

<<抢先成交>>

图书基本信息

书名：<<抢先成交>>

13位ISBN编号：9787111121695

10位ISBN编号：7111121694

出版时间：2003-6

出版时间：机械工业出版社

作者：吉姆·卡斯珀

译者：邱雯

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<抢先成交>>

内容概要

本书将告诉你如何节省宝贵的时间，具体有效地改善你的业绩，并且利用科技为你自己与公司获得更大的收益。

在任何销售周期的阶段中，你惟一必须重视的就是——缩短它！

本书为你提供一个具体有效的销售模式，帮助你缩短每次销售所需的时间，重新抢回销售的控制权，并且在你的竞争对手吃完早饭之前，让你的客户在成交合约书上签名。

<<抢先成交>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>