

<<出口实务难点新解>>

图书基本信息

书名：<<出口实务难点新解>>

13位ISBN编号：9787111251279

10位ISBN编号：711125127X

出版时间：2008-9

出版时间：机械工业出版社

作者：梁雪松

页数：216

字数：280000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<出口实务难点新解>>

前言

关于外贸单证方面的书，市面上有不少，但梁雪松教授的《出口实务难点新解》一书确有独到之处：它除了给读者提供一些必备的外贸常识，如对广交会、中国对外贸易的认识以及每章后面的专业名词解释等。

此外，还以实际业务的处理规则为依据，以专业的笔法将日常业务中涉及到的单证种类、内容、条款及缮制方法呈献给外贸学习者，使他们能从一个宏观的角度去把握和领会信用证条款的意义、单证流转的各项程序。

特别是对一些英文常用词的转义与理解，作者作了详尽的论述，使读者可以自学自解，以应用于工作实践当中。

随着全球化的深入发展，中国对外贸易面临更加广阔的前景，但机遇与挑战同在。

外贸人的任务更加艰巨，外贸生意不但要做大，还须做强，市场需要大量高素质的外贸人才，需要大量能在各种对外贸易谈判中挥洒自如的通才。

业务员仅仅会做单并停留在外贸的一般层次上是远远不够的，还应设法提高自己的理论水平、外语水平。

进出口贸易是一项十分复杂的经济活动，一般说来，一个业务员一年起码应该好好阅读一本国际贸易方面的专著，包括一些原著以探究实践中遇到的难题。

唯此，才能不断适应日益变化的形势，才能在不断发展、变化的国际市场中把握自己的生意。

从这个意义上讲，梁教授的这本著作在外贸实务方面作出了有价值的尝试和贡献，书中使用的语言是“工作语言”，案例也都是从实践中提炼的精短案例。

这本内行人撰写的专业书，尤其值得有志于从事外贸事业的新人一读！

<<出口实务难点新解>>

内容概要

外贸指的是一国与外国进行的商品买卖活动。

所谓单证指的是用来做这种交易的各种结算、收付的纸质凭据或文件。

本书开篇从经济学角度出发，对中国近年来的国际贸易相关背景作了简要点评。

主体部分围绕国际贸易术语、票据与结算、付款方式（汇付、托收、信用证）、海运与提单、海运保险、单据的抬头与背书等展开论述，并辅以精短案例。

全书以国际商会2007年10月最新修订的《跟单信用证统一惯例（UCP600）》为依据，将实务中单证的核心定义与概念、内容与格式、应用与操作、中英文条款的审读与翻译，以及案例等融为一体，就其核心和疑难之处作了系统而精致的论述。

本书详解出口中的难点问题，相信会为正在从事外贸事业以及有志于外贸事业的人员，提供适时而有益的指导。

<<出口实务难点新解>>

作者简介

梁雪松，曾从事外贸出口工作10余年，现为浙江大学宁波理工学院外国语言研究所副所长、副教授，英语高级副译审，宁波翻译学会理事，广州大学“应用英语”专业教学指导委员会委员。

1960年10月出生於甘肃兰州。

1983年8月本科毕业于西北师范大学外语系。

1991年获美国西南教

<<出口实务难点新解>>

书籍目录

序一序二前言第一章 导论 第一节 学习与方法 第二节 广交会 第三节 出口产品认证(组织)
第四节 认识与理解单证 第五节 审视近年来的中国对外贸易第二章 国际贸易术语与应用 第一节
贸易术语的性质与意义。
第二节 贸易术语的三大国际惯例 第三节 《INCOTERMS 2000》适用范围 第四节 《INCOTERMS
2000》贸易术语与解释 第五节 实质性交货与象征性交货 第六节 贸易术语相关案例 第六节 表达
范式与报价 第七节 佣金与折扣 第八节 FOB价、CIF价及CFR价的换算 第九节 出口商品的成本核
算 第十节 名词解释第三章 票据与结算 第一节 总论 第二节 汇票 第三节 本票 第四节
支票 第五节 汇票的难点问题 第六节 票据相关案例 第七节 名词解释 第四章 付款方式 第
一节 总论 第二节 汇付 第三节 托收 第四节 托收相关案例 第五节 信用证 第六节 多种支付
方式的结合 第七节 信用证项下的融资 第八节 单证审核要点 第九节 名词解释 第十节 信用证
相关案例第五章 信用证条款解读 第一节 信用证条款的意义 第二节 不同语境下专业词汇的把握
第三节 信用证条款的审读与翻译 第四节 信用证内各条款分类解释 第五节 信用证条款相关案例
第六节 名词解释第六章 海运与提单 第一节 海运提单的性质与作用第七章 海运保险与
保险单附录

<<出口实务难点新解>>

章节摘录

第四章 付款方式 第一节 总论 目前出版的有关国际贸易类、国际（结算）贸易实务类的教材或专著有近八九十种之多，在众多该类书籍中，对支付方式和结算工具这两个概念存在着称谓不确切的问题。

有些书把结算方式与支付方式列在同一个章节题目下；有些书把汇付、托收和信用证等称为支付方式，有些则叫支付工具，或结算方式、结算工具。

同一个概念却有这么多叫法，造成专业概念上的混乱。

国际贸易中的支付方式（付款方式）指的是汇付（Remittance）、托收（Collection）和信用证（Letters of Credit）等方式。

它们是国际间因商品交换而发生的、以货款为主要内容的债权债务的清算方式。

不同的支付方式意味着不同的支付时间、支付地点和支付方式。

国际市场上比较典型和惯用的是汇付、托收与信用证三种。

在国际贸易实践中应用比较广泛的是托收和信用证。

外贸实务当中，只有签订了合同，并在合同中确定了哪一种支付方式以后，才存在使用何种结算工具即出具哪一种票据的问题。

无论是哪一种支付方式，都离不开票据的行为，例如商业汇票、本票或支票。

票据是国际贸易结算与信贷的核心工具，是可以流通转让的债权凭证。

因此，支付方式与结算工具是两个不同的概念。

从广义上讲，支付方式本身是无形的（invisible），而结算工具即票据却是有形的（visible）载体，即托收或者跟单信用证都需要汇票这个载体才可实现它的支付功能。

由赵薇主编的东南大学出版的英文版教材《国际结算》一书，其章节与目录称谓较为严谨，如“商业汇票、本票与支票”这一章译为“negotiable instruments”，即“结算（可转让、流通的）工具”

。

<<出口实务难点新解>>

媒体关注与评论

工作中的语言，实践中的案例，内行人写的专业书。

——中国加入WTO世贸组织谈判代表商务部《国际商报》副社长、副总编辑 张益俊 现代社会，信息爆炸，国际贸易实务操作方面的书籍贵在解决实际问题。

一部作品，无论题材如何，其优劣和生命力，要靠时间和实践来检验，相信作者的这部著作能经得起这种检验。

——甘肃省商务厅副厅长 冯毅广 中国外贸神奇发展30年后，新的问题就不断被提出来。尽管每一个阶段的突破都已经变得非常不易，面对各种变数我们依然精神振奋。

因为，在这样的书里，有十分清晰的思路和非常适用的工具。

——扬州苏美达国际贸易有限公司总经理 何伟

<<出口实务难点新解>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>