

<<提高收入的12种力量>>

图书基本信息

书名：<<提高收入的12种力量>>

13位ISBN编号：9787111209270

10位ISBN编号：7111209273

出版时间：2007-4

出版时间：机械工业

作者：田鹏

页数：211

字数：109000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<提高收入的12种力量>>

内容概要

任何事物要改变其原有的运动方式都需要有外力作用，这不仅是物理学中的常识，也适用于为提高收入而作的努力——要求自己获得更高的收入，就是要使自己有能力做更有价值的工作，并要求自己要完成某种改变，使自己获得某种特定力量的支持。

本书将这种特定的力量拆分成：眼力、听力、自制力、学习力、决断力、行动力、亲和力、耐力、说服力、凝聚力、自信力、思考力这12个方面，不论是单项练习还是综合练习，都将帮助读者成功地提高自己的能力，同时提高收入水平。

<<提高收入的12种力量>>

作者简介

田鹏，经济学硕士。
曾为国内外200多家各类企业进行咨询，留学归国后在多家大型企业任职。
其研究领域从自动化到组织论、生产方式论，再到思维方式；从对有形的物的研究到对组织结构的研究，最终转入对思维质量的研究。

现供职于从事教育、传媒业务的北京科瑞恩资讯有

<<提高收入的12种力量>>

书籍目录

前言第1种力量——眼力 1. 不看个数,看成分 2. 怎样看待没有达到预期效果的努力 3. 能看出哪位空姐有3年工作经验吗 4. 多问几次“然后呢” 5. 动作快的背后是什么第2种力量——听力 6. 在酒馆中听到“按揭”一词 7. 在十三陵地宫中听到“不用你去”之后 8. 在销售洽谈中听到各种关键内容 9. 能听出问题背后的动机吗 10. 借助积极的谈话提高听力水平第3种力量——自制力 11. 与欲望和平共处 12. 忍受暂时看不见目标的时刻 13. 培养新习惯 14. 让自己再恐惧5分钟 15. 让自己远离干扰不现实第4种力量——学习力 16. 从“不知道”到“真知道”有多远 17. 走出自以为是的怪圈 18. 接近成功的人就是让自己事半功倍 19. 欣赏他人是因为自己想进步 20. 关注大背景可以少走弯路第5种力量——决断力 21. 决断不是总结,不可能是“什么都清楚”的状态 22. 请求成为被告 23. 拒绝每天收入两千元的诱惑 24. 决断需要依据,但不会有承诺.....第6种力量——行动力第7种力量——亲和力第8种力量——耐力第9种力量——说服力第10种力量——凝聚力第11种力量——自信力第12种力量——思考力

<<提高收入的12种力量>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>