

<<经济学基础>>

图书基本信息

书名：<<经济学基础>>

13位ISBN编号：9787040309577

10位ISBN编号：7040309572

出版时间：2011-2

出版时间：高等教育出版社

作者：刘冰，王立成 编

页数：281

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<经济学基础>>

内容概要

《经济学基础》的定位为“零点经济学”，即以社会生活中的一些经济学现象、经济学最基础的理论和经济学的分析逻辑，引发学生和经济学爱好者的学习兴趣。

根据定位，《经济学基础》内容侧重于介绍经济学的基本概念和基本原理，主要培养学生认识经济现象和分析经济问题的基本能力，掌握经济学的基本逻辑思路，同时，为经济、管理类专业的学生进一步学习经济学理论打下基础。

为实现上述设想，《经济学基础》突出以下三个方面特色： 易读性。

编一本学生看得懂、喜欢读的书。

学生导向。

提供人们身边或现实生活中的生动案例，易于学生参与教学。

拓展性。

《经济学基础》设置了“扩展阅读”、“即问即答”、“案例讨论”，以及“复习题”、“问题与应用”等栏目，力求给学生提供拓展学习和训练的资料。

《经济学基础》共分十一章，包括导论、像经济学家那样思考问题、需求和供给的市场力量、消费者的效用、企业组织及行为、市场效率、收入分配：效率与平等、宏观经济目标及测量、经济增长、失业与通货膨胀、经济的周期波动等内容。

《经济学基础》为入门级经济学教材和读物，可作为高等院校本科各专业学生学习经济学的导人性教材，也可作为高等职业院校各专业学生学习经济学基础知识和原理的教材，还可作为社会上对经济现象感兴趣并试图寻求现象背后蕴藏的经济规律的人们阅读学习的基本读物。

<<经济学基础>>

书籍目录

0 导论0.1 经济学是什么0.2 经济学的基本问题0.3 经济学的产生与发展0.4 经济学的基本体系0.5 经济学的研究方法0.6 怎样看待经济学1 像经济学家那样思考问题1.1 经济学的人性假设1.2 基本经济模型1.3 产权的作用1.4 制度效应1.5 经济学家为什么有意见分歧2 需求和供给的市场力量2.1 市场是什么2.2 需求的规律2.3 供给的规律2.4 供求均衡的魔力2.5 弹性理论2.6 政府对市场价格的干预3 消费者的效用3.1 效用的决定3.2 基数效用论3.3 序数效用论3.4 效用最大化的实现3.5 消费者剩余4 企业组织及行为4.1 经济学家眼中的企业4.2 理解生产的真谛4.3 经济学中的成本5 市场效率5.1 市场与市场结构5.2 完全竞争市场5.3 垄断市场5.4 寡头市场5.5 垄断竞争市场6 收入分配：效率与平等6.1 劳动市场的均衡6.2 土地与资本市场的均衡6.3 收入差异6.4 如何解决收入不平等7 宏观经济目标及测量7.1 经济增长7.2 价格稳定7.3 充分就业8 经济增长8.1 经济增长的好处8.2 经济增长的决定力量8.3 经济增长与经济发展9 失业与通货膨胀9.1 失业的困扰9.2 通货膨胀的压力9.3 菲利普斯曲线10 经济的周期波动10.1 经济周期的典型特征10.2 引起经济周期波动的原因10.3 消减经济周期波动的方法10.4 反对政府干预的声音附：经济学术语

<<经济学基础>>

章节摘录

在社会生产和消费之间，消费是目的，生产则是实现目的的手段。

如果说，在一个社会中，人们的消费欲望（wants）以及由这种欲望引起的对物品（goods）和劳务（services）的需要（needs）是有限的，而满足需要的手段是取之不尽用之不竭的，那就不存在需要由经济学来探索研究的问题。

事实上，人的欲望和由此引起的对物品和劳务的需要，是无限多样永无饱和之日的。

而用来满足这些无限需要的手段，也就是用来提供这些物品和劳务的生产资源却是有限的。

这样就产生了一个问题：怎样使用相对有限的生产资源来满足无限多样化需要的问题，这就是经济学所要研究并需要回答的经济问题。

相对于人类社会的无穷欲望而言，经济物品，或者说生产这些物品所需要的资源总是不足的。

在经济学中，这种资源的相对有限性被称为稀缺性（scarcity）。

这里要注意的是，经济学上所说的稀缺性是指相对的稀缺性，即从相对的意义上来谈资源的多寡，它产生于人类欲望的无限性与资源的有限性这一矛盾。

这也就是说，稀缺性强调的不是资源的绝对数量的多少，而是相对于欲望无限性的有限性。

但是，这种稀缺性的存在又是绝对的。

也就是说，它存在于人类历史的各个时期。

稀缺性是人类社会永恒的问题，只要有人类社会，就会有稀缺性。

……

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>