

<<俗商>>

图书基本信息

书名：<<俗商>>

13位ISBN编号：9787106028633

10位ISBN编号：7106028630

出版时间：2008-1

出版时间：中国电影出版社

作者：汪敬东

页数：262

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<俗商>>

### 内容概要

你想过成为千万富翁吗？

其实所谓的“千万富翁”并不神秘，那绝不是由命运或运气决定的事情。

只要有信心并阅读《俗商》按照《俗商》去实施，成为“千万富翁”并非难事。

这不是一本写商贾巨子或企业家成功理念的书，而是一本融合作者切身经历的经商感悟之作，它普通、平凡，但又震撼人心。

书籍目录

第一章 让梦想飞起来——俗商故事  
故事之一：爱过，被拒绝过，还要再爱  
故事之二：腰围2尺4的裙子  
故事之三：我是农民，我是千万富翁  
故事之四：一把雨伞的创意  
故事之五：那个晚上，希望渺茫……  
故事之六：第一次参加订货会，业绩为零  
故事之七：刚开店时，亏了  
故事之八：小商贩的启示  
故事之九：一只眼睛失明之后  
故事之十：从50万到700万，再到更多  
故事之十一：走过泥泞的山路  
故事之十二：虎跳峡旁的无名客栈  
故事之十三：微醉之后  
第二章 像亿万富翁那样走路——形象赚钱打扮提升价值  
商界穿衣原则该出手时就出手一颗耗子屎，损坏一锅汤像亿万富翁那样走路第一印象赢客户第一印象辨客户你就是“东方不败”  
第三章 寻找助你成功的“贵人”——人脉赚钱人脉的力量财富藏在人脉里先交朋友。  
后做生意；边做生意，边交朋友小角色的力量世界上有三借：借人、借势和借钱积累人脉主动寻找“伯乐”十人欠你人情，九人让你受益和一流人物结交谁是你成功的“贵人”感情投资回报率最高利用关系网的关系维系人脉见面时间长不如见面次数多  
第四章 提升你的商务口才——嘴巴赚钱  
第五章 生意在于“生”——创意赚钱  
第六章 赚钱在于“动”——勤奋赚钱  
第七章 节俭、敬业、积极、执著——品格赚钱

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>