

<<跟着“钱精”学“钱经”>>

图书基本信息

书名：<<跟着“钱精”学“钱经”>>

13位ISBN编号：9787111375302

10位ISBN编号：7111375300

出版时间：2012-3

出版时间：机械工业出版社

作者：刘瑞军

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<跟着“钱精”学“钱经”>>

### 前言

世界公认的“石油大王”洛克菲勒曾是美国历史上最富有的人，就连世界首富比尔·盖茨也曾表示洛克菲勒是自己惟一崇拜的人，他曾说过：在我看来赚钱的英雄只有一个名字，那就是洛克菲勒。

他，是犹太人。

在美国和加拿大家喻户晓的里治曼拥有诸多地产，其家业之大及在地产界的威望之高很少有人能与之匹敌，于是他被人们称为“地产大王”。

他，也是犹太人。

有“钻石大王”之称的易兹哈克·佛里姆，可谓是以色列乃至全世界的钻石行业巨头，在1993年时其交易额便达到100亿美元。

他，也是犹太人。

被人们喻为股市“神人”的亨利·考夫曼，在“打个喷嚏，全世界的股市都要感冒”的纽约股市里是名副其实的风云人物，更是传奇人物。

他，还是犹太人。

世界知名的好莱坞在国际上的威望与影响力颇高，它是美国乃至全世界最大的制片中心，而缔造这一神话的便是它的老板高德温。

他，仍然是犹太人。

此外，还有报业奇才奥克斯以及梅西公司创始人施特劳斯等，这些我们耳熟能详甚至可以说是如雷贯耳的商界名人、财富大亨，他们不但富有，功成名就，最为重要的一点是：他们都是犹太人。

这也印证了众说纷纭的那些传言：“全世界的钱大多在美国人的口袋里，而美国人的钱大多在犹太人的口袋里。

” “只需几个犹太人财团坐在一起，便可以控制整个世界的经济。

” “商界的犹太人大亨打个喷嚏，全世界的银行都跟着感冒。

” ..... 且不说有没有夸张成分在里面，但其彰显的“犹太人的财富”是真真切切的，犹太人的理财能力与智慧是世界公认的。

他们并不招摇，但巨大的财富不可能不引人关注。

这样的事实，让很多人都心生疑惑：同样是人，差距怎么会这么大呢？

如果说犹太人爱钱，可是谁不爱钱呢？

如果说犹太人努力，可是我们也在累死累活地赚钱，但累死也赚不到那些犹太富商所拥有巨额财产的零头。

一样为人，一样做生意，一样开公司，为什么犹太人能够像魔术师一样对钱财呼之则来呢？

其实，事实让我们不得不承认犹太人的确是有过人之处的，他们在赚钱方面的能力的确很强。在钱面前，犹太人就是地地道道的“钱精”，对赚钱有着一套独到的“钱经”。

要想和犹太人一样成为金钱魔术师，对金钱呼之则来，就要先读懂他们脑中的“赚钱经”，从中找出我们和犹太人之间的差距。

弄清楚差距，才能改变自己，一切认知都将成为我们脚下的垫脚石，让我们在攀登中触摸到更多、更真实的财富。

《跟着“钱精”学“钱经”——吸金王犹太人的理财之道》正是为了这样一种目的而存在的智慧书籍，内文精练，力求将犹太人智慧之“精华”以最直观易懂的方式呈现给更多的人。

## <<跟着“钱精”学“钱经”>>

### 内容概要

本书每节分为吸金王语录+犹太人“吸金”案例+案例分析+“吸金王”的智慧四个板块，简单生动、条理清晰地教给读者实用的理财之道。内容上从如何赚钱，如何花钱，如何发掘商机，如何谈判磋商等跟“钱”有关的诸多方面介绍犹太人的“吸金术”，给人以启发。

<<跟着“钱精”学“钱经”>>

作者简介

刘瑞军，大学毕业后创办预言文化工作室。

在多年的摸爬滚打艰苦创业中，参悟了犹太人的财富理念及金钱观，结合当代社会实际情况，总结提取出实用的投资经商之道，与大家一起分享。

## <<跟着“钱精”学“钱经”>>

### 书籍目录

#### 第1章赚钱——难如登天吗？

NO！

随便在大街上找来10个、100个或1000个人问：“你觉得赚钱难吗？”90%甚至99%的人都会说：“难！”

你可能会疑惑：难道还会有人说不难吗？

当然有。

如果你问的人之中有说不难的，那么，他十之八九是犹太人。

- 1钱就是钱，没有多么高不可攀
- 2赚钱只需一副精明的头脑
- 3只要用心，就没有赚不到的钱
- 4赚钱是自由的
- 5厚利才能赚大钱
- 6赚钱的方法有很多
- 7不要拿错了钱
- 8赚钱，只需一个能与外界联系的电话
- 9每一寸土地都能生长出黄金

#### 第2章花钱——花对笑，花错则哭

犹太人赚钱时大手大脚，而花钱时却不会那么随性，他们不会用盲目的挥霍来炫耀自己的财富，当然，也不会吝啬于享受。

但是，相比花钱时的享受，他们更加注重花钱后的资产变动及回收效益。

因此我们也可以说，犹太人花钱时也不忘赚钱。

- 1赚钱不难，花钱不易
- 2人活在世上就应该尽情地享受
- 3钱不是攒出来的，而是赚出来的
- 4手中的每一分钱，都要尽可能发挥它的作用
- 5随便你说我是“吝啬鬼”

#### 第3章财富——要看渴望有多迫切

金钱是一个散发着独特魅力的东西，吸引了许许多多的人为之奔波。

对于犹太人而言，金钱和财富显得尤其重要，他们把追求财富当做人生奋斗的终极目标。

- 1渴望度决定着金钱召唤力
- 2钱是让人生幸福的前提
- 3钱是平等的
- 4钱，关系着生存
- 5钱是人可以回馈给神的礼物
- 6痴迷于手中的现金

#### 第4章教育——尽早开启财富天性

犹太人的聪明并不是天生的，在犹太孩子成长的过程中，他们的父母注重培养他们的投资智商和开

## <<跟着“钱精”学“钱经”>>

启他们的创造天性。

怀疑是开启智慧大门的金钥匙，善于怀疑和发问的孩子思维更加敏捷，他们能够从中获得丰厚的知识。

这样的孩子往往表现得机灵聪明，惹人喜爱。

犹太人非常注重对孩子的教育，他们认为教育对孩子一生的影响至关重要。知识是与金钱成正比的，而知识中蕴含的智慧比金钱更重要。

1家庭教育决定投资智商

2知识与金钱成正比

3开启孩子创造的天性

4财富教育，赚钱经“代代相传”

第5章商机——找准方向好挖金

从事投资或经商，关键是要把握住商机。

但是，商机在哪里呢？

商机就好像是宝藏，只有找准了方向，才能获得无限财富。

犹太人聚财的本领超过常人，他们中有很多人是世界上的富翁。而这和他们的经商理念有很大的关系。

1做女人的生意

2做嘴巴的生意

3紧盯富人的需求

4有一种商品叫“时间”

5有些近在眼前的利益，并非商机

6越稀有越冷门，越有市场

7生意无禁区，做一切能做的生意

8与其等待，不如创造机会

第6章技巧——财富可以抄近路

每个人都想创造财富，有的人成功了，有的人失败了。

失败的人也许会问：到底有没有通往财富的捷径呢？

难道是因为我运气不好吗？

可是你有没有想过，成功的人为什么总会有那么好的运气呢？

没错，正是因为他们掌握着抄近路的法宝，所以好的运气总是眷顾他们。

其实，技巧并不是什么锦囊妙计，而是一些经常会被人们忽略的方法，或是被人们遗忘的道理。重拾这些技巧，你离财富就会很近了。

1再饿不能吃本钱

2利用一切可利用的条件

3善于利用名人效应

4不会？

跟着富人学

5对人微笑，就是对钱微笑

6永远别失去耐心

7学会引导对方替自己着想

## <<跟着“钱精”学“钱经”>>

8从无到有，从小到大

9精于借势

10脚踏实地是最简单的技巧

### 第7章 准则——给极限划个圈

做任何事情都有一个准则，都有一个底线，超过了底线，触犯了原则，往往会造成不好的结果。

在商业社会中尤其如此，只有学会给自己的商业活动设定一个底线，按照一定的法则，才会找到一些成功的契机，也才能逐渐增强自身的竞争力。

对于犹太人来说，他们在经商的过程中就是通过一系列的原则和法则，给自己创造做生意的机会，并大多取得了成功，最终塑造了世界上最富有的民族。

122 78法则

2不做一锤子买卖

3双赢才能长赢

4对内要团结，对外要学会合作

5正确地看待税收

6以和为贵，以和生财

### 第8章 诚信——人格是块吸金石

诚信是属于全世界的文明与素养，然而，在利欲熏心的生意场上，很多人的诚信之心往往会出现动摇，要么就是漫不经心地抱着无所谓的态度。

犹太人则不然，他们把契约看成是与上帝之间的约定，契约在他们心中无比的神圣，是他们生存的法则。

犹太人善于经商，他们更善于经营自己的信誉，用良好的信誉这个无形资产来吸引财富是他们一直不变的经商之道。

犹太人将诚信深深地烙在自己的心里，当成信仰一般尊崇。

1契约是与上帝签订的

2做生意，最重要的是取信于人

3高度的诚信，在于不放过最微小的细节

4宁愿吃亏也不毁约

5商家的诚信度决定了消费者的口碑

6没有写在纸上的口头约定，也要遵守

### 第9章 谈判——磋商促进成交

谈判是两方或者两方以上就共同关心的问题，进行磋商、交换意见，寻求各自利益，争取找到解决的途径，并通过这样一种方式达成协议的过程。

谈判的双方或者多方都想通过这样一个磋商的过程，从对方的手中获得自己的利益。

1找准决策人，快速击破

2紧逼策略：得理不饶人

3绝不打无准备之仗

4用幽默打破谈判僵局

5收账不可一个调子唱到底

6沉默用到妙处，也是一种谈判武器

7不让对方乱了自己的方寸

<<跟着“钱精”学“钱经”>>

8谈判要学会顾及对方面子

9不可感情用事

第10章逆境——逆境中，强势生存

在人生的道路上，并非万事都是一帆风顺的，总会遇到许多的挫折和逆境，只有那些能看淡逆境，把困难踩在脚下，勇敢走过去的人才有可能成为最终的胜利者。

犹太民族具有一种强大的生命力和忍耐力，不论遇到多么大的挫折和磨难，他们总能发挥自己的聪明才智，取得成功。

这就是犹太人性格中最坚强和执著的部分。

1心要胜，也要看淡失败

2把逆境当营养，助自己成长

3在逆境中寻找转机

4不断学习是扭转逆境的最好办法



## &lt;&lt;跟着“钱精”学“钱经”&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页:第1章 赚钱—难如登天吗？

NO！

1 钱就是钱，没有多么高不可攀吸金王经典语录金钱不神圣，不是高不可攀的圣物。

—《塔木德》在很多人看来，赚钱并不是一件容易的事，毕竟不是每个人都是百万富翁，不是每个人都坐拥巨大的财产，相当多的一部分人仍然为了满足基本的需求而奋斗着，努力着。

因此，很多人说：“生，容易；活，容易；生活，不容易。

”这句话也表达了人们对赚钱难的感慨。

相同的主题，在犹太人看来很容易，他们的历史给予了他们艰难的经历，让他们同样知道了“生活不容易”；但历史同样赋予了他们智慧，让他们懂得了赚钱的技巧，使生活变得更容易些。

也许有人会说，谁都懂得赚钱能使生活容易些，可问题是如何赚？

那么，我们就不妨再和犹太人比一比，看看区别在哪里。

在我们眼中，钱就是天山雪莲，高不可攀；而在犹太人眼中，钱就是钱，没有那么高不可攀，随处可见，随处可赚。

正如犹太人所信奉的财富经典《塔木德》中所说的那样：“钱是货币，是一个人拥有的物质财富多少的标志，它本身不存在贵贱问题。

”所以，犹太人不会认为钱要赚得多么清高，相反，在他们看来，做苦力也好，做白领也好，做老板也好，钱在谁的口袋里都是钱，不会因为钱在扛水泥的人口袋中就低贱了。

所以，钱不是难赚，而是我们总是仰望高处看似华丽的钱，而不愿低头去看看低处的钱。

我们不能把钱看得过高，却也不能把钱看得过低，看得过高便失去了追求攀登的信心，看得过低便失去了放下身姿去取勇气。

只有“只把钱当成钱，不当成别的”，才能真正地拥有钱，排除一切赚钱路上的障碍。

《塔木德》中有这样一则故事：一位受人尊敬的拉比接待了一位前来拜见的无神论者，无神论者向拉比行了见面礼，做了简短的问候，便直接拿出一枚金币递给拉比。

拉比平静地将金币装进了自己的口袋，然后问：“请问我能帮你些什么呢？

难道你的妻子无法为你孕育后代，你需要我的祈祷？

”无神论者淡定地说：“不。

不，我未婚，所以不存在这样的问题。

”一边说着，无神论者又拿出一枚金币递给拉比。

同样，拉比从容地把金币放进了自己的口袋。

“我想你总会需要我的帮忙的，比如你有罪，希望得到宽恕与解脱。

”“哦，不不，我从不犯法的事。

”说完，无神论者又递给拉比一枚金币。

拉比仍然十分从容地放进了自己的口袋。

“我想也许你在生意上遇到了困难，没有得到你预期的巨额财富，所以你需要我的祝福？

”“哦，不不，我所赚的钱从来没有像今年这样多。

”无神论者说完再一次递给了拉比一枚金币。

拉比仍然十分淡定地接过，放进了自己的口袋。

“你总有些事情需要我帮忙吧？

究竟是什么呢？

”拉比似乎想不到其他理由了。

无神论者回答说：“我没什么需要你帮助的。

”拉比一脸茫然，无神论者继续解释说：“的确是这样的。

我只是想看看一个人在什么都不为别人做的情况下只拿钱，他能坚持多久。

”拉比听后笑了笑说：“为什么不呢？

钱就是钱，和其他东西一样。

## <<跟着“钱精”学“钱经”>>

就好像我拿着一块石头，一张纸，感觉没有什么不同。

”这就是犹太人的智慧，他们以钱为生，视钱为神物，但却又看淡钱，视钱为平常物。

现实生活中的我们正是将钱分成了三六九等，十分注重钱的“出处”，认为钱要赚得多，也要职称光鲜，否则面子上过不去的钱，赚得也猥琐。

再者，很多人在金钱面前所缺失的也正是像犹太人这样的平常心，正是因为失去了平常心，所以被钱欲控制了自我：有些人为了钱不择手段，哪怕是抛弃做人准则以及最基本的良心也在所不惜；还有些人则将世俗的一些不公与愤慨统统发泄到了金钱上，认为钱是万恶之源，是俗不可耐的东西，所以，他们视金钱如粪土。

这是两种极端，也表明了大多数人对于金钱的又爱又恨，越是这样，就越是难以以轻松的心境去赚钱。

其实，我们无须把钱看得太过于复杂，也无须在对待钱的态度上夹杂过多的社会意念，因为钱就是钱，如果能够这样想，那么我们的心态将趋于平和。

以平和之心去赚钱，将拉近心与金钱的距离，那么，赚钱也不再是心头难事了。

犹太人从不回避与金钱有关的任何问题，也从不羞于表达自己对金钱的追求与需要，他们更不怕背上“拜金主义者”的包袱，他们爱钱，可是他们却不做钱的奴隶。

相反，他们要做钱的主人，要用钱来换取自己想要的美好生活。

越简单越快乐，越淡定越从容，越是不把钱看得过于复杂，那么赚钱就是一件简单的事情，不会成为心灵的负累和人生幸福的罪魁祸首。

## <<跟着“钱精”学“钱经”>>

### 编辑推荐

《跟着“钱精”学“钱经”：吸金王犹太人的理财之道》：在钱面前，犹太人就是地地道道的“钱精”，对赚钱有着一套独到的“钱经”。

要想和犹太人一样成为金钱魔术师，对金钱呼之则来，就要先读懂他们脑中的“赚钱经”，从中找出我们和犹太人之间的差距。

弄清楚差距，才能改变自己，一切认知都将成为我们脚下的垫脚石，让我们在攀登中触摸到更多、更真实的财富。

《跟着“钱精”学“钱经”：吸金王犹太人的理财之道》正是为了这样一种目的而存在的智慧书籍，内文精练，力求将犹太人智慧之“精华”以最直观易懂的方式呈现给更多的人。

<<跟着“钱精”学“钱经”>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>