第一图书网, tushu007.com

<<推销技能训练>>

图书基本信息

书名：<<推销技能训练>>

13位ISBN编号：9787040338584

10位ISBN编号：7040338580

出版时间：2012-1

出版时间：高等教育出版社

作者：崔利群，苏巧娜 编

页数：112

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

《推销技能训练》按照推销职业领域的工作过程设计教学单元，包括推销准备、寻找顾客、推销接近、推销洽谈、处理顾客异议、成交六个教学单元。
每个单元以项目、主题、任务、活动、案例等为载体，体现了模块化、系列化。
在各个教学单元中均按照单元提要、学习目标、案例导入、知识准备、技能训练、巩固与提高这一主线进行编排。
同时，为满足教学需要，本书配有多媒体教学课件，主要内容包括知识讲解、习题及参考答案、参考资料和案例分析等。
《推销技能训练》可作为中等职业学校商品经营、市场营销及其他相关专业的实训教材，也可作为中小企业推销人员培训及自学的参考用书。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com