

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787040107050

10位ISBN编号：7040107058

出版时间：2002-8

出版时间：蓝色畅想出版社

作者：刘文广 编

页数：297

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易实务>>

内容概要

《国际贸易实务》是教育部高职高专规划教材。

本书以理论“必需够用”为度、突出实务与操作为原则，具有以下三个特点：一是全书以国际贸易合同内容为基础，以合同签订及履行的业务操作程序为轴心，构成二元主体结构体系，国际贸易的业务内容与操作程序、操作方法相辅相成；二是强化操作与训练，在每章的思考与训练部分，增加作业成份，与正文浑为一体；三是每章以案例先导，引出问题，进入主题，增强可读性和思考的自觉性。

全书共分四个部分、16章内容，即导论（第一部分），货物质量、数量、包装、贸易术语和价格、运输、保险、结算、检验、索赔以及不可抗力与仲裁（第二部分），出口合同的签订与履行、进口贸易及合同的履行（第三部分），最后是各种常用的贸易方式（第四部分）。

《国际贸易实务》可供高职高专和成人大专层次的电子商务、国际商务专业及其他经济管理专业的师生使用，也是国际贸易业务人员的必备“工具”。

作者简介

刘文广，教授，1960年12月生，回族，中共党员，1983年毕业于吉林财贸学院外贸系。现任吉林省经济管理干部学院院长助理、国际商务系主任，中国高等院校市场学研究会副会长，吉林省“十五”哲学社会科学专家委员会成员，吉林省首批中青年骨干教师，吉林省国际经济贸易学会常务理事。

曾兼任长春市第八塑料厂副厂长，大连天马食品有限公司总经理。

工作17年中15次受到国家体改委、吉林省政府和学院的表彰与奖励。

先后三次破格晋升讲师、副教授和教授。

在国内外学术刊物上发表论文52篇，出版著作教材33部，主持完成咨询项目和科研课题14个。

其中论文、著作及课题共15项获省部级以上政府及学会奖。

“EDI模拟实验研究”填补了国内空白，获吉林省教学成果一等奖、国家经贸委培训司创造发明奖和国家教学成果二等奖，软件部分获国家专利局中国软件登记中心50年著作权保护。

<<国际贸易实务>>

书籍目录

第一章 导论第一节 开篇案例与本章简介第二节 国际货物买卖第三节 国际货物买卖合同及基本业务程序第四节 进出口业务必备的条件和人员素质第五节 EDI在国际贸易中的应用本章小结贸易实习与训练第二章 货物的质量第一节 先行案例与本章简介第二节 货物质量的表示方法第三节 买卖合同的质量条款本章小结贸易实习与训练第三章 货物的数量第一节 先行案例与本章简介第二节 计量单位和计量方法第三节 买卖合同的数量条款本章小结贸易实习与训练第四章 货物的包装第一节 先行案例与本章简介第二节 包装的概念、种类及其作用第三节 包装的选用及其与运输的配合第四节 包装标志第五节 买卖合同的包装条款本章小结贸易实习与训练第五章 贸易术语和出口价格核算第一节 先行案例与本章简介第二节 贸易术语第三节 货物的价格第四节 买卖合同的价格条款第六章 国际货物运输第一节 先行案例与本章简介第二节 海上货物运输第三节 铁路货物运输第四节 国际航空货物运输第五节 公路、内河、邮政和管道运输第六节 集装箱运输与国际多式联运第七节 买卖合同的装运条款本章小结贸易实习与训练第七章 货物的保险第一节 先行案例与本章简介第二节 保险的基本原则第三节 海上货物运输保险承保的范围第四节 我国海洋货物运输保险的险别第五节 我国陆空邮运输货物保险的险别第六节 伦敦保险业协会海运货物保险条款第七节 货物运输保险实务第八节 买卖合同的保险条款本章小结贸易实习与训练第八章 货款的结算第一节 先行案例与本章简介第二节 票据概述第三节 汇款第四节 托收第五节 信用证第六节 银行保函与备用信用证第七节 国际保理与出口信用保险第八节 国际贸易融资第九节 不同结算方式的选用第十节 本章小结贸易实习与训练第九章 货物的检验第十章 货物的索赔第十一章 不可抗力第十二章 仲裁第十三章 出口合同的签订第十四章 出口合同的履行第十五章 进口合同的签订与履行第十六章 国际贸易方式参考文献作者简介

<<国际贸易实务>>

章节摘录

第二章 货物的质量 学习目标 通过本章学习,要求全面掌握货物质量的表示方法,熟悉国际货物买卖合同中质量条款的基本内容和规定方法,学会订立质量条款,并能够运用所学知识分析业务案例。

第一节 先行案例与本章简介 我国某公司同日本公司签订出口羊绒衫合同,共出口羊绒衫10000件,价值100万美元。

合同规定羊绒含量为100%,商标上也标明“100%羊绒”。

当对方对我方公司出口羊绒衫进行检验后,发现羊绒含量不符合合同规定而提出索赔,要求赔偿200万美元。

最后我方公司赔偿数十万美元结案。

在国际货物买卖中,买卖双方必须根据货物的特征、生产加工条件、运输条件和气候等因素,正确选择表示货物质量的方法,将科学性与灵活性结合起来,尤其是卖方,作为交货方一定要有生产观点,从实际出发,实事求是,以避免交货质量与合同稍有不符而造成违约和赔偿。

以上案例就是由于在订立质量指标时,合同与商标标明“100%”很不科学,也缺乏灵活性,因而导致卖方交货质量违约,买方提出索赔,最终卖方赔偿数十万美元。

在国际贸易中,货物质量的优劣不仅直接关系到货物的使用效能、销售价格、销售数量以及买卖双方经济利益的实现程度,而且还关系到货物信誉、企业信誉、国家形象和消费者的利益。

随着各国消费水平的提高和消费结构的变化,消费者对货物质量的要求也越来越高,国际市场竞争日趋激烈,竞争手段也逐渐从价格竞争转向非价格竞争。

此外,由于各国贸易摩擦的不断加剧,使许多国家把货物质量标准作为贸易保护的主要措施。

因此,提高货物质量不仅已成为各国生产厂商、销售商增强自身竞争力的重要手段,而且也是冲破质量壁垒,扩大出口的途径和方法。

国际货物买卖合同的标的和物质基础是货物,而货物的质量又是货物买卖中最重要的因素之一,它不仅是进出口合同的主要交易条件,而且是买卖双方进行交易磋商时需要首先取得一致意见的事项。

因此,买卖双方必须在洽商交易和订立合同时,正确地选择表示货物质量的方法,明确规定货物的质量,订明质量条款。

否则,买卖双方就失去了交接货物的依据,交易就无法进行。

本章将就这些问题展开讨论。

……

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>