<<从"花儿"到贝多芬>>

图书基本信息

书名: <<从"花儿"到贝多芬>>

13位ISBN编号: 9787104037699

10位ISBN编号:7104037691

出版时间:2012-9

出版时间:中国戏剧出版社

作者: 卜锡文

页数:232

字数:270000

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<从"花儿"到贝多芬>>

内容概要

本书收录了八个音乐专题讲座稿。

我任职于西北师范大学音乐系凡三十一年(1961到1992年),从为声乐专业弹钢琴伴奏起,先后任教过民族民间音乐、手风琴、钢琴、歌曲作法、和声、配器、作曲等课。 我教什么,爱什么。

备课总是兴致勃勃地搜罗资料,对比分析,纵然是"编"讲义,也想编出一点新意。 本书就是我教课的部分讲义及适应社会之需而写的普及文稿。

<<从"花儿"到贝多芬>>

作者简介

卜锡文 男,西北师范大学教授,音乐理论家、教育家、社会活动家。

1939年生于陕西安康。

1958年毕业于甘肃师范大学音乐系。

教授"民族民间音乐"、"钢琴"、"配器"等课程。

长期收集整理和研究西北汉族及回族、裕固族、保安族、东乡族等少数民族民间音乐,即使"文革。 年代也坚持不辍。

尤以西北"花儿"研究建树甚丰,出版专著《手搭凉棚望北京》,在国内外发表音乐及其它方面文论、音乐创作与访谈等将陆续出版,首批有《甘肃夯歌及其研究》、音乐文选《乐学,乐论》、乐与非乐文选《传统、现代、创意、自由》3种。

<<从"花儿"到贝多芬>>

书籍目录

西北高原民问音乐的瑰宝一一"花儿"

- 一、"花儿"的思想内容

四、"花儿"的曲调

" 花儿 " 概述

介绍甘肃汉族民歌

介绍甘肃省少数民族民歌

革命现代京剧唱腔音乐

- 一、京剧的声腔
- (一)调式、落音
- (二)调性,定弦
- (三)过门音型
- (四)起唱板眼
 - 二、京剧唱腔的板式

柴可夫斯基的浪漫曲 贝多芬及其第五(命运)交响乐 小乐队配器讲座

<<从"花儿"到贝多芬>>

章节摘录

版权页: 插图: 衬词:具有明确、实在的意思(多为名词、代词、形容词), 曲调通常约为半个乐 句,如:"二梅花"、"阿哥的白牡丹"等;或者,虽然没有明确、实在的意思,但具有同等长度 的曲调,并在结构中具有比较独立的意义。

如:"三三儿木拉六"。

以及许多"花儿"起首的"哎哟"等。

衬句:具有明确而完整的意思,曲调为一个乐句或更长。

如:"尕马儿拉回者来呗哟,拉回了来者我的连手"。

或者,虽然从语法上分析,不一定是一个完整的句子,但其曲调却是一个完整的乐句,亦可视为衬句

总之,在分析衬字、衬词、衬句时,应将词、曲联系起来分析,不能割裂开来。

"花儿"中每首曲调所用的衬词、衬句大都比较固定(新"花儿"有变化,后面将谈到),而且,衬 词、衬句在曲调中的位置也比较固定。

衬词可能是在曲首、曲尾,也可能是在句中或句间。

衬句则大都在句间或句尾。

由于衬词、衬句的加入,使得曲调的结构得到了较大的扩展,而且显得丰富多彩,这一点将在后面谈

新中国成立前的"花儿"衬词,内容大都与爱情有关。

这使我们想到,当"花儿"产生之初,很可能只是一种情歌,后来,才逐渐扩及社会生活的其它方面

当其以情歌出现时,衬词与歌词内容是紧密联系,相得益彰的,而当其歌唱爱情以外的其它内容时, 衬词与歌词就有了一定的矛盾。

新中国成立后 , " 花儿 " 的思想内容有了根本性的变化 , 情歌不仅很少 , 而且也以全新的面目出现。 这样,旧有的衬词就与全新的内容产生了极大的矛盾,如不加以妥善解决,则衬词不仅不能起到积极 的作用,相反,将会有损于主题内容的体现,以至会产生滑稽、可笑的效果。

因此,衬词必须革新。

目前。

解决这一矛盾,一般采取以下三种方法: 1.根据新的歌词内容,创作、填配新的衬词。

如:"同志们听呀","革命花儿红呀"等等。

这样的衬词,有些可能能够适应较多的歌词,有些则可能只是专为某一首歌词而作。

这样,不同的歌词,即使配以相同的曲调,衬词也可能是不同的。

2.用重复局部歌词(多为句末数字)的方法,代替旧的衬词。

3.将旧衬词取掉,在原衬词的曲调部分,填以新的歌词(许多"折断腰"式的半截句,即是如此。

) 从发展衬词的角度来看,第一种方法最好。

因为,后两种方法实际上是取消了衬词。

不过,后两种方法也自有它们的用处和好处。

可根据实际需要而决定。

<<从"花儿"到贝多芬>>

编辑推荐

《从"花儿"到贝多芬:卜锡文音乐专题讲座文选》由中国戏剧出版社出版。

<<从"花儿"到贝多芬>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com