

<<保险学>>

图书基本信息

书名：<<保险学>>

13位ISBN编号：9787040183221

10位ISBN编号：7040183226

出版时间：2006-3

出版时间：高等教育出版社

作者：魏华林

页数：528

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<保险学>>

### 内容概要

本书是教育部“高等教育面向21世纪教学内容和课程体系改革计划”的研究成果，也是普通高等教育“十五”国家级规划教材。

本书是在第一版基础上修订的第二版教材。

修订后的《保险学》围绕社会主义市场经济条件下风险损失补偿或给付的中心问题，对保险的理论实务作了全面分析。

全书由五大部分组成。

第一部分介绍保险基础理论和基本知识，包括保险的性质与功能、保险合同、保险的基本原则等内容。

第二部分介绍保险业务种类，包括财产保险、责任保险、人身保险、再保险等内容。

第三部分介绍保险经营技术，包括保险经营的特征与原则、保险经营的基本环节、保险单的设计、保险精算、保险基金的应用和保险经营效益分析等内容。

第四部分介绍保险市场，包括保险市场的结构与运作、保险市场营销、保险市场的经营风险与防范等内容。

第五部分介绍保险监管，包括保险监管的理论、保险监管的制度、保险监管的内容和保险监管国际化等内容。

本书理论联系实际，紧跟时代步伐，除详细介绍保险基础理论与基本知识外，还分析了中国保险市场的变化及其发展趋势。

本书有理论、有实务，有法规、有案例，适合于高校和业界不同层次的保险学课程教学与培训使用。

本书配套有教师教学课件，包含电子教案等内容。

书籍目录

绪论第一篇 基础理论篇 第一章 风险与保险 第二章 保险的性质与功能 第三章 保险合同  
第四章 保险的基本原则第二篇 保险实务篇 第五章 保险形态的分类 第六章 财产损失保险  
第七章 责任保险 第八章 人身保险 第九章 再保险第三篇 保险经营篇 第十章 保险经营  
导论 第十一章 保险单设计 第十二章 保险精算 第十三章 保险基金及其运用 第十四章 保  
险经营效益第四篇 保险市场篇 第十五章 保险市场结构与运作 第十六章 保险市场营销 第十  
七章 保险经营风险及其防范第五篇 保险监管篇 第十八章 保险监管理论概述 第十九章 保险  
监管制度 第二十章 保险监管内容 第二十一章 保险监管国际化 附章 社会保险 参考文献

## 章节摘录

## 第一章 风险与保险 第一节 风险及其特征一、风险的概念 何谓风险？

不同的学者有不同的解释。

有的认为风险是一种不确定性，包括不幸事件发生与否的不确定性，或损失发生的不确定性，或可测定的不确定性等。

有的则认为风险是一种疑虑，包括对客观存在的遭受损害可能性的疑虑，或在一定情况下关于未来结果的疑虑等。

这些解释虽都有一定的道理，但似乎都未能准确表达风险的真正含义。

风险的真正含义是指引致损失的事件发生的一种可能性。

风险的这种定义首先强调的是“损失的事件”的存在。

“损失的事件”与“可测定性”不同，可测定性的不确定性可以存在于各种场合。

以投掷钱币为例，一次投掷出现的正反面是不确定的，但在无限次投掷的情况下，正反面出现的概率各为50%。

然而，投掷钱币的行为本身并不存在损失的问题。

其次，定义中的“事件”并非特指“不幸事件”。

因为风险不仅与损失相联系，而且与盈利相联系。

比如股价下跌作为一个事件，空头可以从中获益，而多头则遭受损失。

当然，保险中的事件则是指不幸事件。

再次，定义中的“可能性”与不确定性在含义上有一定的区别。

可能性指客观的存在，在概率上既不可能等于0，也不可能等于1，因为概率为0的风险是不存在的，而概率为1的“风险”是一种必然性风险。

若不确定性的概率既可为0，亦可为1，那么就失去了可能性的含义。

此外，不确定性仅仅是风险的特征之一，并不包括风险的全部。

比如投机风险一般为不可测定的不确定性，而纯粹风险则一般为可测定的不确定性。

所以，不确定性作为风险的一个特征不能概括风险的全部内涵。

根据上述分析，可以认为风险是可以被感知和认识的客观存在，无论从微观角度，还是从宏观角度都可以对其进行判断和估计，从而对风险进行有效管理。

## <<保险学>>

### 编辑推荐

《保险学》理论联系实际，紧跟时代步伐，除详细介绍保险基础理论与基本知识外，还分析了中国保险市场的变化及其发展趋势。

《保险学》有理论、有实务，有法规、有案例，适合于高校和业界不同层次的保险学课程教学与培训使用。

《保险学》配套有教师教学课件，包含电子教案等内容。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>