

<<房地产投资模式>>

图书基本信息

书名：<<房地产投资模式>>

13位ISBN编号：9787111190769

10位ISBN编号：7111190769

出版时间：2006-6

出版时间：机械工业出版社

作者：斯科特·弗兰克

页数：155

字数：173000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<房地产投资模式>>

内容概要

您从哪里能发现价格低廉的房地产？

找到合适的房地产后，您又该如何进行报价才能既使自己有利可图又能打败其他的竞标者？

买进房子后，若是不能及时脱手，您必须承担将房屋闲置一段时间的风险；将房屋出租，那您是滞又担心租户糟蹋您的房屋呢？

本书的作者用20年的房地产投资的经历总结了一种不同于我们常见的买进后出租两种模式的新模式，它将带给您全新的感受，教您步入获得持久财富之路。

<<房地产投资模式>>

作者简介

斯科特·弗兰克（Scott Frank），是一爱财富100公司的经理，从理了20多年的住宅购买、出租的销售方面的兼职工作。

斯科特已经结婚，现住在佐治亚州的亚特兰大，是四个孩子的父亲。

<<房地产投资模式>>

书籍目录

致谢译者序 引言 第一章 赚第一笔100万 其他的房地产投资计划 我们的房地产投资计划 示例 我们的经营理念 第二章 开始行动 三个要素 兼职与专职 发现您的第一处房地产 出租/购买您的第一处房地产 推销您的第一处房地产 找到合适的承租人/购买者 我们的经营理念 第三章 我们的故事, 目标和定位 我们的合作关系的简单回顾 我们的目标 我们的定位 我们的经营理念 第四章 组建您的房地产团队 法律代理人 会计 保险代理人 资金来源 房地产来源 承包商/维修人员 我们的经营理念 第五章 购买您的房屋所需的资金 现金与筹资 购买一套房屋需要的资金 手头的现金 贷款筹资选择 一整套创造性的贷款方法 明智地使用资金的三个发展阶段 我们的经营理念 第六章 长到好的房地产 第七章 报价和协商购买 第八章 房地产购买合同 第九章 维修您的房屋 第十章 我们的出租/购买计划 第十一章 推销您的房屋 第十二章 找到合适的承租人/购买者 第十三章 出租/购买合同 第十四章 管理出租/购买关系 第十五章 出售您的房屋 结束语

<<房地产投资模式>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>