

<<机会不等人>>

图书基本信息

<<机会不等人>>

内容概要

韩国保宁集团昇浩会长偶然与药结下的不解之缘产生了必然，而这种必然改变了的人生。1957年秋，他怀着一腔全力以赴投身事业的热情，叩开了钟路五街124番地那间陋舍的幸运之门。不期而遇的这间陋舍成为载他走向成功的幸运之舟，使各种偶然变成了必然。本书即介绍了他的成功之秘。

<<机会不等人>>

书籍目录

第一部从保宁到钟路五街 恪守诚实，偶然也会变成必然——与药的最初结缘和保宁药局 使我的人生升值的信义与诚实 与药的最初因缘 对诚实产生信赖的感悟 保宁药局开业 诚信使偶然变为必然 使我富有的基石信用与信赖——保宁药局的发展与保宁药品 困境中，保宁药局开张 最重要的收获——顾客的信赖 钟路五街药局之街和与之相关的自行车队伍 钟路五街每五人中就有一人是保宁药局的顾客 赢得信赖就赢得了一切 机会不是等来的，而是追来的——作为制药人的第一步 在机遇面前，我本是一个愚钝的人，也是一个抓不住机遇的人 探寻新的发展机遇 通过兼并东荣制药走上制药人之路 为跨越式发展而迈出的第一步 圆我制药人之梦的摇篮——莲池洞工厂 执著与忍耐有价值的教训——生药制剂之梦和与引进日本龙角散的技术 保宁制药时代的开启 引进技术的必要性和圣水洞工厂 把目光转向生药制剂 对开发生药的执著与龙角散 在为引进技术忍耐和迎接挑战的日子里 漫长的忍耐之旅，最终与龙角散的握手

第二部 充满奋斗乐趣的制药 通过认可赢得的信赖——龙角散的阵痛与问世 圣水洞工厂竣工和日本技术员 经历阵痛，龙角散问世 消费者不找上门来，就找到消费者门上！ 对龙角散的认可与消费者的信赖 赢得信赖才是最可靠的广告战略——最初的广告和广告成功的秘诀 日新月异的对企业形象与救心 包医百病的奇应丸与“假奇应丸事件” 广告的内涵 “不是这个声音，也不是这个声音……” 三元制DM广告战略的成功与启示 挑战与冒险蕴意深刻的字眼——引进技术的多边化与安阳工厂 发达国家制药业带来的冲击与危机感 把目光转向广阔的世界 开启崭新未来的传令兵“洁维乐” 企业最宝贵的财产是人和团队精神 扩展到全国的保宁舞台 新一轮新挑战创建安阳工厂 比素质更重要的因素是意志与努力——“洁维乐”的成功和合成技术对外出口 洁维乐引发的旋风“胃病被抓住了” 技术交流与生产制品的多样化 开发治疗医药品及开发新药的意志 抗生物质合成成功与对外技术出口 真正的价值往往存在于不易看到的地方——安阳工厂遭遇水灾及灾后重建 变成废墟的安阳工厂 齐心协力的保宁家族 战胜水灾和因此获得的无价之宝 看不见的潜在价值

第三部 挑战与蓝图 向着世界向着未来 拥有梦想和激情的人永远是年轻的——苑南洞时代和青年保宁精神 向着明堂苑南洞 永远求新的青年保宁 保宁药品的第一次出口 中东沙尘暴与龙角散 生产优质药品的抱负 中央研究所的成立与真正的青年保宁形象 携手共度有价值的人间正道——共存共荣的精神与服务真谛 得到奖赏与共存共荣的精神 应对变化的对应之举，KGMP工厂 卡托普利的专利纷争与正道的价值 诠释服务真谛的保宁医疗服务奖 恪尽职守的智慧——保宁集团的诞生与飞向世界之梦 从保宁制药到保宁集团 虽然小然而却是美丽的保宁集团 开发治癌药成功从有机合成到生命工程 各司其职、尽职尽责才能形成最佳合力 飞向世界之梦洁维乐出口中国 当我们打开时代文物密藏器的那一天——关于21世纪保宁腾飞的构想 打开21世纪之门的钥匙——保宁大厦 写给年轻的保宁人 新千年之梦，NE021时代文物密藏器尾声 / 写给亲爱的保宁家族的信

<<机会不等人>>

章节摘录

诚实，偶然也会变成必然——与药的最初结缘和保宁药局使我的人生升值的信义与诚实 我们所有的经济活动即经商的要义是什么呢?或许是作为经商对象的商品及相关的知识，还有高素质的员工。他们的观点主要立足于商品的品质要优，劳动力要具有相应的价值，这样才能形成相互之间的买卖关系。

还有人认为，经商就是人与人之间的关系。

这是比之名分更重务实的人们对经商的要义的理解。

只有形成以信义与诚实，还有相互间的理解为前提的人际关系，经商之树才能结出饱满的果实。

诚然，对经商的要义各执己见的双方完全可能各有所长，而我还是更赞成后者。

这并不等于说优质的商品，卓越的才能以及优秀的劳动力不重要。

这些固然是经商的要素，但我认为把这些作为经商的全部要义是不对的。

现代社会是以人和人的契约关系为基础而构成的。

说得夸张一点，社会是以组织和组织之间的契约关系为基础来维持其正常运转的。

而维系人与人之间，组织与组织或者人与组织之间的关系的纽带或支撑点就是信赖这一弥足珍贵的基础。

信赖是书写人与人之间关系新篇章的起点，这种信赖之根如果松动或者折断，那么整个社会乃至构成社会的人与人之间的关系将全部垮掉。

因此，可以说人的一生是为获得来自自己所属的组织的以及社会的信赖而努力奋斗的过程。

在这个过程中起着非常重要的原动力作用的就是诚实。

只有诚实的人才能取得别人的理解，也只有在互相理解的前提下，才能结成珍贵的信赖的纽带。

1957年10月1日，第一次挂出保宁药局的牌匾，与药结下最初的缘分一晃已经43年了。

在这漫长的岁月里，虽然经历了无数的坎坷曲折，但一直以来支撑我的最大的精神力量就是信义与诚实，而真正使我领悟到信义与诚实的内涵，直到七旬高龄始终不渝恪守其道的启蒙阶段正是保宁药局的那段时光。

正是那段时光和与药结下的不解之缘，改变了我的人生。

尤其弥足珍贵的是，从那时起我便和信义与诚实这一为人之本结下了不解之缘。

如果说是与药结缘决定了我的人生，那么与信义和诚实结缘，则使我终身受益无穷。

P18-20

<<机会不等人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>