第一图书网, tushu007.com

<<网上创业指南>>

图书基本信息

书名：<<网上创业指南>>

13位ISBN编号：9787111255550

10位ISBN编号：7111255550

出版时间：2008-12

出版时间：机械工业出版社

作者：武新华，岳瑞凤，段玲华　等编著

页数：343

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

在人们渐渐习惯于网上购物的同时，“ 网商 ”这个新兴而特殊的群体已经越来越频繁地出现在7人们的视野中。
不同于以往的某种职业，同商在代表一种就业趋势的同时， 更体现7当代人向往并且选择生活的一种方式。
但目前全国有2000多万网商，真正能够生存下来的有多少？
能够给自己带来丰厚收益的又有多少？
成功的网商背后又付出了多少艰辛努力？
这些恐怕都是网上创业开店者所必须要直面和思考的。
读者对象在网络创业大潮涌来之际，哪些知识是创业者必须准备的呢？
如何才能成为采风破浪的时代骄子，而不是随波逐流的平庸之辈？
本书正是为此而编写，读者通过闽读本书，心中会有自己的答案。
本书主要面对的是那些迫切期望进行网络创业的读者。
本书内容丰富，条理清晰、实用性强，完全按照网络创业的流程进行讲解，适合各类网络爱好者、网络创业者阅读，也可供其他计算机爱好者参考学习。

内容概要

网上创业大潮汹涌而来，你想在网上创业吗？
你做好准备了吗？
或许你已经从好奇开始进行了创业，或许你在创业中已经遇到了瓶颈，或许你已经乘风破浪满怀收获，看看本书吧！
相信你会从中找到思路，激发灵感，感同身受，在网上创业的征程中收获更多！
　本书主要面对的是那些迫切期望进行网上创业的读者，本书内容丰富，条理清晰，实用性强，完全按照网上创业的流程进行讲解，适合各类网络爱好者、网上创业者阅读，也可供其他计算机爱好者参考学习。

<<网上创业指南>>

书籍目录

前言第1章 网络创业前的准备　1.1 初识网络交易　1.1.1 网络交易的主角　1.1.2 网络交易的商品　1.1.3 网络交易的热门产品　1.2 是否适合网络创业　1.3 进行网络创业前的准备　1.3.1 需要做的准备工作　1.3.2 如何找到合适的项目　1.3.3 寻找必要的合作者　1.4 风险投资与网络企业　1.4.1 没有足够的资金怎么办　1.4.2 如何为投资商写商业计划书　1.5 网络创业的两个基本条件　1.5.1 必要的硬件设备　1.5.2 基本的软件条件　1.6 做好进行网络创业挑战的准备　1.7 总结与经验积累第2章 在淘宝网开家自己的店铺　2.1 做好网上开店的准备　2.1.1 方便快捷的网上销售　2.1.2 选择适合自己的网上购物站点　2.1.3 设计更漂亮的店铺分类　2.2 网上开店操作流程　2.2.1 如何设计独特的店标　2.2.2 发布自己的店铺信息　2.2.3 如何装饰自己的小店　2.2.4 怎样关闭自己的店铺　2.3 扩大自己网上店铺的规模　2.3.1 发展连锁分店　2.3.2 网上销售连锁　2.4 网上开店成功案例分析　2.4.1 淘宝网上的异国风情——搜罗22巷　2.4.2 实体玩具店老板的开店路　2.4.3 白领网上开店创业　2.5 总结与经验积累第3章 在其他网站开设自己的店铺第4章 选择适合网上销售的商品第5章 网上开店的商品营销策略第6章 打造自己网站的知名度第7章 售后服务和客户关系第8章 决胜网上炒股与炒外汇第9章 鹊桥和电子出版物类网站第10章 咨询和竞拍类网站　第11章 寻人和共享软件类网站第12章 网店的物流和资金流第13章 向海外市场兜售自己的商品参考文献

章节摘录

第1章 网络创业前的准备1.1　初识网络交易所谓网络交易就是将传统的卖家进货陈列、卖出商品、收款赚钱和买家的逛街挑选、讨价还价、购买付款等，都通过网络来实现，网络交易可以穿越地域的界限，将各类丰富的商品展现在消费者面前，消费者足不出户就可以购买到如意的商品。
1.1.1　网络交易的主角网络交易与传统交易一样，有卖家当然就有买家，他们也是网络交易的主角，否则只有卖家没有买家也就谈不上什么交易了。
在网络的世界里网上消费者的群体都有哪几类？
目前，我国网民大致可以分为白领上班族和现代年轻人，这两类人也就是网络消费者的主角。
1．白领上班族在熙攘繁华的大都市，白领上班族可以说是整个城市的动脉，他们的生活节奏大多比较紧凑，根本没有太多的时间花费在去商场购物。
另外，随着科技的发展，这些白领上班族的工作也离不开网络，可以说网络和他们的生活紧密相连，所以他们利用网络在网上购物也就自然而然了。
这样不仅足不出户就购买到自己需要的商品，还能节省大量的时间投入到工作中，而且这类人的购买能力相当强，无疑成了网络交易的主角。

编辑推荐

《网上创业指南(第2版)》从网上开店的实际操作流程讲起，穿插了最新的网络营销、物流和金融知识，总结了很多网上创业者在实际经营中遇到的问题，并尝试给出了现在最为可行的解决方法。
网上开店创业的全程指南，首版售罄，更加实用的第2版正式推出网上开店，没有柜台，没有秤杆，没有工商和城管，一条网线搭上一台电脑,就可以跟全世界的客户打交道，鼠标轻轻一点，一单生意便成交了，神奇、便捷，轻松启动你的老板梦。
从电脑技术到营销知识再到成功案例的分析，由浅入深地讲解了网上开店创业的各种技能。
网上创业前的准备在淘宝网开家自己的店铺在其他网站开设自己的店铺选择适合网上销售的商品网上开店的商品营销策略打造自己网站的知名度售后服务和客户关系决胜网上炒股与炒外汇鹊桥和电子出版物类网站咨询和竞拍类网站寻人和共享软件类网站网店的物流和资金流向海外市场兜售自己的商品
网上创业大潮汹涌而来，你想在网上创业吗？
你做好准备了吗？
或许你已经从好奇开始进行了创业，或许你在创业中已经遇到了瓶颈，或许你已经乘风破浪满怀收获，看看《网上创业指南(第2版)》吧！
相信你会从中找到思路，激发灵感，感同身受，在网上创业的征程中收获更多！
《网上创业指南(第2版)》主要面对的是那些迫切期望进行网上创业的读者，《网上创业指南(第2版)》内容丰富，条理清晰，实用性强，完全按照网上创业的流程进行讲解，适合各类网络爱好者、网上创业者阅读，也可供其他计算机爱好者参考学习。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com