

<<项目型销售与管理>>

图书基本信息

书名：<<项目型销售与管理>>

13位ISBN编号：9787111205081

10位ISBN编号：7111205081

出版时间：2007-1

出版时间：机械工业

作者：丁兴良

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<项目型销售与管理>>

内容概要

《项目型销售与管理》针对大额产品待业的销售，提出了项目型销售与管理的系统方法和操作指南，内容包括客户内部采购流程、项目型销售推进流程和项目型销售成效管控系统。20%的大客房贡献%的收入，由此可见，大客户对企业的利润而言，可谓举足轻重。现实中大客房操作起来难度很大，其具有独特的特点，需要特定的。

<<项目型销售与管理>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>