

<<思考致富>>

图书基本信息

书名：<<思考致富>>

13位ISBN编号：9787111254409

10位ISBN编号：7111254406

出版时间：2009-2

出版时间：机械工业

作者：拿破仑·希尔

页数：238

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<思考致富>>

前言

拿破仑·希尔于20世纪初期受到了美国著名企业家安德鲁·卡内基先生的启发和引导，在几十年的不懈努力下，致力于励志理论方面的研究，并且取得了巨大的突破，不仅形成了完整的理论体系，而且通过一系列著作及励志演讲活动将他独特的理论研究成果推向全世界，使无数的人摆脱了贫困，走上了成功之路，因而他也赢得了百万富翁创造者的美称。

通过这些人在成功过程中所受到的希尔先生的影响，以及他们对于希尔本人及其研究成果的高度评价，不难看出这套理论体系，特别是本书的灵魂——“成功的13个原则”在20世纪直至现在所发挥的重要作用。

为了顺应时代发展的潮流，顺应新时代的各种变化所带来的新的社会现象和经济发展趋势，本书在拿破仑·希尔先生原著的基础上，增加了许多时代感强、能够反映现实经济社会发展特点的成功范例。

<<思考致富>>

内容概要

这部伟大的著作，曾指引许多耳熟能详的知名人物走上成功之旅，诸如美国总统罗斯福、发明家爱迪生、企业家洛克菲勒，都从中受益匪浅。

还有更多的平凡人因此积累了财富：有的人走出了彷徨和挫折，有的人找到了理想和方向，有的人实现了家庭的和谐，有的人获得了商业伙伴的支持，许许多多的人实现了人生的梦想。

寻找书中获取财富的秘诀是一次独特的阅读体验，如果你准备让这些秘诀为你所用，那么在字里行间你都会找到它，这些秘诀将带给你无穷的惊喜、激励、启迪和力量。

<<思考致富>>

作者简介

拿破仑·希尔（1883-1969），世界上最伟大的成功励志大师，他创建的成功哲学和十七项成功原则，以及他永远如火如荼的热情，鼓舞了千百万人，因此他被称为“百万富翁的创造者”。

他的影响已经远远超出了成功学的范畴，第一次世界大战爆发时，威尔逊总统用他的励志秘诀

<<思考致富>>

书籍目录

- 第1章 成功密钥
- 第2章 心想事成
- 第3章 欲望
- 第4章 相信自己
- 第5章 自我暗示
- 第6章 专业知识
- 第7章 想象力
- 第8章 周密计划
- 第9章 决策
- 第10章 毅力
- 第11章 智囊团的力量
- 第12章 性征
- 第13章 潜意识
- 第14章 197头脑
- 第15章 第六感
- 第16章 六种恐惧心理
- 译者后记

<<思考致富>>

章节摘录

插图：第1章 成功密钥在本书的每一个章节里面，我都提到了赚钱的秘诀，正是这些秘诀造就了一个又一个的富豪，多年来我对这些富豪进行了细致分析。

安德鲁·卡内基首先使我对赚钱的秘诀产生了兴趣，那时我还很年轻。

在把这个秘诀悄悄植入我的思想当中之后，这位可爱的苏格兰老人坐回到椅子上，认真地看着我，看我是否能够完全理解他跟我所说的这一切的意义。

他发现我能够理解他所说的，于是问我是否愿意利用20年甚至更长的时间把这个秘诀告诉全世界，那样的话很多人就不会再经历失败。

我说可以。

后来，在卡内基先生的帮助下我实现了自己的诺言。

卡内基秘诀经过了数千人（现在是数百万人）的实践检验，他们几乎涵盖了所有的社会领域。

卡内基的想法是把这种为他本人带来了巨大财富的神奇秘方展示给世人，人们平时是没有时间研究别人是如何创造财富的。

他希望我能够通过各行各业人们的实践经验把秘诀充分展现出来，而且他认为应该把它放到大中学校的课堂上去。

他说如果教授方法得当，整个教育体系就会发生革命性的变化，学生在校接受教育的时间就会减少一半以上。

评注1908年时的美国正处于经济萧条之中，很多人找不到工作也赚不到钱。

拿破仑·希尔找到了一份为鲍博·泰勒的杂志写文章的工作，他的任务是报道著名人物的成功事迹。

虽然挣的钱不多，但是他却获得了能够接触并了解美国工商业巨头、大富豪安德鲁·卡内基的机会，这位美国钢铁业的奠基人后来成了希尔的良师益友。

3个小时的会面使卡内基对希尔敏捷的思维留下了非常深刻的印象，于是他邀请希尔周末到家里做进一步的详谈。

接下来两天的时间里，卡内基告诉希尔，只要理解了成功的道理和步骤，每个人都能取得成功。

他说：“道理很简单，可是每一代人都要吃一堑才能长一智。

”卡内基继续解释他的观点，认为通过与成功人士交流，并将获得的信息加以整理和分析，将能够形成一套完整的理论。

他认为至少经过20年的时间，才能最终形成“全世界”第一套个人成功哲学。

卡内基建议希尔接受挑战，他可以提供必要的帮助，比如给希尔介绍名人、负担旅行的费用等。

希尔只用了29秒就决定接受卡内基的建议。

后来卡内基告诉希尔，如果当时他考虑的时间超过60秒，他就会收回这个提议。

因为他认为如果一个人在掌握了所有必要的信息以后，仍然不能够快速做出决定，那就不能够指望这个人来完成他所做出的任何决定。

正是由于希尔的矢志不渝，这才有了这本书。

第4章讲述的是美国钢铁公司颇具传奇色彩的成立过程。

这个奇迹是由一位年轻人创造的，正是通过这样的一些年轻人，卡内基证明了任何准备好使用他的秘诀的人都可以取得成功。

查尔斯M.施瓦布仅仅使用了一次他的秘诀就赚到了大把的钞票，获得了无数的机会。

根据较为保守的估计，仅这一次应用就至少产生了6亿美元的价值。

这些事实清楚地告诉你，只要你了解自己到底需要什么，本书便会为你提供什么。

数以千计的人获得了这个秘诀，他们把它应用于完善自我。

一些人赚到了钱，还有人成功地将它应用于构建和谐家庭。

有位牧师曾成功地应用了这个秘诀，一年赚到的钱高达75000美元（大约相当于现在的1500万美元）。

辛辛纳提一位叫亚瑟·纳什的裁缝把他濒临倒闭的企业用于检验这个秘诀的“试验”。

这家企业后来起死回生，为主人带来了巨额财富。

这次试验非常成功，仅媒体用于这次试验报道的花费就高达数百万美元。

<<思考致富>>

得克萨斯州达拉斯的斯图亚特·奥斯汀·威尔知道了这个秘诀，他做好了充分的准备，放弃了现有职业，开始学习法律。

他成功了吗？

你们将在第6章“专业知识”中得到答案。

我在拉萨尔函授大学做宣传主管时，有幸见到了校长查普林，他有效地运用了这个秘诀，由此使该校跻身于全美大型函授院校之列。

秘诀这个词在本书里出现不下百次，它没有具体的名称，因为无论是否有具体的名称，只要那些做好充分准备、不断探索的人接受了这个秘诀，它就会发挥更加有效的作用。

这也就是为什么安德鲁·卡内基当初把这个秘诀传授给我时没有告诉我具体名称的原因。

如果你准备把这个秘诀付诸实践，在本书的每一个章节中你都会找到它，但是对于你该如何掌握这个秘诀恐怕就找不到答案了。

如果你用自己的方法去寻找答案，可能收益会更大。

如果你曾经气馁过，如果你曾经有过让你伤透脑筋的困难，如果你虽经努力却不断失败，如果你因伤病而行动不便，那么我儿子的故事，以及那些应用过卡内基秘诀人们的经历会使你相信，他的秘诀对你来说正如久旱之后的一场甘霖。

伍德罗·威尔逊在世界大战时期广泛采用过这个秘诀（罗斯福总统在第二次世界大战时期采用过），所有的士兵在奔赴战场前都要接受专门的培训。

威尔逊总统跟我说，这个秘诀在筹措战争经费方面发挥了重要的作用。

这个秘诀的特别之处是，那些掌握它的人发现：一旦把这个秘诀付诸实践，他们很快就会取得成功。

然而，正如本书多次强调的那样，世界上没有不劳而获的东西。

不付出一定的代价是不可能掌握这个秘诀的，尽管这个代价与收获相比微乎其微。

这个秘诀的另外一个特别之处是：靠别人学不会，靠金钱买不来。

如果你不刻意研究，恐怕付出再多的代价也无法得到。

因为这个秘诀分为两个部分，你必须首先掌握其中一个部分，才能获得这个秘诀的全部。

只要做好准备，任何人都可以通过这个秘诀取得成功，它与人们受到的教育程度没有关系。

早在我出生以前，托马斯·爱迪生就掌握了这个秘诀，尽管他只在学校待过三个月，但是通过发挥自己的聪明智慧并运用这个秘诀，最终成为了世界上最著名的发明家。

埃德温C.巴恩斯是爱迪生先生事业上的助手，他得到了这个秘诀，并有效地发挥了这个秘诀的作用，从而积累了大量的财富，在他年龄还不大的时候就功成身退了。

下一章一开始就会介绍他的故事，这个故事会使你相信财富离你并不遥远，无论你在现实生活中的状况如何，你都会得到你想得到的一切。

如果你做好了充分的准备并能持之以衡，你一定会享受到财富、名誉、社会认同以及快乐幸福的阳光雨露。

这些事情我是怎么知道的？

不用等读完本书，你就应该能够得到答案。

你也许会在第1章就得到答案，也许直到本书的最后一页才能得到你想知道的一切。

应安德鲁·卡内基先生的请求，在我的研究期间，我分析了数以百计的成功人士。

他们中的许多人都认为是卡内基的秘诀使他们积累了巨大的财富。

这些人：亨利·福特福特汽车公司的创始人，白手起家的他几乎没有接受过教育，但是他最终成为了美国历史上最成功的商人。

小威廉·里格利曾经是一位推销员，推销时他发现顾客更感兴趣的是作为赠品的口香糖而不是他要推销的产品，于是创立了自己的公司。

约翰·沃纳梅克有商界王子之称，后来在市场营销、客户服务以及员工利益等方面受到大家的拥戴。

詹姆斯J.希尔建筑业之王，他修建了横跨美国大陆的大北方铁路，在西部地区鼓励自耕农场，后来开辟了连接美洲和亚洲的海上运输线。

乔治S.派克曾经是一名教师，后来厌倦了总是给学生修理钢笔，发明了一种新的钢笔，后来创立了派克钢笔公司，把一种简单的想法转变成了财富。

<<思考致富>>

E.M.斯塔特勒他的父亲是一名贫穷的牧师，他最早在宾馆大厅作服务员，后来创立了自己的斯塔特勒连锁酒店，以豪华和“微笑服务”而著称于世。

亨利L.多尔蒂12岁时开始在哥伦比亚天然气公司办公室打工，后来得到了53家公共服务公司，注册了140项天然气及石油产品的创新发明专利。

塞乐斯H.K.柯蒂斯从一份小小的农业周刊开始，发展成《妇女家庭杂志》，创建了《星期六晚邮报》，后来组建了最大的报业帝国。

乔治·伊斯特曼柯达公司的发明家和奠基人，他的发明和创新使摄影得到了普及，改变了整个电影工业。

查尔斯M.施瓦布安德鲁·卡内基的得力助手，曾经是卡内基钢铁公司的总裁，促成建立了美国钢铁公司，后来创建了伯利恒钢铁公司。

<<思考致富>>

后记

拿破仑·希尔于20世纪初期受到了美国著名企业家安德鲁·卡内基先生的启发和引导，在几十年的不懈努力下，致力于励志理论方面的研究，并且取得了巨大的突破，不仅形成了完整的理论体系，而且通过一系列著作及励志演讲活动将他独特的理论研究成果推向全世界，使无数的人摆脱了贫困，走上了成功之路，因而他也赢得了百万富翁创造者的美称。

通过这些人在成功过程中所受到的希尔先生的影响，以及他们对于希尔本人及其研究成果的高度评价，不难看出这套理论体系，特别是本书的灵魂——“成功的13个原则”在20世纪直至现在所发挥的重要作用。

为了顺应时代发展的潮流，顺应新时代的各种变化所带来的新的社会现象和经济发展趋势，本书在拿破仑·希尔先生原著的基础上，增加了许多时代感强、能够反映现实经济社会发展特点的成功范例，并结合了拿破仑·希尔的研究成果加以评述。

由此使得本书更加充实，从实践角度充分说明了希尔先生的理论不仅仅在过去能够给人们的成功努力指明方向，而且在现在甚至将来都能够为广大致力于改变自己、追求事业成功的人士提供坚实的理论基础和切实可行的指导。

拿破仑·希尔幼时家境贫困，少年时期桀骜不驯，在继母的正确教育下，他获得了立志成功的转机。虽然在其一生中经历了多次大起大落，但他始终没有放弃励志理论的研究，并且以其亲身的经历和体会，通过对全美数百位成功人士的调研，从多个角度证实了该理论的正确性。

改革开放以来，我国与国际社会的接轨进程日益加快，在社会经济等各个领域呈现出了快速发展的大好局面，所呈现出的国际化趋势也越来越明显。

借助拿破仑·希尔的理论研究成果，遵循成功的原则，一定能够为广大追求事业成功的人士带来无可估量的机遇，为广大青年学生自主创业提供丰富的精神食粮。

本书第2~5章以及第14~16章由贺长俭翻译，其余部分的翻译工作由任滨承担。

由于译者的水平有限，文中会存在一些不妥之处，恳请读者和专家批评指正。

<<思考致富>>

编辑推荐

《思考致富(最新注释典藏版)》是拿破仑·希尔成功经典,21世纪注释典藏版,拿破仑·希尔基金会权威修订,2008年最新授权,遍访500多位政治、工商、科学和金融领域的最成功人士,用一生打造而成的经典之作。

畅销世界70年,销量超过6000万册,百万富翁的创造者教你快速致富的13个步骤。

<<思考致富>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>