

<<成功销售的15种方法>>

图书基本信息

书名：<<成功销售的15种方法>>

13位ISBN编号：9787111139324

10位ISBN编号：7111139321

出版时间：2004-03

出版时间：机械工业出版社

作者：李政

译者：李政

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成功销售的15种方法>>

内容概要

经济的衰退和低迷是商家最大的忧患，但不管整个经济环境如何，任何生意都会起起落落。

如何扭转销售低迷?如何在繁荣时期获得更大发展?

本书就这些问题给出了一些经实践检验过的应对之策。

借助这些简易有效的营销策略，你将会获得新收入，减缩成本，提高客户服务质量，并与客户建立更为紧密的联系。

对于已经走上轨道的企业，本书也提供了一些创造性的方法，用以完善管理，预防意外。

不要坐视你的事业走下坡路——学习这些赚大钱的技巧，做大你的蛋糕!

<<成功销售的15种方法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>