高，投资价值越高，现金流回报就越高7. 资金周转率 46资金周转比别人更快，就能更赚钱8. 个人财务系统的优化与管理 49提高工作收入，建立被动收入；降低支出，投入资产；把债务变成好债第三章财商的作用 55财商是创造财富的力量，财商可以让你的财富从无到有、从小到大、从大到强。

绝大多数富有的人都是高财商的人，即使他们的学历不高、出身贫寒1. 财商提高现金流 56财商可以提高你的现金流入，有效控制你的现金流出，让你的财富越来越多2. 财商提高被动收入 59财商帮助你建立被动收入，当你的被动收入大于你的所有支出时，你也就实现财务自由了3. 财商保护创造资产 61财商帮助你识别什么是财产、什么是资产；然后帮你创造资产，这些资产能够给你带来现金流入，而不是现金流出4. 财商帮你借好债去坏债 70财商可以帮助你充分利用负债，可以帮助你坏债转化为好债，甚至可以让负债为你创造资产和现金流收入5. 财商帮你发现机会 79机会本身就是财富，机会要靠发现和创造。

财商帮助你熟悉机会特点、来源，把握机会趋势，这样你才会更好地发现并创造机会第四章提高财商的5种力量 95财商是一种智慧，是一种综合力量，财商的构成不是简单的“1+1”，财商是一个人多种综合能力的汇总体现。

如何更有效地提高我们个人的财商力呢？

以下5个方面可以帮助提高我们的财商1. 学习力——学习打败无知 96提高财商，主动学习是第一步，也就是我们提高财商的第一种力量——学习力；应有效学习你所关注的知识2. 趋势力——趋势胜过勤奋 107趋势力就是把握趋势的眼光和行动决断的能力；顺势获利不费吹灰之力，逆势赚钱则举步维艰3. 杠杆力——杠杆以小博大 117杠杆力的应用，大大提高了个人投资能力，充分利用这种力量，可以使财富呈几何级数增长4. 选择力——选择大于努力 127《哈利·波特》作者J. K. 罗琳说：决定我们成为什么样的人，不是我们的能力，而是我们的选择。

选择对了事半功倍，反之事倍功半；投资创业也是如此5. 心态力——心态决定行动 139巴菲特说：如果不能控制自己的情感，那么，你就无法控制自己的欲望；如果不能控制自己的欲望，那么，你就无法控制自己的金钱第五章财商转化财富的5大资源 153每个人都有优势资源，只要你从中挖掘并有效利用，它们都会给你带来物质财富，这些资源是：人脉、信息、经验、技术和创意1. 人脉——人脉扩大财富 154人脉是一种资源和资本，美国斯坦福研究中心曾经发表一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系2. 信息——信息带来财富 168利用信息是一种必要的能力。很多信息本身就是一种机会；准确的商业信息就是财富3. 经验——经验增加财富 180世界上聪明的人，借用别人撞得头破血流的教训作为自己的经验；世界上愚蠢的人，自己撞得头破血流才会有所感悟4. 技术——技术改变财富 188每个人的技术都是有经济价值的，是可以转化为财富的5. 创意——创意创造财富 195创意能使1+1>2；关注生活中每一个点，大胆去创意，创意带来的不是小财富，而是大财富第六章打造个人优势商业模式 213个人商业模式是个人的商业价值系统，而不再是仅仅以我为中心的赢利模式。

如何更有效地提高我们个人的财商力呢？

以下5个方面可以帮助提高我们的财商1. 学习力——学习打败无知 96提高财商，主动学习是第一步，也就是我们提高财商的第一种力量——学习力；应有效学习你所关注的知识2. 趋势力——趋势胜过勤奋 107趋势力就是把握趋势的眼光和行动决断的能力；顺势获利不费吹灰之力，逆势赚钱则举步维艰3. 杠杆力——杠杆以小博大 117杠杆力的应用，大大提高了个人投资能力，充分利用这种力量，可以使财富呈几何级数增长4. 选择力——选择大于努力 127《哈利·波特》作者J. K. 罗琳说：决定我们成为什么样的人，不是我们的能力，而是我们的选择。

选择对了事半功倍，反之事倍功半；投资创业也是如此5. 心态力——心态决定行动 139巴菲特说：如果不能控制自己的情感，那么，你就无法控制自己的欲望；如果不能控制自己的欲望，那么，你就无法控制自己的金钱第五章财商转化财富的5大资源 153每个人都有优势资源，只要你从中挖掘并有效利用，它们都会给你带来物质财富，这些资源是：人脉、信息、经验、技术和创意1. 人脉——人脉扩大财富 154人脉是一种资源和资本，美国斯坦福研究中心曾经发表一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系2. 信息——信息带来财富 168利用信息是一种必要的能力。很多信息本身就是一种机会；准确的商业信息就是财富3. 经验——经验增加财富 180世界上聪明的人，借用别人撞得头破血流的教训作为自己的经验；世界上愚蠢的人，自己撞得头破血流才会有所感悟4. 技术——技术改变财富 188每个人的技术都是有经济价值的，是可以转化为财富的5. 创意——创意创造财富 195创意能使1+1>2；关注生活中每一个点，大胆去创意，创意带来的不是小财富，而是大财富第六章打造个人优势商业模式 213个人商业模式是个人的商业价值系统，而不再是仅仅以我为中心的赢利模式。

选择对了事半功倍，反之事倍功半；投资创业也是如此5. 心态力——心态决定行动 139巴菲特说：如果不能控制自己的情感，那么，你就无法控制自己的欲望；如果不能控制自己的欲望，那么，你就无法控制自己的金钱第五章财商转化财富的5大资源 153每个人都有优势资源，只要你从中挖掘并有效利用，它们都会给你带来物质财富，这些资源是：人脉、信息、经验、技术和创意1. 人脉——人脉扩大财富 154人脉是一种资源和资本，美国斯坦福研究中心曾经发表一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系2. 信息——信息带来财富 168利用信息是一种必要的能力。很多信息本身就是一种机会；准确的商业信息就是财富3. 经验——经验增加财富 180世界上聪明的人，借用别人撞得头破血流的教训作为自己的经验；世界上愚蠢的人，自己撞得头破血流才会有所感悟4. 技术——技术改变财富 188每个人的技术都是有经济价值的，是可以转化为财富的5. 创意——创意创造财富 195创意能使1+1>2；关注生活中每一个点，大胆去创意，创意带来的不是小财富，而是大财富第六章打造个人优势商业模式 213个人商业模式是个人的商业价值系统，而不再是仅仅以我为中心的赢利模式。

选择对了事半功倍，反之事倍功半；投资创业也是如此5. 心态力——心态决定行动 139巴菲特说：如果不能控制自己的情感，那么，你就无法控制自己的欲望；如果不能控制自己的欲望，那么，你就无法控制自己的金钱第五章财商转化财富的5大资源 153每个人都有优势资源，只要你从中挖掘并有效利用，它们都会给你带来物质财富，这些资源是：人脉、信息、经验、技术和创意1. 人脉——人脉扩大财富 154人脉是一种资源和资本，美国斯坦福研究中心曾经发表一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系2. 信息——信息带来财富 168利用信息是一种必要的能力。很多信息本身就是一种机会；准确的商业信息就是财富3. 经验——经验增加财富 180世界上聪明的人，借用别人撞得头破血流的教训作为自己的经验；世界上愚蠢的人，自己撞得头破血流才会有所感悟4. 技术——技术改变财富 188每个人的技术都是有经济价值的，是可以转化为财富的5. 创意——创意创造财富 195创意能使1+1>2；关注生活中每一个点，大胆去创意，创意带来的不是小财富，而是大财富第六章打造个人优势商业模式 213个人商业模式是个人的商业价值系统，而不再是仅仅以我为中心的赢利模式。

选择对了事半功倍，反之事倍功半；投资创业也是如此5. 心态力——心态决定行动 139巴菲特说：如果不能控制自己的情感，那么，你就无法控制自己的欲望；如果不能控制自己的欲望，那么，你就无法控制自己的金钱第五章财商转化财富的5大资源 153每个人都有优势资源，只要你从中挖掘并有效利用，它们都会给你带来物质财富，这些资源是：人脉、信息、经验、技术和创意1. 人脉——人脉扩大财富 154人脉是一种资源和资本，美国斯坦福研究中心曾经发表一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系2. 信息——信息带来财富 168利用信息是一种必要的能力。很多信息本身就是一种机会；准确的商业信息就是财富3. 经验——经验增加财富 180世界上聪明的人，借用别人撞得头破血流的教训作为自己的经验；世界上愚蠢的人，自己撞得头破血流才会有所感悟4. 技术——技术改变财富 188每个人的技术都是有经济价值的，是可以转化为财富的5. 创意——创意创造财富 195创意能使1+1>2；关注生活中每一个点，大胆去创意，创意带来的不是小财富，而是大财富第六章打造个人优势商业模式 213个人商业模式是个人的商业价值系统，而不再是仅仅以我为中心的赢利模式。

选择对了事半功倍，反之事倍功半；投资创业也是如此5. 心态力——心态决定行动 139巴菲特说：如果不能控制自己的情感，那么，你就无法控制自己的欲望；如果不能控制自己的欲望，那么，你就无法控制自己的金钱第五章财商转化财富的5大资源 153每个人都有优势资源，只要你从中挖掘并有效利用，它们都会给你带来物质财富，这些资源是：人脉、信息、经验、技术和创意1. 人脉——人脉扩大财富 154人脉是一种资源和资本，美国斯坦福研究中心曾经发表一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系2. 信息——信息带来财富 168利用信息是一种必要的能力。很多信息本身就是一种机会；准确的商业信息就是财富3. 经验——经验增加财富 180世界上聪明的人，借用别人撞得头破血流的教训作为自己的经验；世界上愚蠢的人，自己撞得头破血流才会有所感悟4. 技术——技术改变财富 188每个人的技术都是有经济价值的，是可以转化为财富的5. 创意——创意创造财富 195创意能使1+1>2；关注生活中每一个点，大胆去创意，创意带来的不是小财富，而是大财富第六章打造个人优势商业模式 213个人商业模式是个人的商业价值系统，而不再是仅仅以我为中心的赢利模式。

## <<快挖掘你的财商>>

个人商业模式的确立是为了让个人职业、事业、赚钱的系统更优化、更稳定。

它倡导的理念是共赢、持续、水涨船高、个人与系统共成长的多赢模式1. 找到喜欢做的事 214最完美的事业就是把你的最爱和你的创业事业结合起来，兴趣第一，赚钱是副产品；史蒂夫·乔布斯、比尔·盖茨、马克·扎克伯格、孙正义、马云、马化腾、李彦宏等都是典型的例子2. 建立个人商业模式 220我们需要打造一个“个人企业商业模式”，通过这种模式来实现个人发展和职业发展的最佳结合，同时获得最有利的个人商业利润3. 把孩子培养成财富 229把财富留给孩子，还是把孩子培养成财富？要想不被“啃老”，要想富过三代，就要把孩子培养成财富4. 用财商理念去创业和投资 237创业投资并不意味着是自己独立去做一个生意，你的钱、资产、技术、经验、版权专利、创意和人脉都可以为你“创业和投资”。

无论哪一种创业和投资，高财商都可以使你自身的财富最大化后记 做一个快乐的投资者 247

## &lt;&lt;快挖掘你的财商&gt;&gt;

## 章节摘录

这哪是1加1大于2啊？

这就是在1后面加几个0啊！

美国媒体对美国各个领域的影响力进行排名后惊人地发现：占美国人口仅3%的犹太人控制着美国70%以上的财富，在美国经济、金融、政治、外交等方面都有犹太人的影子，他们是美国最强大的少数民族裔。

美国前总统罗斯福曾这样感叹：“影响美国经济的只有200多家企业，而操纵这些企业的只有六七个犹太人。

”美国《福布斯》杂志2012年美国富豪排行榜显示，前40名富豪中有21名是犹太人。

因此，在美国流传着一个笑话：犹太人不仅“控制”着华尔街，“统治”着好莱坞，“操纵”着美国的新闻媒介，甚至美国总统也是犹太人选出来的。

在犹太民族血统里，可以列出一长串让世界商界惊讶的名字：英国首富阿曼·阿布诺维奇、美联储前主席艾伦·格林斯潘、美国前国务卿马德琳·奥尔布赖特、“金融大鳄”乔治·索罗斯、米高梅公司创始人路易斯·梅耶、派拉蒙公司创始人阿道夫·朱克、英特尔创始人安迪·格鲁夫、微软CEO史蒂夫·鲍尔默、甲骨文公司CEO拉里·埃里森、戴尔创始人迈克尔·戴尔。

在美国的资本市场，到处充斥着犹太人的气息。

高盛、雷曼兄弟、所罗门兄弟等著名金融企业都是犹太人创建的。

在华尔街，金融精英中有50%是犹太人。

联合国教科文组织调查显示：全世界每年阅读书籍排名第一的是犹太人，平均每人每年是64本。

上海在中国排名第一，只有8本。

而中国13亿人口，扣除教科书，平均每人每年读书一本都不到。

“书中自有黄金屋”是说读书多了是可以从书中找到财富，这个观点我们和犹太人是一致的。

但我们的教育从小学到大学却少了一样技能，就是怎样把所学的知识转化为财富。

犹太人把不能用知识转化为财富的人称为“背着很多书本的驴子”。

所以，犹太人从小就在家实行有偿服务机制，这种机制慢慢教会孩子怎样用知识赚钱。

读书少，读死书是我们和犹太人的主要区别；人家读书是真能读出黄金来，我们读书也能读出黄金来，可含金量和犹太人相比，我们差得多。

以色列著名作家索尔·辛格认为，犹太人之所以能帮“上帝理财”，是因为从传统上来看，犹太人非常重视教育，以色列有句名言，“生存从娃娃开始”，这点和中国人很像。

像归像，但绝对不一样：人家重里，我们重表；人家重能力，我们重文凭。

大街上人头攒动，互相看看也没有多大的差别，都不缺胳膊少腿，可为什么有的人兜里钱多，有的人兜里钱少呢？

问题出在哪儿呢？

中国人愿意用“聪明”形容人的智商：“你看，这人真聪明”，就是说这人智商挺高，比如学校里学习好的孩子们。

可是后来发现，这些聪明的孩子论赚钱本事还差点。

于是有人说，赚钱不能光凭聪明，还得人缘好。

咱们中国人最不差人缘，你看结婚宴席就知道了，人缘好是好，这工资包红包都快不够用了。

你包给我儿子，我再包给你女儿；宴席菜质量都不低，却比吃快餐还快，抹嘴就走人；中国人讲礼尚往来，你给我红包，我也得给你红包；你给我包500，我到时给你包600；物价上涨，这宴席标准也上来了，最后算账，这钱都让婚礼公司和饭店赚去了。

婚礼公司让你把面子赚足了，钱他赚走了。

婚礼公司老板看着也不聪明，人缘也不太好，从头到尾就像一个服务生。

可人家那才叫财商高，赚的就是这些又聪明人缘又好的人的钱。

现在明白了，这智商高也好、情商高也好，论赚钱还得需要财商。

美国的家长们有一个共识：在孩子IQ（智商）、FQ（财商）、EQ（情商）的教育培养中，FQ的教

## <<快挖掘你的财商>>

育培养最重要，要想子女成材，就一定要从他们小时候开始进行理财教育，培养他们的财商。

“股神”巴菲特说：“一生积累多少财富，不取决于你能赚多少钱，而取决于你的财商。

” 华人首富李嘉诚这样总结：“高财商的人可以将财富意识渗透到生活中每一件事情中去，甚至是一举手一投足。

” 创新工场董事长兼首席执行官李开复也对财商提出了自己的看法：“在当今知识经济时代，能否获得财富完全取决于个人的智慧资本——财商。

因此，财商教育是每个人的理智选择。

回报率是成百上千倍，甚至是天价。

” 财商对人真是太重要了，那这财商到底是个什么玩意儿呢？

2. 什么是财商 什么是财商？

其实说白了就是指一个人赚钱（创造财富）的能力。

如果去衡量的话，我们在同样物质条件下，相同时间内，看谁创造出更多的财富。

如果是两个人，哪个人创造的多，哪个人财商就高。

P4 - 7

## <<快挖掘你的财商>>

### 后记

每个人都喜欢钱，每个人都想多赚钱，可是回头看看自己，是否为多赚钱付出更多的努力呢？

在“想到”和“得到”之间，还有一个“做到”，你做到了吗？

投资是一个时间过程，我们看看下面这个公式：你 + 时间 + 学习 = 提高 这个公式告诉你，你要付出时间去学习，你要主动去学习，想成为什么样的人，就去接近什么样的人，向他学习。

成为一个投资高手需要的付出并不亚于成为一个武林高手，前者多为脑力付出，后者多为体力付出，但不付出肯定不会成为高手。

我希望你能用投资者的思维方式消化和理解这本书的内容，书中有很多思想和方法，它们将会变为你的知识。

这些知识会成为你的“武功”，在应用上结合好自身情况再去实践。

如果用书里的知识总结就是四句话：转变思想观念，主动关注学习，积累资源能力，有效运用实践。

这些你在生活中只要做到就可以了，至于成功与否就靠天分和运气了。

比如投资股票，错过一个趋势行情，没关系，股市又不关门，后面还有。

不管什么时候，这个市场永远有投资机会，关键是，机会来了，你准备好了吗？

获得财富是一个过程，但是大家别忘了在这个过程中，我们的真正追求是为了生活得更好，财富只是为我们更好地生活服务的。

我一直向所有的朋友推荐一句话，也会在邮件短信里祝福他们一句话：“快乐生活每一天。”

这句话说起来简单，但真正做起来很难。

生命的核心意义是什么？

答案就是“快乐生活每一天”。

如果大家在赚钱的过程中把这些丢失了，那么赚再多的钱又有什么意义呢？

钱生不带来，死不带去，钱多钱少都是一辈子。

让钱为我们服务，而不是我们成为钱的奴隶。

别忘了这个过程我们还有身体健康、亲情和谐、爱情完美、忠孝礼义等美好的东西。

快乐地工作，快乐地生活才是我们人生最大的幸福。

我很喜欢这句话：做了自己喜欢的事情，同时又帮助了别人，那就是事业！

感谢机械工业出版社这个平台以及为本书付出努力的编辑老师们、发行老师们，是他们使得本书能够面世并能高效传播，特别是首版策划编辑张竞余对本稿的慧眼识珠，伯乐之荐，第2版策划编辑顾煦对本稿的二度开发。

如果你想创业，建议你去看我的另一本书《白手创业》；如果你注重家教，建议你看《快教孩子学理财》和《快发现孩子的天赋》，也可以和孩子一起玩《小天财儿童创富游戏》。

本书的案例和思路不构成对你的商业活动的直接建议，一定要因人、因时、因地地去应用。

亲爱的读者朋友，希望这本书会对你的投资生活有所帮助，在帮助你获得更多财富的同时，让生活带给你们更多的快乐。

最后衷心地祝愿大家快乐生活每一天！



## <<快挖掘你的财商>>

### 媒体关注与评论

都是实战的总结，开阔了我的思维，让我认识到自己的不足之处，多谢任老师！

当当网读者这本书通俗易懂，案例现实，它不仅从理念上改变人的思维，还通过财商的作用，集合自身优势，有效提高个人财商综合能力，积累创富资源，引导我们去发现创造财富的方法、机会，对我们读者来说，这才是最重要的。

豆瓣网友本书让人对自身投资资源一目了然，一个人做事起点的高低完全取决于你的资源，你的资源决定了投资的规模和胜算。

在做任何一笔生意前，你问过自己你的资源优势在哪里吗？

你的经验、信息、技术、人脉、创意资源如何呢？

好多人为什么创业投资失败，就是因为在自己什么也不懂、资源不足时就开始了，光有激情和信心是不行的。

当当网读者以前这方面的书也看过，但是理解起来空洞费劲，这本书读起来通俗易懂、启发性强，很多内容都是作者自身理念的实践运用，因此并不空洞乏味。

无论在转变观念还是基础知识上都很有帮助，书中提到提高财商的几种能力和资源，可操作性强，谢谢作者！

这样的书值得看！

当当网读者财商的教育，是我大学毕业之前都不曾接触过的领域，这本书首先给你树立一种观念，让你了解你所欠缺的，然后可以从哪个方面来提高，还有实例分析，对财商感兴趣的朋友都值得一看！

亚马逊读者

## <<快挖掘你的财商>>

### 编辑推荐

《快挖掘你的财商》编辑推荐：《提高财商多赚钱》全新改版，启迪财富智慧，开启全新人生。  
技能、学历、知识为什么不能带来财富？

因为你不会运用财商将能力变现，其实每个人都蕴藏着致富的潜能，发现自己，步入财务自由的行列

。

## <<快挖掘你的财商>>

### 名人推荐

都是实战的总结，开阔了我的思维，让我认识到自己的不足之处，多谢任老师！

——读者这本书通俗易懂，案例现实，它不仅从理念上改变人的思维，还通过财商的作用，集合自身优势，有效提高个人财商综合能力，积累创富资源，引导我们去发现创造财富的方法、机会，对我们读者来说，这才是最重要的。

——豆瓣网友本书让人对自身投资资源一目了然，一个人做事起点的高低完全取决于你的资源，你的资源决定了投资的规模和胜算。

在做任何一笔生意前，你问过自己你的资源优势在哪里吗？

你的经验、信息、技术、人脉、创意资源如何呢？

好多人为什么创业投资失败，就是因为在自己什么也不懂、资源不足时就开始了，光有激情和信心是不行的。

——读者以前这方面的书也看过，但是理解起来空洞费劲，这本书读起来通俗易懂、启发性强，很多内容都是作者自身理念的实践运用，因此并不空洞乏味。

无论在转变观念还是基础知识上都很有帮助，书中提到提高财商的几种能力和资源，可操作性强，谢谢作者！

这样的书值得看！

——读者财商的教育，是我大学毕业之前都不曾接触过的领域，这本书首先给你树立一种观念，让你了解你所欠缺的，然后可以从哪个方面来提高，还有实例分析，对财商感兴趣的朋友都值得一看！

——亚马逊读者

<<快挖掘你的财商>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>